БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
№1 (432) 12 января 1998 года понедельник

СЕГОДНЯ

«БЕЛАРУСЬ — ПИРАТСКАЯ РЕСПУБЛИКА»

Уроженка Беларуси, Валерия Новодворская давно живет и недавно работает в России. Внимательно следит за всем происходящим на исторической родине. Сегодня она отвечает на вопросы «БДГ».

стр. 6

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОРТФЕЛЬ «БДГ»

В 1998 году «Белорусская деловая газета» начинает новый проект. Учитывая интерес к работе на международных фондовых рынках и не испугавшись последних мировых финансовых потрясений, эксперты «Белорусской деловой газеты» попытались сформировать собственный инвестиционный портфель. В дальнейшем один раз в неделю он будет обновляться по мере изменения рыночной конъюнктуры. При этом основной целью газеты, как и любого инвестора, будет получение максимальной прибыли при соблюдении всех правил игры на фондовом рынке.

стр. 15

БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК ТЕЛЕРЕКЛАМЫ: ГРЯДУТ ПЕРЕМЕНЫ

1997 год для белорусского рынка рекламных услуг прошел без серьезных бурь и катаклизмов: его емкость увеличилась по сравнению с прошлым годом на $2 млн и составила, по предварительным оценкам, около $28 млн. Но несмотря на прирост, Беларусь по-прежнему занимает последнее место в Европе по средним рекламным затратам на душу населения. Этот застой на протяжении нескольких последних лет объясняется некоторыми особенностями развития белорусского рекламного рынка. Но, похоже, перемены все-таки грядут. И закономерно, что затронут они самый динамичный в последние два года сектор — телевизионную рекламу.

стр. 17

СОБЫТИЕ

ПОЛЬША СТАЛА ДАЛЬШЕ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Введение новых правил въезда в Польшу оказалось для белорусов большой неожиданностью. Многие граждане узнали о том, что польские пограничники действуют по новым правилам, уже после пересечения белорусской границы. В то же время введение в действие нового польского закона «Об иностранцах», скорее всего, подвигнет официальный Минск на подписание ряда международных соглашений с близлежащими странами.

До сих пор безвизовый въезд белорусских граждан регламентировался соглашением, подписанным между СССР и ПНР еще в 1979 году. После этого договорная база не менялась. В конце июня прошедшего года польский сейм принял новый закон об иностранцах, который внес более чем значительные изменения в правила пребывания граждан других стран на территории этого государства. По оценкам специалистов, принятый в прошлом году закон об иностранцах вводит в действие более 70 новых актов.

Как и планировалось, закон вступил в силу через полгода после того, как был принят. По непонятным причинам белорусская сторона о введении новых правил не была официально предупреждена. Накануне Нового года в интервью газете «Брестский курьер» начальник Варшавского управления по контролю за пограничным движением Януш Рогач заявил, что новые правила въезда будут введены 15 января, то есть несколько позже, чем предполагалось.

В первых числах января польские пограничники на крупнейших и самых сложных переходах между Брестом и Тересполем перестали пропускать иностранных граждан по старым ваучерам. Позже выяснилось, что сами пограничники не знали, как выглядит новая форма ваучера. Интересно, что даже в польском посольстве в Беларуси инструкции по исполнению нового закона были получены лишь 7 января текущего года. Тем не менее пропускали лишь тех, кто мог доказать пограничникам, что его пребывание в Польше обеспечено. Тех, кто пытался проехать по ваучерам старого образца, снимали с поезда, а в паспорт ставили штамп с пометкой о том, что данный гражданин на территорию Польши не был допущен. Пограничники, однако, обещали, что в дальнейшем этот штамп не будет играть роли при въезде в страну. Но те, кто уже получил его, в этом совсем не уверены.

Официальный Минск имеет к польской стороне только одну претензию, связанную с тем, что предварительное уведомление о введении новых правил не было сделано заранее. По этому поводу польский посол в Беларуси Эва Спыхальская заявила: *«Это наша вина, польской стороны, в том, что никто официально не проинформировал об этом представителей Беларуси и других стран, которых касается введение новых правил».*

В остальном и во внешнеполитическом ведомстве, и в Министерстве спорта и туризма введение новых правил считают вполне обоснованным шагом. Раньше на территории Беларуси широкое хождение имели ваучеры, которые начальник консульского управления белорусского МИД Михаил Алексейчик назвал «пиратскими». Их можно было купить дешевле, чем за доллар. С польской стороны их обладателей никто ничем не обеспечивал. Приглашения для частных визитов также можно было недорого купить, и опять-таки никто ничем не обеспечивал владельца такого приглашения.

Что касается ваучеров, то отныне будут действительны лишь те из них, которые подтверждают бронирование и оплату гостиницы в Польше, а также обеспечение питания. Ваучеры должны выдаваться турфирмами, у которых есть разрешение на ведение внешнеэкономической деятельности (таких фирм, по данным на конец прошлого года, было 227). Частные приглашения должны заверяться в польских воеводствах, и теперь приглашающий отвечает не только за размещение своего гостя, но и за его действия на территории Польши. По-прежнему будет действительной отметка «служебная-АВ». В случае транзитного проезда должна быть предъявлена виза в страну следования. Срок пребывания в Польше должен будет строго соответствовать документам. В случае его превышения иностранец может быть депортирован с двухлетним запретом на въезд в страну.

Все эти правила действуют в отношении государств СНГ, за исключением Украины, особое положение которой объясняется тем, что у нее с Польшей подписан договор о реадмиссии (возвращении нелегальных мигрантов) и соглашение о безвизовом въезде.

По словам Эвы Спыхальской, три года назад Польша вышла с инициативой начать с Беларусью переговоры по поводу возможности подписания договора о реадмиссии. Такие договоры у Польши заключены почти со всеми соседними государствами — Германией, Чехией, Словакией, Литвой и Украиной. Завершается работа над договором с Россией. Г-жа Спыхальская подчеркнула, что в случае подписания такого документа Беларусь будут предоставлены гарантии финансовой поддержки со стороны международных организаций, в том числе и Европейского союза, для обеспечения приема депортированных в нашу страну нелегальных мигрантов.

Впрочем, официальный Минск уже осознал необходимость заключения с соседними государствами договора о реадмиссии. По словам г-на Алексейчика, раньше против подписания такого документа с Польшей выступал ряд белорусских ведомств. Это было связано с тем, что восточная граница Беларуси открыта, а договор о реадмиссии между Беларусью и Россией подписан не был. В случае заключения договора с Польшей нелегальные мигранты, следующие транзитом через Беларусь в Польшу, могли бы быть депортированы в Беларусь, что создало бы немало проблем. В начале декабря прошлого года белорусский Совмин дал разрешение на проведение переговоров со всеми соседними государствами по поводу заключения договоров о реадмиссии. Договор с Литвой уже практически готов к подписанию, проведено два раунда переговоров с Латвией и один — с Россией. Предполагается, что в начале февраля начнутся переговоры с Польшей по поводу заключения договоров о реадмиссии и о безвизовом въезде.


Конец «челночной» дипломатии

P.S. *Интересно, что практически одновременно с Польшей пограничный режим ужесточила еще одна еровпейская страна — Германия. Дополнительные меры защиты от незваных гостей касаются в основном южной и западной границ страны и вызваны решением Италии об упрощении процедуры приема беженцев из ряда мусульманских стран. Немцы справедливо опасаются, что многие мигранты будут прорываться в глубину Европы, в частности, в Германию.*

Продолжение темы на стр. 4

ВИЗИТЫ

В МИНСК ПРИБЫЛ РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ ОБСЕ В БЕЛАРУСИ

Отдел информации «БДГ»

11-12 января проходит визит в Минск руководителя консультативно-мониторинговой группы ОБСЕ в Беларуси посла Ханса Георга Вика. Дата открытия представительства ОБСЕ в Беларуси пока не определена.

Целью приезда г-на Вика является согласование ряда вопросов, связанных с открытием представительства. Во время пребывания в Беларуси г-н Вик намерен провести переговоры и с представителями власти, и с деятелями оппозиции.

9 января посол Великобритании в Минске (эта страна сейчас председательствует в Европейском союзе) Джессика Пирс на встрече с заместителем министра иностранных дел Ниной Мазай заявила, что ЕС приветствует согласие Беларуси принять консультативно-мониторинговую группу ОБСЕ. Г-жа Пирс пообещала также, что Евросоюз будет пристально следить за работой группы ОБСЕ в Беларуси. Посол выразила надежду, что Беларусь воспользуется помощью представителей этой международной организации для развития демократических институтов, соблюдения принципов ОБСЕ и выполнения взятых на себя обязательств, в том числе в сфере соблюдения прав человека.

К этому демаршу присоединились страны Центральной и Восточной Европы, являющиеся ассоциированными членам Европейского союза, Республика Кипр, а также страны — члены Европейской ассоциации свободной торговли, входящие в Европейское экономическое пространство.

МАСС-МЕДИА

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПРЕССА — НЕ ТОЛЬКО КОЛЛЕКТИВНЫЙ ПРОПАГАНДИСТ И АГИТАТОР...

Виктор МАРТИНОВИЧ

В Администрации президента создана рабочая группа, которая будет контролировать реализацию указа главы государства «О реагировании должностных лиц на критические выступления в государственных СМИ». Возглавил группу заместитель главы администрации Иван Пашкевич.

По словам г-на Пашкевича, появление названного указа было обусловлено тем, что сегодня *наш народ видит в лице газеты и редакций телевидения и радио одну из инстанций разрешения проблем*. Предпосылкой для выхода документа послужила прошлогодняя журналистская конференция, на которой представитель российской делегации заявил о существовании аналогичного законодательного акта в РФ. Тем не менее его исполнение в России оставляет желать лучшего. Для того чтобы указ «О реагировании должностных лиц на критические выступления в государственных СМИ» не повторил судьбу российского аналога, и была создана рабочая группа.

В ближайшее время она проанализирует деятельность газеты «Советская Белоруссия», Национального государственного телевидения, Минского облисполкома, Минского горисполкома и ряда министерств и ведомств. Анализ этот будет преследовать две цели. Члены рабочей группы попытаются выяснить, во-первых, как организована в государственных масс-медиа работа с корреспонденцией (то есть существует ли надлежащий учет писем, обращений граждан); а во-вторых, как государственные чиновники реагируют на критические публикации о деятельности подчиненных структур.

По результатам работы члены группы составят отчет, который будет представлен президенту.

СКАНДАЛ

ОТНОШЕНИЕ ЛУКАШЕНКО К США ОСТАЕТСЯ ЗАГАДКОЙ

Отдел информации «БДГ»

Распространенная 29 декабря прошлого года агентством БелаПАН информация «Президент Лукашенко встретился с представителями творческой интеллигенции республики» вызвала официальный ответ из Администрации президента.

В заметке агентства БелаПАН, в частности, было сказано, что на встрече с представителями творческой интеллигенции Лукашенко заявил, что газеты «Свобода» и «Народная воля» получают деньги от американцев. Согласно сообщению БелаПАН *«именно США президент считает «главным врагом Беларуси и его лично»*.

Помощник президента Урал Латыпов по каналам агентства БелТА распространил опровержение. Оригинальный текст заявления для прессы не публиковался. В тексте, переданном БелТА, говорится: *«Сообщение БелаПАН не соответствует действительности. Президент Республики Беларусь выступает за сотрудничество с Соединенными Штатами в политической, гуманитарной и прежде всего в экономической областях»*. Между тем из распространенного посредством БелТА опровержения не следует, что фраза о враждебности США не была произнесена.

Интересно, что доступ прессы на встречу Лукашенко с представителями творческой интеллигенции был еще более ограничен, чем обычно.

Сотрудники агентства БелаПАН в неофициальных разговорах утверждают, что пленка с записью выступления президента существует, и на ней зафиксирована цитата об отношении главы государства к США. Эта запись хранится в надежном месте.

Представители американского посольства в Беларуси сообщают, что официальной реакции Вашингтона на опубликованное БелаПАН высказывание Лукашенко не было, несмотря на то, что эта фраза их действительно заинтересовала. Можно предположить, что проблема негативных высказываний белорусского президента в адрес США была затронута в ходе встречи американского посла Дэниела Спекхарда с заместителем министра иностранных дел Беларуси Сергеем Мартыновым. Впрочем, содержание беседы известно лишь ее участникам.

ВЛАСТЬ

А ТЫ ПОДПИСАЛ АНТИКОРРУПЦИОННОЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВО?

Максим АНТОНОВ

За подписью губернатора Минщины Петра Петуха во все учреждения и организации, в имуществе которых доля госсобственности является преобладающей, направлено распоряжение N637Р «О мерах по выполнению постановления СМ РБ от 25 сентября 1997 г. N1279 «О внесении дополнений и изменений в некоторые постановления Совета Министров Республики Беларусь». По всей видимости, этот документ призван продемонстрировать чиновничье рвение на фронте борьбы с коррупционерами.

В соответствии с п.1 распоряжения структурные подразделения облисполкома, областные службы и организации, председатели райгорисполкомов обязаны *«обеспечить выполнение требований по представлению письменных обязательств по выполнению мер по предупреждению коррупции»*. Из осведомленных источников стало известно, что указанные письменные обязательства, которые, кстати, будут храниться в личных делах служащих и должностных лиц, должны содержать примерно следующую информацию: о наличии заработков на стороне, родственных и иных связях, о фактах привлечения к судебной ответственности за совершенные ранее правонарушения. Кроме того, в документе должно содержаться обязательство бороться с преступностью.

Распоряжение предписывает в течение квартала *«проверить правильность заключенных контрактов с госслужащими»* и дополнить их с учетом изменений, внесенных в Положение о порядке и условиях заключения контрактов при найме на работу. Далее следует отчитаться об этом перед управлением организационно-кадровой работы облисполкома. Не позднее 1 февраля текущего года служащие госаппарата должны представить декларацию о доходах, причем не только своих, но и членов семьи, *«совместно с ними проживающих и ведущих совместное хозяйство»*.

Не обошел облисполком вниманием и народных избранников. В пункте 4 распоряжения рекомендуется рассмотреть и определить порядок оформления депутатами местных Советов письменных обязательств по выполнению мер, направленных на предупреждение коррупции.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ
- Срок удержания Александра Пупейко под стражей продлен до 15 марта
- Застенки не сломили Валерия Щукина

4 НОВОСТИ
- Почему новые правила въезда в Польшу стали для белорусов и россиян полной неожиданностью

5 ПОЛИТИКА
- Мониторинг: Лукашенко от Гаваны до Курия

6-7 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ
- Почему президентом Литвы стал Валдас Адамкус
- Российская правозащитница Валерия Новодворская о ситуации в Беларуси и о политике президента Лукашенко
- Объединенной Европе уготована роль федерации

8-9 ЭКОНОМИКА
- Малое предпринимательство в Беларуси: проблемы «переходного» возраста
- Зарплата: по-прежнему за гранью выживания
- Сеть Интернет: история вершится на наших глазах

10 ФИНАНСЫ
- Инвестиции: пять дорог и на всех ухабы
- «Поиск» завершил подписку на акции

11–14 КОНЪЮНКТУРА

15 ФИНАНСЫ
- Инвестиционный портфель «БДГ»
- Белорусский «заяц» в новом году

16-18 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- Новополоцкий биовитаминный комбинат в роли пасынка экономических реформ
- Программа «Бытовая электроника» под патронажем президента
- Барьеры на пути белорусско-молдавской торговли
- Беларусь – Украина: еще одна попытка производственной кооперации

19-20 КОМПАНИИ И РЫНКИ
- Недвижимость: лицензией по риэлтерам
- Торговля: вновь проблемы на внутреннем рынке
- «Мобилком»: лидерство через агрессивный маркетинг
- Проезд по польским дорогам обойдется в копеечку

21 БЕЗОПАСНОСТЬ
- Загадочная смерть в Могилевском СИЗО
- Студенты Могилевского пединститута торговали кокаином

22 ОБЩЕСТВО
- Тропики среди холодной зимы
- Три программы помощи детям – и целый год надежд

23 КУЛЬТУРА
- Оловянные солдатики: дорогие игрушки для взрослых

24 К СВЕДЕНИЮ

СУДЫ

ПОДСЛЕПОВАТАЯ ФЕМИДА

Андрей МАХОВСКИЙ

8 января в Ошмянах возобновилось судебное заседание по делу корреспондентов ОРТ Павла Шеремета и Дмитрия Завадского. Всю прошлую неделю суд посвятил в основном допросу свидетелей и ознакомлению с материалами дела. В ходе заседания выяснились интересные детали. Если привлекать к суду всех, кто в последнее время незаконно пересекал белорусскую границу, то в числе первых должны оказаться белорусские же пограничники, а также группа высокопоставленных государственных деятелей Беларуси и России.

8 января судебное заседание началось с попытки допросить в качестве свидетеля водителя корпункта ОРТ Ярослава Овчинникова. Однако он от дачи показаний отказался. По свидетельству адвоката Гарри Погоняйло, водитель имел на это право, поскольку сам проходил в качестве подследственного по тому же делу. Так как в отношении водителя расследование было прекращено не потому, что он был признан невиновным, а из-за изменившихся обстоятельств, показания Ярослава Овчинникова в будущем могли быть использованы и против него. Несмотря на это, суд вынес в отношении Овчинникова определение. В соответствии с ним Ярослава в будущем могут привлечь к уголовной ответственности за отказ от дачи свидетельских показаний.

Следующий день суд посвятил рассмотрению ходатайств о привлечении новых свидетелей. В частности, в качестве свидетеля приглашен подполковник Страх, заместитель начальника Сморгонского погранотряда. Он руководил задержанием журналистов-нарушителей, а позже проводил следственный эксперимент на границе. Кроме этого, суд удовлетворил ходатайство адвокатов о приглашении в качестве свидетелей сотрудников ОРТ Дмитрия Новожилова и Алексея Комова. Будет допрошен как свидетель и военнослужащий Седлецкий, предоставивший видеозапись сюжета о границе, показанного ОРТ.

Впрочем, как выясняется, список обвиняемых по делу о незаконном пересечении государственной границы далеко не полон. Так, Павел Шеремет предложил привлечь к ответственности самих пограничников. По его свидетельству, во время проведения следственного эксперимента группа пограничников, которую возглавлял г-н Страх, сама не один раз нарушила белорусско-литовскую границу. Журналист и его адвокаты потребовали начать в отношении пограничников уголовное расследование.

Сами пограничники факт пересечения границы не скрывают. Однако при этом подполковник Страх ссылается на устное разрешение, якобы полученное от комиссара литовского погранотряда г-на Саудскаса. Вызывать литовского пограничника для подтверждения этой информации суд отказался, сославшись на то, что



г-н Саудскас является гражданином иностранного государства. Кроме того, как известно, вскоре после проведения злополучного следственного эксперимента он был отправлен в отставку.

Гарри Погоняйло заявил, что будет настаивать на возбуждении уголовного дела в отношении следователя гродненского КГБ Бориса Рагимова. По свидетельству Павла Шеремета, в ходе следствия имел место ряд нарушений законодательства. В частности, Борис Рагимов допускал психологическое давление на подследственных, требовал, чтобы Шеремет и Завадский написали покаянные письма в адрес президента, впустил в камеру к оператору корреспондента Интерфакса Сергея Зайца.

Бурю эмоций в зале суда вызвало еще одно требование Павла Шеремета. Журналист предложил привлечь к уголовной ответственности спикера Госдумы РФ Геннадия Селезнева, его белорусских коллег Павла Шипука, Анатолия Малофеева и большую группу белорусских и российских депутатов за незаконное пересечение государственной границы Беларуси и Польши. Пересечение границы состоялось 14 июня, во время одной из сессий парламентского собрания Союза Беларуси и России. Как и сюжет Павла Шеремета, этот репортаж транслировался как на российских, так и на белорусских телеканалах. Между тем разрешение на переход границы никто из парламентариев не спрашивал ни у белорусских, ни тем более у польских властей.

В зале суда предложение журналиста было воспринято как опасная шутка. Но если Фемида действительно слепа и беспристрастна, то все перечисленные выше лица должны сидеть если не на одной скамье, то по крайней мере где-то по соседству с журналистами.

ПОДРОБНОСТИ

АЛЕКСАНДР ПУПЕЙКО БУДЕТ НАХОДИТЬСЯ ПОД АРЕСТОМ ДО 12 МАРТА

Отдел расследований «БДГ»

Почти месяц в ожидании решения польского суда об освобождении или экстрадиции (выдаче) находится под арестом задержанный в Варшаве по просьбе белорусских властей президент компании «Пуше» Александр Пупейко.

5 января (за неделю до того, как истекал срок, определенный польским судом) прокуратура получила от белорусской стороны, обвиняющей Пупейко в вымании и невозвращении банковских кредитов, документы следствия, которое ведется в Беларуси в отношении арестованного. *«В течение недели прокуратура подготовит материалы для передачи в суд, а суд обычно в таких делах назначает свое заседание в течение двух недель»*,— сказал «БДГ» пресс-секретарь воеводской прокуратуры в Варшаве Ришард Кучиньски.

Тем временем прокуратура обратилась в суд, и тот продлил Александру Пупейко арест до 12 марта, поскольку истекал срок экстрадиционного ареста, определенный судом в соответствии с законом. Представитель белорусского МВД при посольстве Беларуси генерал-майор Рухлядев объясняет это тем, что польским следственным органам нужно изучить весьма объемные материалы дела, представленные белорусской стороной.

Еще накануне католического Рождества адвокат Пупейко Мартин Джбаньски подготовил просьбу об освобождении белорусского бизнесмена из-под ареста под залог в связи с состоянием его здоровья. В прошлом году Александр Пупейко перенес инфаркт. «БДГ» уже писала о том, что медицинское заключение о состоянии здоровья арестованного, которое везла в Варшаву бывшая сотрудница компании «Пуше», было изъято сотрудниками белорусских правоохранительных органов, однако жене Александра Пупейко все же удалось впоследствии получить копию этого документа.

Пресс-секретарь воеводской прокуратуры подтвердил, что просьба об освобождении получена, в связи с чем было принято решение провести медицинский консилиум, чтобы определить, представляет ли дальнейшее пребывание под арестом опасность для здоровья Александра Пупейко. 9 января на вопрос о результатах консилиума Ришард Кучиньски ответил: *«Из медицинского обследования не следует, что есть противопоказания против пребывания г-на Пупейко под следственным арестом. Мы не исключаем, что если будет предоставлена гарантия того, что арестованный не станет усложнять экстрадиционного производства, мера пресечения может быть изменена, и г-н Пупейко будет освобожден — под имущественное или персональное поручительство»*. По словам пресс-секретаря прокуратуры, все зависит от того, кто согласится поручиться за белорусского бизнесмена. *«Таким поручителем могут быть известные в обществе лица: депутаты, сенаторы, причем это должны быть лица, постоянно проживающие в Польше, желательно граждане Польши»*,— сказал Ришард Кучиньски.

В начале января в Варшаве побывала известный белорусский адвокат Надежда Дударева, которая согласилась выступить на суде в качестве общественного защитника Александра Пупейко. Жена Пупейко Юлия после свидания с мужем сказала корреспонденту «БДГ», что он хотя и выглядит уставшим и не очень хорошо себя чувствует, но ни на условия содержания (в камере находятся три человека), ни на питание в следственном изоляторе не жалуется.



Делом Пупейко активно интересуется польская пресса: информация о его задержании и «сопутствующих обстоятельствах» публиковалась в ведущих польских газетах «Жиче», «Газета выборча», «Речь Посполита», «Экспресс вечорны». Все эти СМИ подчеркивают, что в данном случае четко просматривается политический подтекст преследования одного из крупнейших белорусских бизнесменов в стране, где власти весьма прохладно относятся к частному бизнесу. Кстати, еще 8 июня 1997 года в Варшаве был задержан разыскиваемый «гончим листом» Интерпола белорусский гражданин Олег Гордеев, экстрадиции которого также требует Беларусь. Однако в этом случае белорусские власти не проявляют такой спешки, как в деле Александра Пупейко.

Тем временем к польской стороне с заявлением в защиту Александра Пупейко обратился ряд известных политических и общественных деятелей Беларуси, писателей и журналистов. В документе, в частности, отмечается, что так называемое «дело Пупейко» нельзя рассматривать вне контекста ситуации, сложившейся в Беларуси. *«Власти страны систематически используют правоохранительные органы для расправы с инакомыслящими. Белорусские суды сотнями штампуют обвинительные решения в отношении представителей оппозиции, руководствуясь при этом не юридическими, а политическими соображениями. В этой связи мы призываем руководство Республики Польша и политические силы страны со всей серьезностью отнестись к попытке белорусских властей распространить практику преследования своих политических оппонентов на территорию соседнего государства»*, — говорится в заявлении. Документ подписали президент Белорусского ПЕН-центра Василь Быков, председатель Белорусского Хельсинкского комитета Татьяна Протько, председатель Объединенной гражданской партии профессор Станислав Богданкевич, член Союза кинематографистов Беларуси режиссер Юрий Хащеватский, главный редактор газеты «Свабода» Игорь Герменчук, писательница Светлана Алексиевич и другие.

Президент Белорусского конгресса демократических профсоюзов Геннадий Быков направил письмо председателю Национальной комиссии свободного профсоюза «Солидарность» Мариану Кшаклевскому. В документе заявляется, что Александр Пупейко широко известен своими значительными успехами в предпринимательстве как руководитель крупного холдинга, обеспечивавшего в свое время работой более 5 тыс. человек; как приверженец демократических ценностей и человек прогрессивных взглядов, внесший существенный вклад в возрождение духовных и культурных ценностей белорусского народа. *«Авторитет и открытая гражданская позиция таких людей побуждает нынешние белорусские власти вести крупномасштабную кампанию по их дискредитации»*, — отмечается в письме. Генадий Быков обратился к общественности Польши с призывом не допустить выдачи Александра Пупейко белорусским властям и, возможно, тем самым спасти его от физического уничтожения.

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

ВАЛЕРИЯ ЩУКИНА ЗАСТЕНКИ НЕ СЛОМИЛИ

Виктор МАРТИНОВИЧ

8 января из Минского приемника-распределителя после десятисуточного административного ареста вышел депутат Верховного Совета 13-го созыва Валерий Щукин. На свободе Валерия Алексеевича встречали журналисты независимых СМИ, белорусские политики. По словам самого Щукина, не хватало только оркестра.

Напомним, что опальный белорусский коммунист был осужден судом Центрального района Минска за участие в акции оппозиции 23 ноября 1997 года. Формальным поводом для вынесения обвинительного приговора стало то, что шествие, одним из организаторов которого был Щукин, отклонилось от заранее согласованного с властями маршрута. Однако сам обвиняемый весьма скептически оценил работу суда, заявив, что судья на процессе никого не слушал и в конце концов огласил заранее подготовленный приговор. *«У нас в республике ни один закон не работает»*, — говорит Валерий Щукин. — *Мы живем только по декретам президента, а потому говорить о соблюдении какой-либо законности в судах просто смешно»*. Возбуждая административное дело, власти, по мнению депутата, пытались унизить его, заставить скрываться от преследований.



Валерий Щукин заявил, что нормально перенес свое десятидневное заключение, даже несмотря на то, что за решеткой пришлось встретить Новый год и Рождество. Больше всего возмутило депутата то, в каких условиях содержатся заключенные в приемнике-распределителе. *«Там хуже, чем в тюрьме. Приходилось спать на голых досках. Всех арестованных содержат в режиме карцера, не выводят на прогулки. В камерах отсутствует вентиляция, словом, вся система ориентирована на унижение и издевательство над личностью»*,— заявил Валерий Щукин. Кроме того, опальный коммунист негодовал по поводу полной информационной блокады. Заключенные не имеют доступа даже к государственным средствам массовой информации, лишены возможности слушать радио, смотреть телевизор. Делается это, по мнению Щукина, с определенной целью — для того, чтобы легче было сломать человека. Однако депутат подчеркнул, что пребывание под арестом не сломало, а напротив, закалило его.

ПОДРОБНОСТИ

НОВЫЕ ПРАВИЛА ВЪЕЗДА В СТРАНУ В ПОЛЬШЕ ИЗВЕСТНЫ НЕ ВСЕМ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

Корреспондент «БДГ» в Варшаве обратилась в компетентные органы, чтобы прояснить ситуацию вокруг новых правил въезда в Польшу. Выяснилось, что единой точки зрения по поводу применения нового закона нет.



Представители министерства внутренних дел и администрации Польши, издавшего пресловутые распоряжения, 7 января не смогли предоставить корреспонденту «БДГ» сам их текст, сославшись на то, что располагают лишь экземпляром «для внутреннего пользования», и посоветовали обратиться в книжные магазины.

7 января начальник контроля движения на границе Подляского отдела пограничной стражи Польши (обслуживает переходы в Кузнице, Бобровниках, Семянувке, Черемхе) заявил, что никаких проблем на польско-белорусских пограничных переходах в последние дни не было и все приезжие могли пересекать границу в прежнем порядке. Дежурный офицер Надбужаньского отдела пограничной стражи (обслуживает переходы в Тересполе, Славотыче, грузовой терминал в Кукурыках) также сохранял спокойствие, несмотря на то, что, по его словам, пограничники в Тересполе «заворачивают» обратно в Беларусь по 200 человек в сутки. *«Тех, кто едет в Польшу в служебную командировку либо транзитом через Польшу, мы пропускаем»*, — заявил он.

Главный специалист пресс-группы Главной комендатуры польской пограничной стражи Мирослав ШАЧИЛО прокомментировал ситуацию следующим образом:

— Я могу предположить, что для многих новый закон оказался неожиданным, тем более для иностранцев — для них это право другой страны, пусть даже соседней. Поэтому есть много людей, которые приезжают на границу, а в свете предписаний нового закона они не имеют права на ее пересечение. Но, честно говоря, я не вижу, чтобы среди таких лиц доминировали граждане Беларуси. Согласно нашим данным есть много россиян, но нет какого-то значительного числа белорусов: ежедневно на границе «заворачивают» порядка 10-20 белорусских граждан. Только в рапорте от 5 января указывалось значительное их число — 16 граждан Беларуси, не допущенных в Польшу в связи с отсутствием платежных средств.

— Польские пограничники требуют от въезжающих «новые» ваучеры, хотя сами не располагают образцом такого документа. Главная комендатура в Варшаве уже знает, как он выглядит?

— Никто не знает и не может знать, поскольку не существует ни ваучер нового образца, ни ваучер старого образца, так как каждое туристическое бюро имело собственную форму ваучера. Ваучер не является документом, образец которого был бы определен специальным распоряжением государственных органов.

Для пересечения границы с Польшей иностранец теперь должен располагать убедительным подтверждением оплаты расходов на пребывание и питание на территории Польши. Это может быть, например, документ, подтверждающий оплату за проживание в гостинице, или договор с туристической фирмой, которая осуществит такую оплату.

— Если не существует единой формы туристического документа (ваучера) и нет специального образца требуемого договора с туристической фирмой, то почему «старый» ваучер, выдаваемый туристическими фирмами, по-прежнему не может выступать вариантом такого договора?

— В отношении ваучеров это недоразумение.

— Если иностранец располагает значительной суммой наличной валюты, является ли это свидетельством его платежеспособности для пограничника?

— Я не могу сказать, что сделает конкретный пограничник, думаю, что каждый поступит в соответствии с собственным пониманием ситуации.

— Какие именно приглашения для иностранцев являются действительными в настоящее время с точки зрения польских пограничников?

— Поскольку приглашение является действительным в течение года с даты оформления, то в настоящее время право на въезд в Польшу дают приглашения трех видов: старого образца, заверенные нотариально до 27 декабря 1997 года; старого образца, зарегистрированные у воеводы с 27.12.97 года до 5.01.1998 года; нового образца, введенного распоряжением от 23.12.97 года (которое было опубликовано и вступило в действие 5.01.97 года), зарегистрированные воеводой в эвиденции приглашений начиная с 5.01.98 года.

— Все ли пограничные пункты проинформированы о том, что наряду с «новыми» приглашениями действительны «старые»? И располагают ли ваши сотрудники на границе этими образцами?

— О введении нового закона знают все пограничники, но новые образцы виз и приглашений, которые были опубликованы только 5 января, получили еще не все пункты.

— Определила ли Польша, как некоторые другие страны, конкретные квоты денежных средств в расчете на день пребывания, необходимые для въезда иностранца в Польшу?

— Распоряжения о таких квотах еще нет. Есть только отдельное распоряжение к договору о безвизовом въезде, подписанному нашей страной с Украиной, в соответствии с которым гражданин Украины, въезжающий в Польшу, должен иметь при себе польскую или другую конвертируемую валюту из расчета 20 долларов США на день пребывания и не менее, чем на 4 дня.

— С какими еще государствами Польша имеет договор о безвизовом пересечении границы, в соответствии с которым для въезда в Польшу не требуются ни визы, ни ваучеры?

— Со многими, в частности — со всеми государствами группы Schoengen, с Чехией, Словакией, Румынией, прибалтийскими государствами. Такой договор был подписан и с Россией, однако стороны в данном случае установили, что он войдет в силу тогда, когда между нашими странами будет подписан договор о реадмиссии.

27 декабря в Польше вступил в силу новый закон об иностранцах, что незамедлительно отразилось на очередях вдоль восточной границы страны и отозвалось лавиной недоразумений и скандалов.

Ранее в Польше действовал закон 1963 г., который не учитывал современной ситуации, то есть открытых границ. Разрабатывая новый закон, поляки во многом ориентировались на нормы западных стран (в частности, в области миграционной политики), что необходимо в преддверии интеграции Польши с Европейским союзом.

В соответствии с новым законом при въезде в Польшу иностранец должен иметь паспорт и визу (если требуется), а также «иметь и предъявить по требованию полномочного органа средства, необходимые на покрытие расходов въезда на территорию Польши, проезда через ее территорию, пребывания на ней и выезда с территории Польши, а также разрешение на въезд в другое государство или на возвращение в страну происхождения, если такое разрешение требуется» (ст.6 п.1). «Наличие вышеназванных средств может быть подтверждено предъявлением: (1) польской валюты или иностранных платежных средств, которые могут быть обменены легально в Польше; (2) документов на получение платежных средств; (3) приглашения, оформленного и зарегистрированного в соответствии с законом; (4) документа, подтверждающего бронирование и оплату в Польше проживания и питания» (ст.6 п.2). «Обладание иностранцем средствами, необходимыми для выезда, может быть подтверждено также предъявлением билета, предоставляющего право на путешествие в страну происхождения или в другую страну, либо наличием транспортного средства» (ст.6 п.3).

Таким образом, польские пограничники теперь имеют право проверить наличие таких средств и если какое-либо лицо не выполняет перечисленных требований, то ему может быть отказано во въезде в страну. Следует оговориться: для того, чтобы все положения нового закона начали действовать, еще должны быть подготовлены около 20 отдельных распоряжений и инструкций.

Новые нормы затронули и приглашения. Поскольку в Польше была распространена торговля приглашениями (для чего зачастую был необходим лишь легкодоступный фирменный бланк какого-либо учреждения или предприятия), сейчас приглашения — в форме унифицированного документа, защищенного от подделки, — необходимо регистрировать у воеводы. Такие приглашения будут действительны в течение 12 месяцев от даты регистрации (бланки приглашений должны быть доступны в воеводствах). Пригласить иностранца посетить Польшу может: (1) польский гражданин, проживающий на территории Польши; (2) иностранец, имеющий разрешение на поселение на территории Польши; (3) юридическое лицо или организационная единица, не имеющая юридического лица, зарегистрированная на территории Польши (ст.15). Приглашающий в таком случае обязуется брать на себя расходы по пребыванию в Польше своего гостя, а также по его возможному лечению и выдворению из страны. За выдворение иностранца, который нелегально работал в Польше, должен будет заплатить его работодатель. Эта мера направлена на сокращение рынка нелегального труда. По неофициальным оценкам, нелегально в Польше нашли работу 100-150 тыс. иностранцев (главным образом из стран бывшего СССР), тогда как официально разрешение на работу здесь ежегодно получает всего около 12 тыс. иностранцев.

Новый польский закон вводит 4 вида виз для иностранцев:

— виза на временное пребывание (до 6 месяцев с возможностью продления до 1 года);

— виза на временное пребывание с правом на работу (на 1 год);

— транзитная (на 2 дня);

— репатриационная (однократная, действительная в течение 12 месяцев).

Старый закон не предусматривал института разрешений на временное пребывание, которые являются главной формой легализации пребывания в странах ЕС, а также не определял условий выдачи и отмены разрешений на постоянное пребывание, что делало практически невозможным удаление из Польши нежелательного иностранца. Визы на временное пребывание выдают за границей руководители польских дипломатических представительств и консульских учреждений, а в Польше — воеводы или же «в особо обоснованных случаях» коменданты контрольных пограничных пунктов польской пограничной службы. Если в отношении какого-либо лица начато дело о предоставлении ему в Польше статуса беженца, то визу на временное пребывание ему выдает министр внутренних дел и администрации.

Визы на временное пребывание с правом на трудоустройство выдает руководитель польского посольства или консульства в стране, где проживает данный иностранец. Продлить такую визу можно в Польше — у соответствующего воеводы.

Репатриационные визы выдаются иностранцам польской национальности или происхождения, которые собираются переселиться в Польшу навсегда. При въезде в Польшу от иностранца, имеющего такую визу, не требуется обладание средствами на пребывание в стране.

Если иностранец хочет остаться в Польше более чем на 1 год, он должен обратиться к польским властям за «разрешением на жительство на определенное время». Основаниями для такого обращения могут служить следующие обстоятельства:

— получение разрешения на трудоустройство;

— осуществление хозяйственной деятельности;

— обучение в Польше;

— заключение брака с польским гражданином или иностранцем, обладающим разрешением на поселение в Польше.

Разрешение на жительство на определенное время выдается на период до 2 лет. Оно может быть продлено, но не более чем на 10 лет. Выдает, продлевает и отменяет такое разрешение, а также карту временного пребывания соответствующий воевода. Иностранец, пребывающий за границей, обращается с заявлением о предоставлении такого разрешения через польское дипломатическое учреждение.

Иностранец также может обратиться за разрешением на поселение, так называемой «картой постоянного пребывания» (на неопределенное время), в следующих случаях:

— если он докажет наличие постоянных семейных или экономических связей с Польшей;

— если имеет в Польше обеспеченное место проживания и средства; — если непосредственно перед подачей заявления пребывал в Польше не менее 3 лет на основании разрешения на пребывание на определенное время.

Разрешения на постоянное место жительства выдает только министр внутренних дел и администрации.

Новый закон также облегчает выдворение нежелательных иностранцев, вводя при этом и ограничения. Например, нельзя выдворить иностранца в страну, где ему грозят преследования в связи с его расой, религией, национальностью, принадлежностью к определенной общественной группе, политическими убеждениями или где он может подвергаться пыткам. У выдворяемых лиц будут браться отпечатки пальцев, чтобы эти граждане не могли вернуться в Польшу под другой фамилией. Списки нежелательных иностранцев будут иметься на каждом погранпереходе. В соответствии с законом выдворение нелегальных иммигрантов, прибывших в Польшу на борту воздушного или морского транспортного средства, должен обеспечивать перевозчик, в том числе за свой счет, если данный иностранец не располагает средствами на возвращение.

До сих пор нелегальные иммигранты, задержанные в Польше по дороге на Запад, чтобы избежать высылки, обращались к польским властям с просьбой о присвоении им статуса беженца. В 1996 году таких обращений было зарегистрировано около 3 тыс. Теперь заявления о статусе беженца будут принимать уже на границе пограничные службы или же в течение 14 дней — министерство внутренних дел и администрации.

Новый закон вводит понятия «безопасная третья страна» и «безопасная страна происхождения» (которые определит Совет Министров). Министерство может отказаться начать процедуру присвоения статуса беженца лицам, которые прибыли из страны, где им не грозят преследования. С 1999 г. иностранцы смогут опротестовать отказ от присвоения им статуса беженца в Совете по делам беженцев. Кандидатов в этот совет будут предлагать министр юстиции и министр иностранных дел, а утверждать — председатель Совета Министров.

СПРАВКА «БДГ».

Польша подписала соглашения о безвизовом въезде с 61 государством. С 1985 г. количество иностранцев, прибывающих ежегодно в Польшу, выросло с 3,4 млн до более чем 87 млн. Больше всего сюда приезжает немцев (в 1996 г. — 46,7 млн), чехов (18,7 млн), украинцев (более 5 млн), белорусов (около 4 млн) и россиян (около 2,5 млн). Большинство приезжает за покупками. На рынках вдоль западной границы Польши 80% клиентов — иностранцы.

МОНИТОРИНГ

ЛУКАШЕНКО ОТ ГАВАНЫ ДО КУРИЛ

Юрий ДРАКОХРУСТ

Данные социологических опросов — зеркало, которое лишает иллюзий, а иногда и надежды. В рамках проекта «Развитие информационной инфраструктуры рыночной экономики в Беларуси», осуществляемого при поддержке Центра международного частного предпринимательства, в декабре НИСЭПИ провел очередной общенациональный опрос. По репрезентативной выборке было опрошено 1499 человек в 70-ти населенных пунктах страны: от деревень до столицы. Часть вопросов касалась политических оценок и ожиданий граждан.

Накануне Нового года президент Лукашенко заявил в интервью Интерфаксу, что очередные президентские выборы по его Конституции состоятся только в следующем тысячелетии. А каковы были бы итоги президентских выборов, если бы они состоялись, скажем, завтра?

Таблица 1. Если бы завтра состоялись выборы президента Беларуси, за кого бы Вы проголосовали? (можно дать только один ответ)*

	Население в целом	Минск
Нет ответа/ Не знаю/Ни за кого	43,6	57,0
Александр Лукашенко	44,3	20,4
Станислав Шушкевич	2,4	6,1
Зенон Позняк	2,2	1,6
Виктор Гончар	1,5	3,5
Геннадий Карпенко	1,4	3,1
Вячеслав Кебич	1,3	2,2
Станислав Богданкевич	0,5	1,4

* Данные в левой колонке приведены в процентах от всей выборки, в правой колонке — в процентах от числа респондентов-минчан. Этот вопрос анкеты был открытым, т.е. опрашиваемый должен был сам вписать имя «своего» кандидата в президенты.
Мы не приводим данных по другим кандидатам — каждый из них набрал и по всей стране, и по столице не более 1%.

Заметим, что эти данные почти совпадают с результатами других социологических центров Беларуси. Налицо огромный разрыв между лидером и «преследователями». Минск демонстрирует куда меньшие симпатии к действующему президенту, чем население страны в целом, но и это более холодное отношение лишь в незначительной степени приводит к росту симпатий к оппозиционным политикам.

При интерпретации этих данных следует иметь в виду, что 1-2% поддержки при опросе 1500 человек находятся в границах допустимой ошибки репрезентативности. Недавно в Витебской области социологи также проводили опрос по поводу будущего президента и в предлагаемый список кандидатов среди имен общеизвестных политиков вставили две выдуманные фамилии — Гурфинкель и Александров. В результате каждый мифический кандидат набрал по 1-2% — столько же, сколько и политики, претендующие на роль общенациональных лидеров. Это весьма убедительно доказывает, что президентский рейтинг таких политиков статистически нулевой. Так что, может быть, оно и неплохо, что президентских выборов в ближайшее время не предвидится.

В ходе опроса НИСЭПИ задавался и несколько провокационный вопрос — о кандидатах в президенты объединенного государства Беларуси и России. Смысл вопроса не в том, чтобы выяснить отношение людей к перспективе такого объединения и таких выборов, а в том, чтобы узнать, как в общественном сознании соотносятся белорусское и российское политические поля.

Таблица 2. Если бы был утвержден пост президента Беларуси и России, за кого бы Вы проголосовали на выборах на эту должность? (можно назвать только одного белорусского или российского политика)*

нет ответа/не знаю/ни за кого	39,4
не нужно этого	0,8
Александр Лукашенко	35,2
Борис Ельцин	6,0
Григорий Явлинский	3,5
Борис Немцов	3,5
Владимир Жириновский	2,2
Геннадий Зюганов	1,8
Александр Лебедь	1,7
Виктор Черномырдин	1,4
Юрий Лужков	0,9
Зенон Позняк	0,5
Станислав Шушкевич	0,4

* В табл. 2 данные приводятся в процентах только от всей выборки; соответствующий вопрос анкеты — открытый.
Остальные кандидаты (4 белорусских и 12 российских политиков) набрали менее трети процента каждый.

Отметим несколько особенностей табл. 2. Лишь менее процента респондентов отказались играть в «игру», предложенную социологами. Симпатии остальных, не принимающих Лукашенко, распределились между другими (в основном российскими) политиками. Причем в российскую «обойму» в табл. 2 попали те лица, которые возглавляют президентские рейтинги и в России. Но интересен порядок: в российской части списка табл. 2 очевиден перевес российских правых. Это подтверждает гипотезу о том, что в случае подобных выборов президент Беларуси будет играть на электоральном поле российских левых, отбирая у них голоса. В Беларуси это поле просто гораздо шире, чем в России, и оно уже весьма заботливо возделано президентом Александром Лукашенко.

Кстати, любопытно отметить относительно большие симпатии, которые питают белорусы к Борису Ельцину. Этот факт подтверждается и ответами на другой вопрос.

Таблица 3. Кто из современных политиков высшего ранга в наибольшей степени Вам симпатичен, соответствует Вашему идеалу политика? (не более трех ответов)

	Население в целом	Минск
Александр Лукашенко	50,4	25,4
Билл Клинтон	36,7	41,1
Гельмут Коль	22,7	37,9
Борис Ельцин	16,6	18,0
Жак Ширак	9,5	11,5
Фидель Кастро	8,3	6,6
Альгирдас Бразаускас	4,2	6,4
Лех Валенса	3,9	3,9
Вацлав Гавел	3,6	7,5
Александр Квасьневски	2,9	2,4
Витаутас Ландсбергис	2,3	3,5
Леонид Кучма	2,2	2,4

Вопрос анкеты, соответствующий табл. 3, был закрытым, т.е. респонденты выбрали симпатичных им политиков из предлагаемого списка. В списке были указаны не только нынешние руководители соответствующих государств, но и некоторые бывшие лидеры, являющиеся знаковыми фигурами.

То, что Александр Лукашенко опережает своих «конкурентов» по всей общенациональной выборке, удивления не вызывает. В принципе можно было предвидеть и достаточно низкие рейтинги руководителей восточноевропейских стран, в том числе и лидеров «бархатных революций» — Валенсы, Гавела, Ландсбергиса. А вот что действительно неожиданно, так это чрезвычайно высокие рейтинги лидеров западных демократий. Причем в Минске президент Беларуси «проигрывает» не только Биллу Клинтону, но и Гельмуту Колю. Вот это головоломка. Если симпатии к Клинтону можно объяснить его внешней привлекательностью, к Колю — тесными связями Беларуси и Германии, то почему в Восточной Европе всех обгоняет Жак Ширак? Налицо тенденция, нуждающаяся в осмыслении.

Еще более богатым материалом для анализа являются данные о том, как симпатии к различным политикам соотносятся между собой.

О чем свидетельствует табл. 4? О наличии довольно сильной обратной зависимости между симпатиями к президенту Беларуси и симпатиями к лидерам стран Запада. В группе тех, для кого Лукашенко не идеал, Клинтон столь же популярен, как сам Лукашенко среди всех опрошенных. При этом вожди «бархатных революций» хотя и пользуются в этой группе куда большими симпатиями, чем среди сторонников президента Беларуси, но все же эти симпатии не очень велики.

Таблица 4. Распределение симпатий к политикам из Таблицы 3 в зависимости от симпатий к Александру Лукашенко *

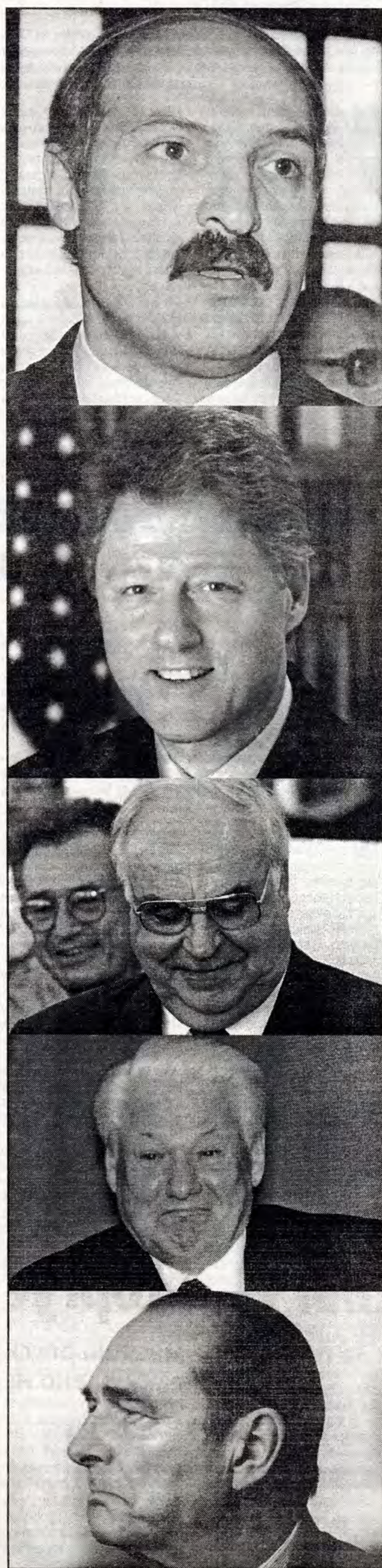
	Симпатизирующие Лукашенко	Не симпатизирующие Лукашенко
Билл Клинтон	23,4	50,1
Гельмут Коль	11,1	34,2
Борис Ельцин	15,3	18,0
Фидель Кастро	9,5	7,1
Вацлав Гавел	0,6	6,6
Лех Валенса	1,1	6,1

* В первой колонке в процентах указано количество симпатизирующих Клинтону, Колю и т.д. среди тех, кто симпатизирует Лукашенко. Во второй колонке — процентное количество симпатизирующих тем же политикам, но в группе не симпатизирующих Лукашенко

На наш взгляд, можно выдвинуть две гипотезы для объяснения данных таблиц 3 и 4. Первая — гипотеза «эффективности», «силы». Белорусам независимо от их убеждений нравятся сильные, энергичные политики, способные добиваться своих целей. Причем цели эти могут быть совершенно разными: от достижения мощи западных демократий до установления лагерного «порядка» Фиделя. Вполне естественно, что оценки лидеров далеких и малознакомых стран «склеиваются» с оценками самих стран. Но и с учетом этого обстоятельства данные подтверждают гипотезу: симпатии к Клинтону, Колю и Шираку выстраиваются в точном соответствии с обыденным белорусским представлением о силе и влиянии возглавляемых ими государств. Заметим также, что президент США — лидер симпатий и в группе сторонников Лукашенко. При этом сила понимается в достаточно грубом смысле: моральная сила Гавела и Валенсы как сила не воспринимается.

Другая объясняющая гипотеза — гипотеза «несовместимости цивилизаций». Опросы НИСЭПИ, проведенные в 1995-1996 годах, демонстрируют, в частности, что респонденты достаточно скептично оценивают отечественных бизнесменов («жулики», «кровопийцы»), но достаточно благожелательно — западных («честные», «культурные»). Это представление весьма превратно, но в его основе лежит, возможно, более широкое суждение: «На Западе жизнь хороша, да не про нашу «восточную» честь — Запад есть Запад, Восток есть Восток». Поэтому отечественные аналоги западных явлений оцениваются достаточно негативно. В соответствии с таким подходом идти на Запад, в Европу, набивая шишки, — дело и вовсе неблагодарное. Уж если и стремиться туда попасть, то каким-нибудь чудесным прыжком: проснулся, глядь — а вокруг сплошной Запад.

Не исключено, что именно поэтому столь незначительны симпатии наших соотечественников к тем, кто, падая и поднимаясь, все же ведет свои страны в Европу. Им, белорусам, лучше уж как-нибудь поближе к своим, к Лукашенко да к Ельцину. Правда, таким способом очень скоро можно оказаться поближе к «симпатичному Фиделю».



ПЕРСОНА

ВАЛДАС АДАМКУС — ПРЕЗИДЕНТ ЛИТВЫ

Отдел информации «БДГ»

Новым президентом Литвы избран 71-летний реэмигрант из США Валдас Адамкус. Согласно данным Главной избирательной комиссии страны, за него проголосовали 49,9% избирателей. За его оппонента — Артураса Паулаускаса — отдали голоса 49,29% избирателей.



Новый президент является твердым сторонником вступления Литовской Республики в Европейский союз и НАТО. Адамкус также выступает за проведение либеральных экономических реформ в стране. Валдас Адамкус, назвав свою победу «исторической», заявил, что «*Литва идет на Запад*». Он отметил, что итоги выборов являются уроком пассивным гражданам, которые должны понять, что и один голос может решить главные проблемы государства.

«*Литва продолжит нынешний курс во внешней политике и будет развивать хорошие отношения со всеми соседями*». Такое заявление сделал Валдас Адамкус на своей первой пресс-конференции. Он также отметил, что «*Россия, идущая по пути демократии, является очень важной страной для Литвы*». Отношения Литвы с Беларусью Валдас Адамкус охарактеризовал как «*корректные*», а с Польшей — как «*очень хорошие*». Он также выразил уверенность в необходимости продолжения в Литве курса рыночной экономики.

Валдас Адамкус родился в 1926г. в Литве. В 1944г. с родителями оказался в Западной Германии, а в 1949г. его семья переселилась в США. В начале семидесятых годов Валдас Адамкус был приглашен на работу в федеральное учреждение Соединенных Штатов — агентство по охране окружающей среды. В 1981г. он стал администратором агентства по охране окружающей среды пятого региона США (Средний Запад). В этой должности будущий президент Литвы работал до июня 1997г.

С 1972 года Валдас Адамкус ежегодно приезжал в Литву, интересовался ее политической жизнью, экологическими проблемами. Он удостоен Международной награды по охране окружающей среды за выдающиеся заслуги в этой области, в 1989 году ему присвоено звание почетного доктора Вильнюсского университета.

КОММЕНТАРИЙ «БДГ»

ЧУДО СВЯТОГО ВАЛДАСА

Александр ФЕДУТА

В фильме Якова Протазанова «Чудо святого Йоргена» есть замечательная сцена. Старики и молодые, женщины и мужчины, дети и инвалиды протягивают к новоявленному святому руки с требованием чуда... Это электорат, выбирающий себе святого. Будет чудо — поверят, пойдут за своим святым хоть на край земли. Не будет — сотрут с лица земли, растопчут. Это естественная реакция на раскрывшийся обман.
Аналитики дают справедливые оценки психологической подоплеке итогов выборов в Литве. Но практически никто не обратил внимания на тот факт, что победа Валдаса Адамкуса была подготовлена политически.

Признанный лидер государства, сумевший во второй раз в жизни прийти к, казалось бы, навсегда уже потерянной высшей власти, Альгирдас Бразаускас добровольно отказался баллотироваться на второй президентский срок. Есть два возможных объяснения. Первое дал сам президент Бразаускас во время своего последнего визита в Москву: старое поколение посткоммунистических политиков, к которому он причислял и себя, должно уйти — на смену ему придут новые люди. Без этого невозможно дальнейшее продвижение страны вперед. Второе объяснение по-человечески более понятно, хотя политически менее выигрышно: ни один президент, имеющий власть, не хочет уйти в отставку со статусом проигравшего.

По идее, во втором случае Бразаускас мог бы бороться за власть и даже победить: действующему президенту всегда легче побеждать. Однако в этом случае он неизбежно оказался бы под шквалом критики сразу из двух лагерей. С одной стороны, его продолжали бы критиковать радикалы-саюдисты во главе с Витаутасом Ландсбергисом; с другой — появилась новая молодая поросль выходцев из номенклатурной среды, для которых критика действующего «старого» президента стала единственно возможным способом прихода на первые роли в политике. Это хорошо известный у нас феномен «молодых волков». Пример Вячеслава Кебича должен был продемонстрировать Бразаускасу, что единственно возможный вариант для власти в этом случае — это не бороться с «волком-одиночкой», а заключить с ним негласный союз. Кебич на это не пошел — и проиграл. Бразаускас оказался предусмотрительнее Кебича. Он не захотел проигрывать «литовскому Лукашенко» — бывшему генеральному прокурору Литвы Паулаускасу, который так же, как и белорусский Лукашенко, оседлал антикоррупционного конька. Он предпочел мирно уйти в отставку, словно зарезервировав за собой роль духовного отца нации, этакого аятоллы. Государственный аппарат, даже если и не было никаких «целевых установок» свыше, понимал, что Паулаускас по-крупному никого не «разгонит» хотя бы потому, что сам является выходцем из той же номенклатуры и альтернативы ей не видит. Таким образом, уход Бразаускаса от реальной борьбы поставил литовский народ перед выбором между двумя известными. Модель государственного развития, предлагаемая Паулаускасом, была фактически моделью вчерашнего дня — номенклатурного суверенитета, имеющего мало общего с реальной демократией. Но, с другой стороны, главный оппонент Паулаускаса, спикер Ландсбергис, олицетворял собой и вовсе позавчерашний день. Фигура почтенного профессора музыки навевала воспоминания о борьбе последних лет перестройки, вылившейся на практике в романтический суверенитет, сильно испорченные отношения с Россией, холодную зиму и целый ряд не очень популярных в электорате экономических законов.

И тут появляется третий. Этот третий не обременен непредсказуемым прошлым бывшего коммуниста, не связан партийными обязательствами, никому не угрожает Гималаями. Он пожилой человек, большую часть жизни проведший за пределами Литвы, новоявленный блудный сын, готовый облагодетельствовать свою не менее блудную родину. Это грифельная доска, на которой уже написано — «Америка».

Единственный эксперимент, который этот литовский американец может провести над своей страной, имеет гарантированный срок выдержки и исторический знак качества. Его уже провели двести с лишним лет назад над другим народом, причем народ этот сегодня благоденствует. Суть этого эксперимента, таким образом, сегодня заключается уже в отказе от экспериментов, в предоставлении экономическим законам возможности действовать согласно общепринятому мировому опыту, закономерность которого подтверждена за 200 лет практики. Это не чудо — это как раз отказ от чуда, от мессианства, от всенародно избранного и Богом ставленного катаклизма.

Механизм расклада голосов при таком голосовании прост. В первом туре был отсечен партийный лидер со строго определенным электоратом и четко сформулированной позицией. Остались двое непартийных, а потому более аморфных политиков: один олицетворяет собой более известное, второй — менее; избрание первого сулит потрясения (как записано и в его документах), избрание второго — нет. Литовский народ большинством менее процента проголосовал за второго. Белорусский народ большинством голосов избрал первое...

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

«БЕЛАРУСЬ — ПИРАТСКАЯ РЕСПУБЛИКА» СЧИТАЕТ ВАЛЕРИЯ НОВОДВОРСКАЯ

Елена ДАНЕЙКО, Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Уроженка Беларуси, Валерия НОВОДВОРСКАЯ давно живет и недавно работает в России. Внимательно следит за всем происходящим на исторической родине. Сегодня она отвечает на вопросы «БДГ».

— *Валерия Ильинична, почему, на ваш взгляд, в России в отличие от Беларуси после падения советского режима стремительно началось развитие СМИ?*

— Нам здорово повезло, что наш президент придерживается в основном демократических взглядов.

— *Вы полагаете, что это его собственный выбор?*

— Безусловно. Человека со столь своенравным характером невозможно принудить принять точку зрения, противную его натуре. Но изначально у нас с вами были одинаковые условия. Наши народы погрязли в рабстве.

— *Ну, а потом?*

— По словам одной из героинь Дорониной, началась «пруха». Повезло, когда случился путч. Система лопнула. Потом — Жар-птица Ельцин. Российский президент бескорыстно любит свободу. Он ее даровал народу. Некоторые, правда, захлебнулись и уже на дне. Зато есть и плавающие, испытывающие при этом невероятное наслаждение. Ельцину назад никак нельзя. Он вышел на диссидентскую прямую.

Полагаю, что электорат в России и в Беларуси в сущности одинаков. Но самодержцы у нас разные. А поскольку именно они располагают государственной казной, то кроме нас, любящих свободу совершенно бесплатно и самоотверженно (а это абсолютное меньшинство), Ельцину удалось прикормить еще и большинство интеллигенции, которая возлюбило свободу срочно, страстно и пламенно за хорошие деньги. Как же не полюбить? Клевреты режима всегда любят то, что любит самодержец. Вот только с Чечней получилось небольшое qui pro quo. Элита не получила ценных указаний, какой точки зрения придерживаться. И половина, подчиняясь своим естественным склонностям, стала воспевать войну. А другая половина, опять-таки пользуясь покровительством и милостью президента, стала обзывать его военным преступником и призывать к импичменту. Но никто никого за это не репрессировал.

— *В Беларуси трудно себе представить спокойное отношение президента к подобным заявлениям в свой адрес.*

— Ельцин — единственный президент, спокойно позволяющий называть себя фашистом, душегубом, сатрапом, военным преступником и еще черт знает кем. Надо отдать ему должное. Сложно представить, чтобы Зенон Позняк или Василь Быков спокойно стояли на центральной площади в Минске и держали плакат, аналогичный, например, тому, что держала я — «Шамиль, Кремль — налево, Лубянка — направо». В России такое «сходит с рук». Правда, я судилась потом в течение трех лет.

— *С каким результатом?*

— Посадить не посадили. Взяли подписку о невыезде. Один раз не выпустили в Италию, второй — в Испанию. Конечно, на суд потратила много времени и нервов, но ведь не посадили. А Шеремет оказался за решеткой за какую-то несуществующую границу, Адамович — за одно несчастное стихотворение. Мы же распространяли стотысячными тиражами листовки, в которых призывали отдавать оружие бойцам чеченского сопротивления и разворачиваться на Москву, чтобы объяснить Ельцину, что нехорошо завоевывать угнетенные народы... И это сошло с рук. Так что свободы у нас столько, что мы можем ее экспортировать.

— *Так за чем же дело стало? Не хотите ли вы попробовать поработать на родине?*

— К сожалению, Беларусь — это уже отрезанный ломоть. Роль личности в истории действительно велика. А вам с президентом не повезло. Это главное несчастье. Настроение его переменчиво: бросается из крайности в крайность, от проникновенных речей о необходимости объединения с Россией до заявлений о том, что мнение Ельцина его абсолютно не интересует. Да и к тому же Александр Григорьевич занимается «государственным рэкетом». Ваши предприниматели существуют сейчас, как евреи в Испании при Фердинанде и Изабелле. Чтобы не послали на костер, платили королю, жили в гетто и ежечасно ожидали то ли высылки, то ли костра. Ну, что поделаешь, история учит не всех. Нэпманы тоже предпочитали платить большевикам, что, в конце концов, не спасло их. У вас самый настоящий нэп.

— *Но в России тоже есть его элементы.*

— Никому ничего не может быть гарантировано до тех пор, пока не будут приняты федеральные законы, обеспечивающие частную собственность на землю, и пока не ликвидированы пережитки социализма. Но у вас ведь и пережитков нет. Вся государственная система осталась нетронутой. Поэтому у Александра Григорьевича много денег, добытых честно на большой дороге. Пиратская республика. Население привлечено в качестве гребцов, а лукашенковская элита — настоящие люди Флинта... Словом, не повезло вам. Александр Григорьевич — не патриот, а скорее, коллаборационист. И самое удивительное — ищет, кому бы продать Беларусь, и не находит покупателя. Что, впрочем, понятно. Беларусь сейчас никому не нужна, ведь ее не обустраивают, не развивают. Что касается России, то он так долго навязывал свою страну, что цена сильно упала. И сейчас, кроме коммунистов, никто не жаждет воссоединения.

— *Получается, вся трагедия Лукашенко в том, что присоединяться не к кому?*

— Конечно. Империи нет и не будет. Ельцин может сколько угодно произнести панегириков за славянское единство, но кормить бесплатно больше никто никого не будет. Поэтому Александру Григорьевичу лучше успокоиться и заняться какой-нибудь созидательной деятельностью. Но поскольку он крупно попал впросак — никому продаться не удалось, ему важно чтобы об этом никто не упоминал.

— *Считаете ли вы, что усиливающаяся дружба с известными российскими артистами с определенными политическими взглядами или вовсе без оных, а также многочисленные поездки по регионам России будут способствовать усилению позиций Лукашенко у российского электората?*

— Возможно. Но Александр Григорьевич никогда не будет баллотироваться в России на пост президента. Все места давно заняты. К тому же, он не обладает хорошими манерами. Ельцину, бесконечно извиняющемуся за Зюганова, Лужкова, Думу, не нужны такие конфедераты. А если речь идет о протекторате, то он должен быть тихий и спокойный. И чтобы в метрополии воду не мутил. Ездить по российским провинциям и объяснять ошибки коллеги — грубая работа. Вот если бы тихим был, скромным, ласковым, не претендовал на российскую империю, а просился бы в подданство (как когда-то грузинский царь вручил России свой народ) — тогда, может, чего и подкинули бы, и покормили даже.



Валерия Ильинична Новодворская. Родилась в Беларуси. Закончила Московский институт иностранных языков им. М. Тореза. Владеет французским, итальянским, латынью, греческим. По ее словам, ***основная профессия — диссидент. Нормально работать могу только с 1991 года. Пишу для многих отечественных СМИ. Для зарубежных изданий не работаю. Они требуют бесстрастного стиля.***

ГЕОПОЛИТИКА

ЕВРОПЕ УГОТОВАНА РОЛЬ ФЕДЕРАЦИИ

Юрий ШЕВЦОВ

В минувшем году Европейский союз начал превращаться в федерацию. 18 июня 1997 года в Амстердаме главами стран — участниц ЕС был подписан новый договор о Союзе европейских государств. Сейчас это соглашение проходит ратификацию во всех 15 странах ЕС. Ожидается, что к весне 1998 года после ратификации на национальном уровне оно вступит в силу.

ПОЧТИ БЕЗ LIBERUM VETO

После ратификации амстердамского договора ситуация серьезно изменится. Стратегические решения будут по-прежнему приниматься единогласно. Однако их исполнение, принятие решений на уровне глав правительств стран — участниц ЕС теперь не будут требовать консенсуса. Для принятия решений нестратегического характера будет достаточно простого большинства голосов на саммите. Понятие «нестратегические вопросы» распространяется на огромное количество тем. Ведь в ЕС за шесть лет его существования уже приняты основные долгосрочные программы экономического и политического развития. Даже единая валюта вводится (с 1.01.1999 года). Сейчас в Европе главной является не выработка каких-то больших программ, а реализация уже принятых. То есть новый порядок принятия решений в Европейском совете может оказаться очень важным. Реальная европейская политика способна «перетечь» именно на уровень простого арифметического большинства. Для эффективного исполнения решений Европейского совета теперь вводится особая должность — Генеральный секретарь, своего рода президент ЕС. Он и будет руководить процессом принятия решений нестратегического характера.

После ратификации амстердамского договора руководящий орган ЕС теоретически избавляется от необходимости все и всем объяснять, учитывать мелкие интересы мелких стран (ибо когда дело касается «больших» интересов типа единой валюты, малые страны действуют «как положено»), бесконечно согласовывать детали, которые могут быть просто введены директивным путем. Европейский совет становится органом оперативного управления, приспособленным для принятия быстрых и радикальных решений.

СОЮЗНЫЙ ЦЕНТР СТАНОВИТСЯ СИЛОЙ

Фактически в ЕС создается своего рода совет федерации, как ныне в России (или сенат, как в США) — то есть законодательный орган, представляющий интересы субъектов федерации. Реформированный Евросовет будет существовать одновременно с Европейским парламентом, который избирается европейцами напрямую путем голосования по соответствующим избирательным округам (своего рода европейская дума или конгресс).

Устойчивое функционирование любой федерации требует наличия такой палаты, иначе противоречия между центром и регионами становятся непреодолимыми. В ближайшем будущем ЕС завершит создание классических «верхних этажей» европейской федерации. Далее следует ожидать быстрого роста значения и авторитета центральных исполнительных органов власти.

Сейчас европейское правительство — Европейская комиссия — обладает очень незначительными полномочиями. По сути, на территории стран ЕС решения Европейской комиссии носили только рекомендательный характер, так как могли быть в любой момент блокированы национальными или даже местными органами власти. Любые протесты Европейской комиссии по этому поводу разбивались о принцип консенсуса, принятый в Евросовете. Каждая страна — участница ЕС легко блокировала любые действия Европейской комиссии и других органов управления ЕС против нее. В результате Европейский союз шесть лет не мог оперативно и энергично действовать ни в одной кризисной ситуации. Там, где в интересах ЕС была необходима решительность, действовали США или отдельные европейские страны: в Югославии — США во главе контингента НАТО, на Ближнем и Среднем Востоке — снова США, в Алжире — Франция. Что касается Беларуси, то здесь оказались бессильны все. Но наш случай — особый.


Стратегический вопрос

После же ратификации амстердамского договора в маленьких странах, которые наиболее склонны к нарушению гласных и негласных принципов европейского единства, ни один чиновник в случае нарушения им постановлений Европейской комиссии или Европарламента не сможет считать свой национальный парламент или своего национального президента достаточной защитой.

Надо ожидать быстрого формирования в каждой из стран — участниц ЕС своего рода «пятых колонн» — институций, политических и общественных организаций, напрямую ориентированных на органы управления всем союзом. Прежде всего — быстрой интеграции силовых структур под управлением соответствующего органа в Брюсселе, банков, которые будут соединены в иерархическую пирамиду с Франкфуртом во главе, транспортных ведомств и компаний, а также энергетики, системы образования, информации.

КОРПОРАЦИИ - ВЕДОМСТВА—ПРЕДПРИЯТИЯ СОЮЗНОГО ПОДЧИНЕНИЯ

Мир бизнеса уже отреагировал на углубление европейской интеграции (а в чем-то и стимулировал ее): в последние два года Европа переживает настоящий объединительный бум крупных корпораций. К примеру, «Фольксваген» после «интеграции» со «Шкодой» и «Мерседесом» превратился в ведущую автомобилестроительную корпорацию Европы, которая контролирует, вероятно, около половины всех продаж легковых машин. Фактически «Фольксваген» ныне — это уже не просто компания. Внутри ЕС его положение напоминает скорее положение отраслевого министерства, с которым национальное правительство уже не справится.

Уровень «Фольксвагена» — это уже уровень Брюсселя. Тем более, что эта компания обладает не только промышленной, но и финансовой, а также политической мощью, влиянием в СМИ. Тенденция к объединению охватила все крупные корпорации и передовые отрасли производства в ЕС: в химической промышленности, компьютерных производствах, судостроении и даже в сфере транспортных перевозок — всюду идет выделение лидеров, контролирующих около половины соответствующих рынков в масштабе Европы.

Либо ЕС обеспечит значительный вес своих органов центрального управления, либо экономические гиганты подомнут под себя не только национальные правительства, но и весь союз. Амстердамский договор создает предпосылки к значительному усилению центральных органов власти. Значит, конфликта между корпорациями и ЕС не возникнет. Более того, «под зонтиком» сильного центра корпорации-ведомства смогут перейти к реализации просто сумасшедших по своему размаху проектов типа освоения российских природных ресурсов в интересах европейской промышленности.

Отдаленно ситуация в ЕС чем-то напоминает отношения между крупными российскими нефтяными компаниями и российским правительством. Или между «Фордом» и правительством США. На местах же мощь корпораций направлена на ослабление влияния местных органов власти и национальных правительств в экономике. Крупные корпорации сегодня — это своеобразные союзные экономические ведомства, и их усиление умаляет значение национальных правительств и стран в пользу центра.

Справиться с тем же «Фольксвагеном» правительство и политический истеблишмент, к примеру, Бельгии после ратификации амстердамского договора смогут не столько через давление на корпорацию у себя дома, сколько через лоббистскую деятельность своих представителей в коридорах Брюсселя, Страсбурга и Франкфурта, где принимаются решения, которые имеют ключевое значение для экономического гиганта. Например, решения об экономических приоритетах развития всего ЕС, квотах для иностранных производителей на европейском рынке и т.п. Эти коридоры после Амстердама наполняются реальным содержанием и силой.

ВОСТОЧНОЕВРОПЕЙЦЫ ИДУТ НА ШТУРМ

Однако у амстердамского договора есть еще одна не менее логичная сторона. Он гарантировал процесс расширения Европейского союза за счет восточноевропейских государств. 12-13 декабря Европейский совет, проходивший в Люксембурге, принял решение пригласить к вступлению в ЕС шесть новых членов — Венгрию, Кипр, Чехию, Польшу, Словению и Эстонию. К 2004 году эти страны станут полноправными членами союза. Для них это решение было долгожданным, ибо наиболее неисправимые идеалисты верили в то, что постсоветские элиты в Средней Европе на самом деле боролись вместе с Москвой за национальную независимость. Боролись элиты этих стран, как видим, за переход из одной империи в другую, более богатую. И вот в 1997 году заветная мечта некоторых наших бывших союзников по ОВД, СЭВ и СССР начала сбываться.

Пять новых членов ЕС — это пять новых дотационных регионов. Нагрузка на бюджет союза сейчас превосходит непосредственные выгоды от интеграции этих государств. Потому-то интеграция восточноевропейцев и растянута на 5 лет. Сегодня они добиваются этой интеграции от ЕС примерно так же, как Александр Лукашенко добивается ее от Москвы, — почти с той же целью и, кстати, примерно теми же методами, что и наш президент.

Восточноевропейцы апеллируют к идеологии, к проблемам обеспечения безопасности перед лицом «российской угрозы», к общему европейскому прошлому, к католичеству, принципам демократии и к своему транзитному значению на пути европейских товаров в Россию и российского сырья в Европу. То есть — к геополитическим интересам богатых стран Европы и к их «цивилизационным пристрастиям».

Внутри ЕС восточноевропейцы собирают голоса сторонников, апеллируя к тем, кого ранее в советской печати называли «ястребами» — к ВПК, силовым структурам, профессиональным антикоммунистическим организациям и католическому костелу. К тем, кто полагает, что Россия рухнула, не выдержав холодной войны, и что с Россией надо обращаться как с побежденной державой. Политика восточноевропейцев на Западе напоминает нашу политику на Востоке. Мы тоже апеллируем к ВПК и к «ястребам».

К 2005-2008 гг. ожидается принятие в ЕС Болгарии, Словакии, Латвии, Литвы, Румынии и Хорватии. Как Кремль ничего не может поделать с Беларусью, так и Европа бессильна перед натиском восточноевропейцев. Приходится их принимать. Через 15 лет в ЕС может быть уже 25-30 членов. Совокупная численность населения этих бывших союзников СССР может составить до 100 млн человек (ныне в странах ЕС проживает около 360 млн жителей). То есть перед союзом стоит проблема выработки принципов управления столь большим количеством «бедных родственников». Без сильного центра интегрировать восточноевропейцев в свой состав союз не в состоянии.

ИДЕОЛОГИЧЕСКИЙ ФАКТОР

Амстердамский договор позволяет разрешить восточноевропейскую дилемму более-менее благополучно. Беспокойные идеологизированные новые члены войдут в ЕС, где уже будут сформированы сильные центральные органы власти. К моменту полной интеграции восточноевропейцев и Европейская комиссия, и Европарламент, и банковская система, и европейские корпорации будут твердо стоять на ногах. Восточноевропейцы станут полноправными членами не конфедерации, каковой является ЕС ныне, а устойчивой федерации. Европейский идеологический «фундаментализм» нищих членов тогда не будет представлять большой опасности для стабильности Европы.

Наши бывшие союзники, вероятно, привнесут «живую кровь» национализма в изнеженную и либеральную Европу — подобно тому, как именно население ГДР привнесло в 1990 году в объединенную Германию немецкий национализм. А ведь всякому большому людскому сообществу без крепкой идеологии не прожить. Важно лишь, чтобы не идеология определяла все стороны жизни общества.

Укрепление центральных органов союза также предотвращает формирование внутри ЕС устойчивого блока восточноевропейских государств. В Восточной Европе так же мало глупых политиков, как и у нас, и 100-миллионный блок «бедных родственников» теоретически мог бы взорвать ЕС изнутри. Скажем, угрожая массовой миграцией миллионов своих сограждан в развитые страны ЕС, этот блок начал бы выколачивать все новые преференции из богатой Западной Европы.

Один из примеров влияния Восточной Европы на ЕС мы наблюдали в ушедшем 1997 году. Приглашая пять стран стать членами ЕС, Европа не предложила этого члену НАТО, стране, которая имеет с ЕС Таможенный союз, главному гаранту позиций Запада в мире ислама — Турции. Фактически исламскую Турцию променяли на христианскую Восточную Европу. Цивилизационное притяжение западной общественности к восточноевропейцам оказалось сильнее рациональных выгод, которые сулила интеграция в ЕС Турции.



Деньги европейской национальности

Если бы не был подписан амстердамский договор, внутри ЕС мог бы также состояться устойчивый альянс между частью восточноевропейских стран и некоторыми правыми кругами в Германии. О таком союзе в Европе говорят часто. В этом случае Франции пришлось бы дистанцироваться от союза. Можно себе представить, насколько подобная перспектива радует тех, кто затеял евроинтеграцию ради достижения совершенно иных целей, нежели формирование Четвертого рейха.

Амстердамский договор усиливает союзный центр, а значит, ослабляет значение любых региональных коалиций внутри ЕС. После ратификации амстердамского договора та же принятая в ЕС Польша, конечно, сможет манипулировать своими голосами, но решения в союзе будут приниматься в конечном счете голосами более многолюдных, богатых и спокойных западноевропейских государств, которым, кстати, ближе интересы Франции, нежели Германии и Средней Европы (Италия, Испания, Португалия, Великобритания, Ирландия, Греция).

Амстердамский договор создал предпосылки к выходу европейской интеграции на новый уровень внутри союза и к расширению ЕС за счет восточноевропейских государств — вне его. Интересно, что сможет противопоставить действительно единой и вскоре очень большой Европе наш демонстративно антизападный союз с Россией и с российскими национал-патриотами?

МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

ПРОБЛЕМЫ «ПЕРЕХОДНОГО» ВОЗРАСТА

Отдел информации «БДГ»

Развитие малого и среднего предпринимательства в Беларуси — сложный процесс, который нуждается в помощи государства и международных организаций. Такой вывод сделал в своем докладе «Поддержка частного предпринимательства в Беларуси: результаты и опыт работы» руководитель проекта МФК Карл Дагенхарт.

Большое количество малых и средних фирм способствует развитию конкурентной среды, что в итоге ведет к повышению качества продукции и снижению цен на нее. Здесь нельзя забывать и о том, что в сравнительно небольших странах, к которым относится и Беларусь, главным стимулом для развития конкуренции должен быть свободный импорт, то есть возможность для местных производителей напрямую конкурировать с зарубежными фирмами, причем не только внутри страны, но и экспортируя товар на внешние рынки.



Малые предприятия чаще всего являются классическими капиталистическими фирмами — в них собственник одновременно является управляющим. Здесь действует простой и эффективный стимул — прибыль фирмы является прибылью руководителя.

В классических частных фирмах не существует конфликта интересов между собственником и управляющим, которые часто возникают в крупных предприятиях (независимо от того, какую форму собственности они собой представляют — государственную или частную).

Еще одним немаловажным преимуществом малого предприятия является его дисциплинированность в финансовом отношении. Фирма более трезво оценивает свои возможности и не пытается брать на себя слишком большие финансовые обязательства, поскольку малые предприятия в отличие от крупных не могут рассчитывать на бюджетные дотации, льготные кредиты, отсрочку платежей и так далее. Экономика стран, где преобладают малые фирмы, как правило, характеризуется повышенной финансовой дисциплиной и более высокой эффективностью.

Эксперты уверены, что малые предприятия, особенно в промышленности, свободны от воздействия профсоюзов и характеризуются более непосредственными и менее антагонистическими трудовыми отношениями. Как отметил г-н Дагенхарт, в странах, где преобладает малый бизнес, вероятность возникновения социальных проблем на почве трудовых отношений сводится к минимуму.

В любой переходной экономике доля малых предприятий меньше, чем в экономике с развитыми рыночными отношениями. Во-первых, социалистическое государство ограничивало право собственности, не допуская тем самым развитие частного бизнеса. Во-вторых, экономике центрального планирования было присуще стремление к созданию крупных государственных предприятий с большими мощностями даже в таких отраслях промышленности, где оптимальными являются малые объемы производства (например, жилищное и офисное строительство).

Как показывает опыт всех стран, в переходный период развитие малого и среднего бизнеса сначала концентрируется на торговле и услугах, что закономерно, поскольку именно эти сферы при социализме были наименее развитыми.

Впоследствии, по мнению г-на Дагенхарда, обязательно должно начаться развитие малых и средних предприятий в производственной сфере, где имеются самые большие возможности для создания новых рабочих мест.

Известно, что типичными для хозяйственной деятельности, где доминируют малые и средние предприятия, являются такие направления, как жилищное и офисное строительство, автомобильные грузоперевозки и многие услуги. Сферами деятельности, в которых, как правило, преобладает государственный сектор, являются горнодобывающая промышленность, энергетика, железнодорожный транспорт, телекоммуникации и банковский сектор.

Эксперты считают, что для развития предпринимательства необходимо устранить препятствия, которые мешают росту частного сектора, то есть создать благоприятную среду для возникновения новых малых фирм, превращения малых компаний в средние, а средних — в крупные в результате их прибыльной деятельности.

Самыми важными условиями здесь являются:

— создание стабильной законодательной базы, в том числе упрощение налоговой системы;

— либерализация внешней торговли;

— доступ к валютным ресурсам и свободный обмен валюты;

— сдерживание инфляции;

— свободное ценообразование;

— создание частных банков, финансирующих главным образом частные предприятия.

Несомненно, что частые изменения в законодательстве, прежде всего налоговом и внешнеторговом, дестабилизируют деятельность предприятий и отнимают ценное время у государственных служащих.

Инициатив, подобных проекту МФК, к сожалению, сейчас в Беларуси немного. В рамках проекта предпринимателям Гродненской и Брестской областей предоставляется возможность бизнес-обучения, консультаций по вопросам маркетинга, финансов, бухучета, хозяйственного законодательства, доступа к коммерческой информации. Им оказывается помощь в подготовке бизнес-планов. (За последние два года их подготовлено 30). Большинство представляют собой инвестиционные проекты; каждый второй уже получил финансирование. Источником финансирования являются главным образом местные банки и белорусский Фонд финансовой поддержки предпринимательства. Общая сумма кредитования на данный момент превышает $3,5 млн. За время реализации проекта на различных бизнес-курсах и семинарах было обучено свыше 1000 предпринимателей и менеджеров, представляющих около 900 малых и средних предприятий.

Кроме непосредственной работы с предпринимателями Брестской и Гродненской областей, проект проводит кампанию по улучшению имиджа предпринимательства в белорусском обществе, информируя широкие слои населения о роли частного сектора в развитии экономики страны.

СПРАВКА «БДГ».

МФК — международная организация, в состав которой входит 180 стран. С 1992 года ее участницей является и Беларусь. Главная задача МФК — развитие частного сектора в развивающихся странах.

Корпорация является крупнейшим в мире инвестором в частный сектор в этих странах. Кроме инвестиционной деятельности, МФК осуществляет также проекты технической помощи там, где частный сектор только формируется.

В рамках этой помощи в Беларуси действуют два проекта МФК: «Малая приватизация» и «Поддержка частного предпринимательства».

ЗАРПЛАТА

ПО-ПРЕЖНЕМУ ЗА ГРАНЬЮ ВЫЖИВАНИЯ

Светлана КАРПЕКОВА

В наступившем году белорусское правительство обрадовало граждан страны хорошей новостью — до BLR 250 тыс. повышена минимальная заработная плата и до BLR 500 тарифная ставка первого разряда для работников бюджетной сферы. Однако оптимизм Совета Министров, которым проникнуто постановление «О совершенствовании механизма оплаты труда в отраслях экономики», разделяют далеко не все.

Федерация профсоюзов Беларуси считает, что этот документ не соответствует концепции реформы оплаты труда в условиях рыночных отношений. Проект постановления Совмина неоднократно рассматривался президиумом совета Федерации профсоюзов (последний раз — в декабре 1997 года). В итоге федерация не одобрила документ и, несмотря на то, что он все-таки был принят, предложила Совету Министров не позже окончания первого квартала вернуться к рассмотрению размеров оплаты труда в отраслях экономики.

По просьбе редакции позицию Федерации профсоюзов комментирует заведующий социально-экономическим отделом совета ФПБ Иван ГУРСКИЙ.

— Необходимость повысить заработную плату в бюджетной сфере назрела еще 3-4 месяца назад. И даже то повышение, которое произошло согласно этому постановлению, запоздало. Например, если в январе 1997 года в здравоохранении средняя зарплата составляла 74,9% по отношению к средней зарплате в промышленности, то в ноябре 1997 года этот показатель снизился и составил 64,8%, в сфере культуры произошло снижение с 59,4 до 55%.

Федерация профсоюзов хотела бы, чтобы в постановлении был учтен основополагающий принцип концепции реформы оплаты труда: должна быть заложена тенденция роста заработной платы по отношению к минимальному потребительскому бюджету. Но что же мы видим в этом постановлении, особенно в отношении ставки первого разряда? На 1 января 1997 года ставка первого разряда с учетом фиксированных доплат и повышающего коэффициента 1,1 у нас была 34,6% по отношению к минимальному потребительскому бюджету. По нашим предварительным расчетам, ставка первого разряда в январе этого года, учитывая доплаты и повышающий коэффициент 1,1 (с учетом прогнозного индекса потребительских цен в декабре), составит примерно 32,2% от минимального потребительского бюджета. То есть реальная покупательная способность заработной платы снизилась. Возникает стратегический вопрос: куда же мы движемся в таком случае? Если не решается вопрос о росте зарплаты — ключевой вопрос концепции реформы оплаты труда, то говорить о выполнении концепции не приходится. Да, экономические проблемы не позволяют сегодня значительно повысить заработную плату. Но тем не менее заметный рост реальной заработной платы необходимо обеспечить, на это должны быть направлены и вносимые изменения в тарифную сетку.

На сегодняшний день прожиточный минимум составляет примерно 1 миллион 300 тысяч рублей. По новой сетке, введенной 1 января, только одиннадцатый разряд из двадцати восьми имеющихся выходит на 1 миллион 324 тысячи — то есть на прожиточный минимум. А оплата десяти предыдущих разрядов не обеспечивает прожиточного минимума. Значит, большому количеству людей не обеспечено даже выживание. Самый главный вопрос состоит в том, что минимальная заработная плата, ставка первого разряда должны приближаться вначале к прожиточному минимуму, который, как известно, составляет 60% минимального потребительского бюджета, и в дальнейшем — к собственно минимальному потребительскому бюджету. Когда мы готовили генеральное соглашение, от отраслевых профсоюзов поступало очень много предложений о том, чтобы ставку первого разряда сделать не ниже прожиточного минимума. В конце концов, должен же человек получать прожиточный минимум для того, чтобы выжить. Однако, к сожалению, исходя из экономических расчетов сделать это в ближайшие полгода-год нереально.

Кроме того, необходимо повышать долю заработной платы во внутреннем валовом продукте. У нас ВВП за прошедший год вырос на 10-11%. Почему же нет такого же роста не номинальной, а реальной заработной платы? И как мы можем стимулировать производство при такой мизерной заработной плате? Ведь не востребованы товары — их не за что купить, поскольку сегодня 60-70% зарплаты идет на питание. При реформировании системы оплаты труда нужно решать комплекс вопросов — только тогда оно будет эффективным и увеличит реальную заработную плату, а не ее номинальные показатели, которые не отражают действительного положения вещей.

БЮДЖЕТ

ЧТО СТОИТ ЗА БЛАГОСТНЫМИ ЦИФРАМИ?..

Андрей МАХОВСКИЙ

На конец января запланировано масштабное совещание правительства с участием президента. Предполагается, что на расширенном заседании Совета Министров исполнительная власть отчитается перед народом и президентом о выполнении планов экономического развития. Если верить предварительным оценкам, у правительства есть все основания для гордости.

Перевыполнен план прироста ВВП. За год его объем увеличился на 8% против предусмотренных планом 5%. В абсолютном выражении размер ВВП должен составить BLR 347 трлн. Прирост в основном произошел за счет увеличения выпуска промышленной продукции. Производство в сельском хозяйстве по итогам года осталось практически на прошлогоднем уровне. Агропромышленный сектор не смог даже выполнить план по увеличению производства на 3%. В Министерстве сельского хозяйства объясняют это значительным снижением урожая картофеля вследствие неблагоприятных погодных условий.

Зато перевыполенены все планы в промышленности. По итогам первых шести месяцев прирост промышленного производства составил 18%. Позже темпы роста несколько замедлились, но общие результаты все же впечатляют: прирост промышленного производства по итогам года оценивается в 11%.

Доходы бюджета по сравнению с 1996 годом выросли почти в два раза и составят, по предварительной оценке, около BLR 66 трлн. При этом почти в полном объеме выполнены и обязательства правительства по бюджетным расходам.

Не столь благополучно обстоят дела в области внешнеэкономических отношений. Отрицательное сальдо торгового баланса по-прежнему остается значительным и даже угрожающим. Размер белорусского внешнего долга составляет $970 млн.

Безусловно, тревожным фактором можно считать рост бюджетного дефицита. Министерство финансов утверждает, что ничего страшного не произошло. Дефицит бюджета по итогам года оценивается в BLR 7,5 трлн, что составляет примерно 2% ВВП. Это соответствует первоначальному плану и на BLR 2,5 трлн меньше, чем план, уточненный в середине года декретом президента.

Руководствуясь последней цифрой, министр финансов Николай Корбут считает, что размер дефицита вполне приемлем. При этом правительство, однако, предпочитает умалчивать о росте дефицита. Напомним, что первые месяцы прошлого года страна вообще работала с профицитом, то есть с превышением доходов над расходами. По итогам восьми месяцев размер дефицита определялся символической цифрой — чуть более BLR 300 млрд. Фактически BLR 7 трлн необеспеченных денег были вброшены в экономику в течение последних двух — максимум трех месяцев года.

Такая динамика заставляет думать, что бюджетное благополучие прошлого года было достаточно условным. В конце года за счет печатания пустых денег были выполнены основные обязательства правительства, на которые в бюджете денег не хватало. BLR 1,6 трлн составили выплаты за энергоносители. BLR 2 трлн правительство в декабре рассчиталось с долгами перед бюджетной сферой. Сейчас началось выделение средств аграрному сектору на проведение посевной кампании. Учитывая, что размер кредитов составляет приблизительно BLR 3,5 трлн, можно сделать вывод, что остальную половину бюджетного дефицита традиционно «съело» село.

Таким образом, основной выпуск пустых денег пришелся на конец года. Уровень среднемесячной инфляции у нас определен в 2%. Удастся ли правительству удержаться в этих рамках — сказать сложно. Учитывая белорусскую специфику, можно смело утверждать, что цены у нас могут стоять столько, сколько скажет им президент. Просто обычная инфляция в Беларуси проявляется как скрытая. Вместо роста цен то и дело возникает дефицит тех или иных товаров. В результате президент лично должен был заниматься обеспечением магазинов свининой, шампанским и яйцами в канун новогодних праздников...

ТЕНДЕНЦИИ

СЕТЬ ИНТЕРНЕТ: ИСТОРИЯ ВЕРШИТСЯ НА НАШИХ ГЛАЗАХ

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

«Всемирная паутина», или World Wide Web (сокращенно — WWW), вступает в пору совершеннолетия и из фактора сугубо технологического постепенно становится социально-экономическим объектом изучения геополитики и глобалистики (дисциплины, быстро приобретающей черты науки). Самое удивительное в этом явлении то, что лишь немногие обратили внимание, как оно возникло и эволюционировало. Между тем, как полагают некоторые исследователи, «всемирная паутина» является величайшим технологическим достижением XX века (если не считать биотехнологий), которое по значению едва ли не превосходит открытие электричества.



WEB

«Всемирная паутина» возникла как синтез системы Интернет и собственно WWW, хотя первый следует сейчас рассматривать как часть более глобальной информационной системы. У Интернет множество конкурентов — например, фирма «Майкрософт», которая приобрела калифорнийскую телекомпанию, работающую в Интернет, ряд специализированных сетевых систем, число которых, судя по всему, будет увеличиваться. Но эта конкуренция не отменяет самого явления, более того, подчеркивает значение World Wide Web.

До определенного момента Интернет и WWW развивались параллельно и независимо друг от друга. Интернет как сеть взаимосвязанных персональных компьютеров происходит от правительственной системы обмена секретной информацией между военными учреждениями, созданной в 70-е годы. В 80-е она уже превратилась в систему обмена информацией между научными учреждениями, а к началу 90-х стала прирастать большим количеством независимых компьютерных пользователей. Наконец возникло то, что мы сейчас имеем, — а именно то, что многие могут видеть на экранах своих компьютеров и что Альберт Гор назвал *«магистральной дорогой информации»*.

Когда британец Тим Бернерс-Ли — невоспетый герой эпохи информационного (или постиндустриального) общества — столкнулся с Интернет, тот был лишь костяком будущей структуры, «каркасом из пустых труб». Так, во всяком случае, он представлялся будущему изобретателю «всемирной паутины». Местом последующих событий, как утверждает американский журнал «Time», стал ЦЕРН — Европейский центр ядерных исследований на границе Швейцарии и Франции.

По сути, Тима Бернерса-Ли занимала проблема гипертекста. (*Гипертекст — воплощенная в технологическом варианте одна из ключевых функций мозга — ассоциативная связь. Сама идея была впервые выдвинута Ванневаром Бушем в 1945 г., правда, не в нынешнем виде*). В конце 80-х проблема гипертекстовых систем состояла в том, что в определенном смысле они функционировали не так, как мозг. Такие системы, как правило, опирались на централизованную базу данных, где фиксировались все взаимосвязи, и если исчезал один документ, связи других документов с ним нарушались. Корректировка Бернерса-Ли — создание сети автономных, но в то же время взаимосвязанных между собой баз данных — оказалась революционной.

В ЦЕРН Бернерс-Ли выступил с предложением расширить возможности центра с помощью сети гипертекстовой природы. Под давлением энтузиаста руководство центра санкционировало приобретение компьютера NEXT, который впоследствии стал первым сервером «всемирной паутины», — образно говоря, первой извилиной глобального мозга. Вместе со своими коллегами Бернерс-Ли создал три ключа к WWW — систему кодирования текстов (HTML — гипертекстовый язык кодирования документов), систему связи документов (HTTP — гипертекстовый протокол связи между компьютерами) и систему адресата документов (URL — универсальный определитель адреса). Наконец, вопреки легендам, которые пытается разрушить упомянутый «Time», именно Бернерс-Ли, а не Андриссен предложил первый графический интерфейс пользователя и, что особенно важно, первую программу, позволяющую вызывать на экране одновременно и текст, и картинку.

Что же получилось в итоге? Простой щелчок «мышью» — и мы переносимся (ассоциативный скачок) туда, куда пожелаем. Или куда невозможно вообразить.

WIDE

Когда в быту говорят об Интернет или «всемирной паутине», имеют в виду примерно одно и то же — сложно организованную мировую сеть компьютеров, обеспечивающую мгновенный доступ к любому ресурсу, — от стратегических договоров по НАФТА и ЕС до тысяч газет, книг, бюллетеней, библиотек, электронных «торговых улиц» и проч. Динамика расширения сети грандиозна. Иллюстрируя тенденцию ее развития, английская газета «Gardian» приводит следующие факты: *«В центр ответов «паутины» Интернет при Букингемском дворце поступило 12,5 млн вопросов в течение двух первых месяцев его существования; американская Agricultural online, располагающая информацией по ценам на сельскохозяйственные товары широкого потребления и информацией, поступающей с искусственных спутников Земли, получила 5 млн запросов (более двух лет назад их было не более 83 тыс.); America online бравирует 14 тысячами «разговорных» секторов для связи между различными пользователями по интересующим их вопросам в режиме реального времени; английская Soccernet получает миллионы запросов от болельщиков, интересующихся результатами последних игр, статистическими данными и просто футбольными сплетнями»*.

Пока WWW нельзя назвать обязательным бытовым элементом западной цивилизации. Скажем, в Британии насчитывается около 2 млн владельцев персональных компьютеров (с модемом и подключением к кабельным и оптико-волоконным сетям) при 22 млн телевизоров. Но соотношение стремительно меняется: компьютер дешевеет, вытесняет, вернее, заменяет телевизор (уже продаются телевизоры, позволяющие подключаться к сети напрямую). Компьютер и телевизор порождают новый гибрид (или попросту становятся взаимозаменяемыми). С другой стороны, новые пакеты программ предполагают подключение к телевизионным каналам спутниковой связи, проведение банковских операций и покупку товаров на дому, наконец, доступ к сетям с помощью электронной почты.

«Всемирная сеть» постепенно оправдывает свое название и назначение. Интернет, в свою очередь, превратился в наиболее быстро развивающуюся электронную систему в мире. Если в начале 1995 года им пользовался 1 млн человек, то к лету нынешнего года таких уже было около 40 млн. Число доступных страниц, которых в 1993 г. было 130 тыс., ныне превышает 30 млн. Следует заметить, что Интернет (и тем более WWW) только приближается к эксплуатации своего реального потенциала. Напомним, что, помимо популяризированного Интернета, существует масса специализированных сетей, темпы расширения и усложнения которых хоть и ниже, но тоже впечатляют. Эксперты убеждены, что уже в начале XXI века для научных учреждений, школ и вообще системы образования «всемирная паутина» станет неотъемлемым атрибутом.

WORLD

Главными факторами дальнейшего развития сетей являются следующие. Первый: телевидение претендует на роль основного средства доступа к информации Web (причем информации в режиме реального времени). Кстати, в соответствии с этой тенденцией претерпевает изменения концепция новостей: новость — это не то, что недавно произошло, а то, что происходит. Второй фактор: завершается поиск способов оплаты услуг сети. Пока большинство услуг «всемирной паутины» бесплатно (любителям подзаработать мешают 30 млн альтернативных страниц информации). Безусловно, полностью взять под контроль процесс обмена информацией и превратить его в схему «деньги—товар—деньги» невозможно. Вместе с тем результаты некоторых находок начинают сказываться, например, на характере функционирования экономики. Вообще, если учесть обе названные тенденции, можно представить, как сеть способна революционизировать экономику.

Согласно прогнозам электронные «торговые улицы» способны в течение 10-15 ближайших лет снизить мировые цены на 30%. Главным образом это произойдет за счет снижения темпов инфляции (поскольку клиенты станут «тралить» весь мир в поисках наиболее дешевых товаров). Вместе с тем сеть будет способствовать удержанию зарплаты на относительно низком уровне (поскольку электронным путем можно быстро находить самую дешевую рабочую силу в мире). С другой стороны, будет возрастать динамика взвинчивания оплаты труда (существует около 3,5 тыс. центров, специализирующихся на поиске высокооплачиваемой работы), но этот процесс, очевидно, будет менее интенсивным — главным образом по причине массированного привлечения работников из отстающих стран.

Судя по всему, Web значительно трансформирует институт посредника (поскольку возьмет на себя ряд его основных функций, в том числе по регулированию рыночных цен). Ряду отдельных суверенных государств придется решать сложную проблему сбора налогов (поскольку производитель может отправить свою цифровую продукцию без дополнительных затрат). Наконец, сеть способна облегчить труд, коммерческую деятельность и, что особенно важно, дать уникальную возможность получения образования, так сказать, «не сходя с места».

В бестселлере Умберта Эко «Имя розы» отражена особенность системы образования раннего средневековья: доступ к книгам получали лишь избранные. Образование на Западе в принципе лишь корректирует (пусть даже в значительной степени), но не отменяет ограничения на доступ к книгам: существует некоторый ценз социальной обеспеченности. У социалистической системы образования было неоспоримое достоинство (доступ к книгам имел всякий) но и огромный недостаток — ортодоксальность (всякий имеет доступ только к разрешенным книгам). С появлением Web система образования вступила в эпоху Ренессанса, реформации, чинквеченто (ни одним из этих терминов в отдельности сущность явления не исчерпывается).

Теперь на Западе человек вне зависимости от своего социального и экономического статуса не имеет права ссылаться на бедность или «отсутствие возможностей». Образование через сеть крайне дешево. С другой стороны, подобная форма не регламентируется какими-либо идеологическими канонами. Гипертекстовая природа Web и встроенные в нее мощные поисковые программы позволяют в течение ограниченного времени получить все. Или почти все.

ALL OF THE WORLD

Пропасть между теми, кто имеет доступ к электронной информации, и теми, кто его не имеет, расширяется параллельно с увеличением возможностей «всемирной паутины». Если это проклевывающееся социальное различие умножить на фактор времени (кто-то получает знания и информацию традиционным путем, кто-то — путем бесконечных навигаций по сети), пропасть становится непреодолимой. Компьютер с оптико-волоконным шнуром, таким образом, превращается в показатель социального благополучия, положения в некоей формирующейся иерархии.

На Западе это противоречие может быть в недалекой перспективе разрешено или по меньшей мере нейтрализовано. Но на цивилизационном уровне разрыв будет весьма ощутимым. «Бедный Юг» и «богатый Север» еще более отдаляются друг от друга. Говоря языком последовательных марксистов, богатые становятся еще богаче, бедные — еще беднее, но теперь уже и в информационном плане. В нынешнее время 96% центров ответов на вопросы расположено в пределах досягаемости 27 богатых стран, входящих в Организацию экономического развития и сотрудничества (ОЭСР). Основной язык сетевого общения, английский, давно превратился в фирменный знак западной цивилизации.

С другой стороны, можно наблюдать, как виртуальный мир постепенно начинает вбирать в себя геополитическую реальность: появляются русскоязычные, арабоязычные и другие серверы. Например, любой может ознакомиться с мнением российских национал-большевиков или членов думского комитета по геополитике относительно планов «атлантистов» по навязыванию одностороннего либерально-демократического порядка. Или прочесть знаменитую «Зеленую книгу» Каддафи. Словом, идеологическое противоборство набирает силу.

Но темпы развития англоязычной среды (как и либеральной идеологии) гораздо выше. В виртуальном мире Запад уже имеет то положение, на которое претендует в мировой политике. В этом смысле компьютерная модернизация начинает играть не меньшую роль, чем когда-то играло (и продолжает играть) изобретение ядерного оружия. «Пятерка» нынешних его обладателей по своему политическому значению в мире стоит намного выше тех стран, которые ядерным оружием не располагают. СНВ остаются не только фактором сдерживания, но и фактором политической инициативы.

Если говорить о новых концепциях информации, то выражение «кто обладает информацией, тот обладает всем» наполняется реальным политическим содержанием. С помощью Web в перспективе можно будет не только провоцировать определенные экономические процессы в каком-нибудь регионе, но и консервировать их. Можно смоделировать подобную ситуацию. Коль скоро в виртуальном мире набирает силу противоборство, кто-то обязательно будет иметь наибольшее влияние (к примеру, США). Этого влияния может оказаться достаточно, чтобы контролировать определенную часть информации либо культивировать выгодную для себя информацию. Такая ситуация, очевидно, создает возможности для того, чтобы, например, ориентировать потенциальных инвесторов (опирающихся, естественно, на электронные ресурсы) на одни регионы и отвлекать их внимание от других.

Возможно, сейчас мы переоцениваем значение Web (как в свое время переоценивали значение последствий выхода в космос), но все перечисленные выше тенденции уже обозначились. Вопрос заключается лишь в степени этого значения.

«Всемирная паутина» в принципе способна значительно трансформировать природу государственного суверенитета. Приведенный пример с усложнением сбора налогов в суверенных государствах в высшей степени показателен. Уже в силу этого государства поставлены перед необходимостью делиться частью своего суверенитета в целях адекватного эпохе социально-экономического существования. В жестких рамках автаркийной экономики и «замкнутой картографии» эффективное существование государства как системы оказывается под большим вопросом. Что же делать? Следовать зигзагам истории.

В сущности, данные процессы происходят повсеместно и без непосредственного участия Web. Проблемы границ, таможен и торговли на территории стран бывшего СССР однозначно свидетельствуют о совместных попытках ННГ найти надгосударственную форму управления и регулирования различных политических, социальных и экономических процессов. За фасадом Евросоюза можно обнаружить по меньшей мере три варианта надгосударственной интеграции — федерация, конфедерация, консорциум (совместные действия для достижения общей цели). Что касается Web, то она только способствует этим процессам, активизирует их динамику.

Как бы там ни было, сейчас, вооруженные этим технологическим наследием индустриального века, мы вступаем на неисследованную территорию, — возможно, меняющую социальный ландшафт планеты. Мир преобразуется в вертикальную, сложно организованную иерархическую структуру, где верхние этажи власти будет принадлежать тем, кто сумеет наиболее эффективно использовать имеющиеся знания и технологии. Эти группы и станут костяком того, что в «мондиалистской» традиции принято называть мировым правительством.

**** При подготовке материала использована фактическая и статистическая информация изданий «Computer Week», «Gardian», «Time», «Financial Times», «За рубежом», агентства «CNN».***

КАДРЫ

ГЛАВНАЯ ДОЛЖНОСТЬ В «БЕЛГАЗПРОМБАНКЕ» ПО-ПРЕЖНЕМУ ВАКАНТНА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

24 декабря 1997 года в совместном белорусско-российском ОАО «Белгазпромбанк» прошло внеочередное собрание акционеров, окончательно утвердившее состав совета общества.

Совет ОАО «Белгазпромбанк», состоящий теперь из семи человек (четыре — с российской стороны, три — с белорусской), возглавил член правления РАО «Газпром» Александр Семеняка. В совет вошли также председатель правления КБ «Газпромбанк» Виктор Тарасов, начальник казначейства РАО «Газпром» Роман Яковенко, заместитель начальника управления развития и координации деятельности филиальной сети КБ «Газпромбанк» Андрей Дементьев. Беларусь в совете ОАО «Белгазпромбанк» представлена министром по управлению государственным имуществом и приватизации Василием Новаком, генеральным директором государственного предприятия «Белтрансгаз» Николаем Мочернюком, а также бывшим председателем правления банка «Олимп» (ныне советником правления ОАО «Белгазпромбанк») Валерием Селявко, ставшим членом совета банка по предложению российской стороны.

Вакантной остается должность председателя правления совместного ОАО, поскольку этот вопрос в течение декабря решить не удалось. Либо российская и белорусская стороны так и не смогли прийти к единому мнению по поводу главы банка, либо кандидатура, полностью удовлетворяющая всем предъявляемым требованиям, вообще пока не найдена. Совет «Белгазпромбанка» обратился к Национальному банку РБ с просьбой разрешить и далее исполнять обязанности руководителя банка (до согласования новой кандидатуры) заместителю председателя правления Алексею Задойко.

Российские члены совета ОАО, которые прибыли в Минск спецрейсом на самолете, принадлежащем РАО «Газпром», встретились с первым вице-премьером страны Петром Прокоповичем. Кроме вопросов, затрагивающих интересы двух стран, на переговорах были обсуждены перспективы деятельности в Беларуси нового совместного банка. Достигнута договоренность о проведении в феврале презентации ОАО «Белгазпромбанк», в которой примут участие высокопоставленные лица Беларуси и РАО «Газпром».

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

«ПОИСК» ЗАВЕРШИЛ ПОДПИСКУ НА АКЦИИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Одной из основных проблем всех белорусских банков является сравнительно небольшая величина собственных средств. В условиях низкой рентабельности банковской отрасли реально нарастить их можно за счет увеличения уставного капитала. АКБ «Поиск» завершил 8-ю эмиссию акций. Документы переданы в Национальный банк для регистрации.

После проведения подписки уставный капитал АКБ «Поиск» достиг BLR 171 млрд. Напомним, что на 1 декабря 1997 г. собственные фонды банка и нераспределенная прибыль составляли BLR 187,3 млрд, в том числе зарегистрированный капитал банка — BLR 69,3 млрд. По величине собственного капитала АКБ «Поиск» на 1 декабря занимал восьмое место в банковской системе Беларуси, уступая семи уполномоченным государством банкам.

MARGIN TRADING — НОВАЯ УСЛУГА БЕЛОРУССКОГО БИРЖЕВОГО БАНКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В условиях ограниченного доступа на рынок государственных ценных бумаг и сравнительно невысокой доходности при размещении средств в депозиты международные валютные рынки являются особенно привлекательными и перспективными. Однако до недавнего времени легальная игра на курсах мировых валют оставалась в Беларуси практически недоступной для нефинансовых организаций и частных лиц. Осенью прошлого года Национальный банк Республики Беларусь одобрил схему финансовых операций на международных валютных рынках, предложенную «Белорусским биржевым банком». Благодаря этой схеме доступ к мировым валютам получили субъекты хозяйствования, а также физические лица.

Теперь АКБ «Белорусский биржевой банк» выступает как первичный брокер при осуществлении конверсионных арбитражных операций на международных валютных рынках под страховое прикрытие (Margin Trading).

Совершенно очевидно, что прибыли при спекулятивных операциях напрямую зависят от финансовых средств игрока. Крупный выигрыш, по мнению экспертов, возможен только при крупной игре. При торговле Margin Trading клиент, играя на колебаниях основных валют и их кросс-курсов, имеет возможность значительно увеличить размах своих операций за счет предоставляемого банком кредитного плеча.

Каким образом это происходит? Сначала в банке оформляется страховой депозит. Минимальные требования к его размеру — от $2 тыс. для физических и от $5 тыс. для юридических лиц. После этого клиент вправе открывать позиции, которые превышают реальную сумму его собственных средств в 25-100 раз. А значит, обладая даже сравнительно скромными финансовыми ресурсами, можно получить значительные прибыли.

Естественно, этим помощь первичного брокера не ограничивается. Обслуживаясь в «Белорусском биржевом банке», клиент может рассчитывать на комплексную информационную поддержку, включающую в себя ежедневный (утренний) набор информации о важнейших событиях, ожидаемых в течение дня (международные конференции, заседания центробанков, выступления министров финансов, премьер-министров на темы, связанные с валютными курсами), ключевых экономических индикаторов стран «большой семерки» с прогнозируемыми значениями и многое другое.

Благодаря схеме, предложенной «Белорусским биржевым банком», возможность выхода на международный валютный рынок получат субъекты, ранее на нем не работавшие. Не исключено, что они не обладают для этого достаточным опытом, поэтому специалистами банка проводятся семинары, посвященные основам торговли на международных валютных рынках, технике торговли на Margin Trading, основам технического, а также фундаментального анализа валютных рынков.

Семинары проводятся ежемесячно, дополнительную информацию можно получить по телефону 268-47-64, факс 235-38-43.

ИНВЕСТИЦИИ

ПЯТЬ ДОРОГ И НА ВСЕХ УХАБЫ

Михаил КОВАЛЕВ,
исполнительный президент Ассоциации белорусских банков

Существуют два вида инвестиций — внешние и внутренние. Из-за бытующего на Западе стереотипного представления о Беларуси, согласно которому инвестиционный климат здесь неблагоприятен, внешние инвестиции в национальную экономику, судя по официальной статистике, незначительны — в 1997 г. они составили всего 4%. По нашему мнению, эти данные не совсем точны, так как не учитывают российских инвестиций. Так, одних труб «Газпром» завез в Беларусь почти на $100 млн.

Главный источник инвестиций — национальный капитал, то есть сбережения населения и субъектов хозяйствования. Есть два основных фактора, определяющих размер сбережений, — это уровень дохода и склонность к сбережениям. Разумеется, эта зависимость не прямая и сильно связана со объеме против 62% в 1996 году. Разумеется, мощность этого канала зависит от прибыли. Балансовая прибыль равна BLR 47,5 трлн. Реально, даже с учетом инфляции, она выросла на треть. Рентабельность за девять месяцев составила 11% против 9,8% в 1996 году, но в 1992 году рентабельность была на уровне



О склонности к сбережениям остается только мечтать

склонностью «воздержания от трат», которая имеет не только экономическую мотивацию. В то же время, как показывает мировой опыт, чтобы обеспечить стабильный и быстрый экономический рост (выше 8% в год), необходим исключительно высокий уровень сбережений и инвестиций. В книге «От плана к рынку» Всемирный банк приводит в пример многие страны: ФРГ в 1951—1955 гг., Японию в 1961—1973 гг., Китай в 1978—1994 гг., Вьетнам в 1991—1994 гг., у которых в период бурного развития экономики сбережения населения составляли в среднем не менее 25% ВВП, а инвестиции — не менее 30% ВВП. Далее делается вывод: *«Некоторое время крупные инвестиции могут финансироваться из-за рубежа, но в долгосрочной перспективе они обеспечиваются главным образом за счет внутренних сбережений»*.

Какова же доля инвестиций в белорусском ВВП? В 1990 г. она составляла 21,8%; в 1991 г. — 8,6%; в 1992 г. — 18,5%; в 1993 г. — 29,5%; в 1994 г. — 25,5%; в 1995 г. — 18,9%; в 1996 г. — 15,2%; в 1997 г. (за 10 месяцев) — 15,2% (BLR 43,6 трлн при ВВП в BLR 180 трлн). Это крайне мало. Каковы же возможности расширить каналы поступления внутреннего капитала в инвестиции и какова роль банков в этом процессе?

Существуют две формы финансирования инвестиционного процесса: за счет собственных или выделенных безвозмездно государством или внебюджетными фондами средств и за счет заемного капитала. От выбора формы в значительной степени зависят структура, направления и эффективность использования капитала. Источник внутренних инвестиций единственный — доля ВВП, оставшаяся от потребления. Эта доля (а ВВП в 1998 году планируется на уровне BLR 350 трлн) — и только она — может быть превращена в инвестиционный капитал.

Первый канал — собственные средства предприятий, организаций. В 1997 году этот источник дал BLR 30 трлн инвестиций и составил 59% в общем их

29%. Главная причина снижения рентабельности — приближение к мировым ценам на сырье и энергоносители при высокой энерго- и ресурсоемкости технологий. В итоге за семь лет реформ цены на продукцию производственно-технического назначения выросли в 342 тыс. раз, а на конечную продукцию (потребительские цены) — лишь в 133 тыс. раз.

Главная составляющая инвестиций за счет собственных средств — амортизационные отчисления. Они составляют 10% ВВП. К сожалению, по прямому назначению используется лишь треть. Так, в промышленности амортизационные отчисления составили за десять месяцев BLR 11,2 трлн, а инвестиции из всех источников всего BLR 10 трлн, т.е. субъекты хозяйствования не беспокоятся о восстановлении основных фондов. В итоге в 1997 году доля средств (особенно валютных) субъектов хозяйствования в банках увеличилась. Лишь на срочных депозитах находится BLR 5 трлн, из них $113 млн. Следовательно, эти временно свободные средства не вовлекаются в инвестиционный процесс. Банки используют их в своей ресурсной базе для кредитования инвестиционного процесса тех, кто имеет хорошие проекты (это в основном частные предприятия). Больше инвестируют негосударственные субъекты хозяйствования, их доля в капвложениях выросла с 27% в 1996 году до 32%.

Второй канал — бюджетное финансирование. Бюджет получает 30,7% ВВП. Однако доля бюджета в общем потоке инвестиций уменьшается, за 10 месяцев она составила 21% против 24% в 1996 году. Бюджетные средства в основном «проедаются», идут на выплату зарплаты работникам бюджетных организаций.

Третий канал специфический — это квазибюджетное финансирование (т.е. целевая кредитная эмиссия). Здесь доминируют долгосрочные кредиты Нацбанка в BLR 5 трлн на жилье. Они и спровоцировали инвестиционный всплеск, следствием которого стал инфляционный налог BLR 3,2 трлн. То есть на самом деле строительство жилья профинансировало само же население: эмиссионные кредиты на жилье были взяты у тех, кто сберегал. Выдает жилищные кредиты (BLR 6,9 трлн) и хранит депозиты населения (BLR 5,7 трлн) один и тот же АСБ «Беларусбанк». Следовательно, весь цикл произошел внутри одного банка.

Четвертый канал — сбережения населения. Их доля в инвестициях с учетом кредитов на жилье увеличилась с 9 до 16%. Вместе с тем сбережения населения (BLR 11,4 трлн) составляют недопустимо малую долю ВВП. Хотя доходы поглощают 61% ВВП, расходы только на BLR 2,2 трлн меньше. В итоге доля ВВП «проедается», доля банковских сбережений в ВВП в последние годы слишком мала — на уровне 4-4,5%, а при социализме она составляла порядка 42% (1990 год). Из годового ВВП во вклады в последние два года направляется около 1,5%.

Остаются вклады в банки, которые составляют менее 5% ВВП. Рублевых вкладов населения на 1 декабря в банках находилось BLR 11,4 трлн (чуть больше, чем по миллиону на человека), что по обменному курсу эквивалентно немногим более $300 млн, плюс вклады в СКВ — $126,5 млн. Склонность населения к сбережениям в этом году уменьшилась (в инвалюте за десять месяцев — на $19 млн). Большая доля средств (некоторые эксперты оценивают ее в $5-6 млрд) остается вне белорусских банков — в зарубежных банках или на руках у населения.

Как банки аккумулировали и использовали сбережения населения? В целом в их ресурсной базе эти сбережения (BLR 11,3 трлн) составляют лишь восьмую часть, это очень мало. Стандартная практика зарубежных банков — четверть ресурсов банка составляют обязательства частных лиц. Треть вкладов у нас носит кратковременный характер, и банкам лишь колоссальными усилиями удается превращать короткие вклады в долгосрочные инвестиционные кредиты.

Пятый канал — фактические кредиты банков за счет собственных средств и других источников. Собственные средства белорусских банков малы и составляют около $160 млн. Наращивать их не позволяет низкая прибыль, которая за девять месяцев составила всего BLR 598 млрд при рентабельности 3,5%. А вот налогов банки заплатили BLR 1,5 трлн.

Кредитные вложения банков в народное хозяйство достигли BLR 36,6 трлн. Рост за год — в 2 раза, а в нацвалюте — в 2624 раза. Доля долгосрочных вложений увеличилась на 167% и достигла BLR 17,65 трлн.

Кредиты банков распределились следующим образом:

39,6% — коллективная собственность;
34,2% — госсобственность;
21,9% — частный сектор.

С начала года кредиты частному сектору выросли в три раза. Вывод однозначен: банки предпочитают кредитовать предприятия частной формы собственности. Кредиты населению выросли в 4 раза. Кредиты на инвестиции увеличились в 2,7 раза, тогда как в текущую деятельность — в 1,7 раза. В 3,5 раза выросли кредиты в финансовый лизинг. Проблемные кредиты сегодня составляют BLR 6,66 трлн, рост — в 1,8 раза.

Инвестиционный климат зависит от одного фактора — ожидаемой нормы чистой прибыли и ставки процента. Необходимые условия благоприятности инвестиционного климата:

— низкий уровень инфляции;
— современная платежная система;
— частная собственность как основа залогового права;
— низкие процентные ставки;
— разумные налоги;
— стабильное и соблюдаемое законодательство.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ ГАЗЕТЫ «БИРЖИ И БАНКИ. БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

Конъюнктура

12 января 1998 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Вспомним год ушедший

На протяжении всего 1997 года «Конъюнктура» анализировала ситуацию на мировых товарных рынках. Настало время вспомнить самые значимые события прошедшего года и подвести его итоги. Кроме того, мы планируем подготовить итоговые обзоры по отдельным сегментам мирового рынка. Так, в сегодняшнем номере читатели смогут познакомиться с тенденциями, наблюдавшимися на рынке нефти.

«Медвежий» сезон

Главной особенностью года Быка стал поистине «медвежий» настрой, царивший на крупнейших мировых товарных биржах. По существу, оправдался прогноз экспертов *Economist Intelligence Unit*, которые в начале 1997 года предсказали снижение сводного индекса цен 24 товарных рынков. К сожалению, в настоящий момент мы не имеем итоговых данных, однако уже сейчас можно сказать, что большинство учитываемых при расчете индекса товаров действительно подешевели. Причем некоторые даже сильнее, чем предполагалось. Так, например, аналитики ожидали снижения котировок меди в течение года с 1,1 до 0,9 $/фунт. Однако в декабре фунт меди на торгах *COMEX* стоил $0,8.



Причиной падения цен авторы прогноза называли перепроизводство ряда товаров: нефти, некоторых металлов и сельскохозяйственных культур. (Впрочем, только рынки кофе и какао испытывали и испытывают хронический дефицит, что объясняется как неблагоприятными погодными условиями, так и эффективной политикой поддержания цен, которую проводят организации стран-производителей этих продуктов.) Кроме того, значительное падение цен на продовольствие, цветные и драгметаллы и др. вызвал кризис, разразившийся в конце прошлого года в ряде стран Юго-Восточной Азии.

Одно из главных событий 1997 года — множество скандалов, связанных с поставками зараженного губчатым энцефалитом мяса. Они оказали достаточно противоречивое воздействие на соответствующий сегмент рынка. С одной стороны, были забракованы огромные партии готового мяса, введены запреты на вывоз продукции из стран, в которых животные пострадали от эпидемий. Все это резко сократило совокупный объем предложения. С другой — страх заразиться губчатым энцефалитом привел к уменьшению потребления мяса.

Нефтедобытчики перестарались

Основным фактором, определяющим в начале прошлого года ситуацию на мировом рынке «черного золота», аналитики считали его перепроизводство. В тот период совокупный спрос на сырую нефть составлял в среднем 71,7 млн баррелей/сутки, а добыча превышала 74,3 млн баррелей/сутки. Такое соотношение сложилось даже несмотря на введение ООН экономических санкций против Ирака. (Напомним, что эта страна занимает 2-е место по объему разведанных запасов нефти — 110 млрд баррелей.) Поэтому мировые цены на «черное золото» на протяжении всего 1997 года напрямую зависели от реализации программы ООН «Нефть в обмен на продовольствие». Так, например, появление на рынке в январе—феврале, казалось бы, незначительного количества иракской нефти (максимальный объем поставок из этой страны составлял 800.000 баррелей/сутки) привело к резкому падению котировок. Если в декабре 1996—январе 1997 года мировые цены на «черное золото» были самыми высокими со времен войны в Персидском заливе (котировки на торгах *NYMEX* достигали уровня 27 $/баррель), то 7 марта баррель нефти в Нью-Йорке стоил $20,2. К концу июня цены опустились еще ниже — до 19,5 $/баррель.

В дальнейшем проблемы реализации 2-го этапа программы «Нефть в обмен на продовольствие» приостановили падение котировок. Однако рынок бурно реагировал на любые события, связанные с ситуацией на Ближнем Востоке, что приводило к колебаниям цен. Обычно они не выходили за рамки коридора 19,5—20,5 $/баррель, но были и исключения. Так, в начале ноября во время скандала, связанного с попыткой иракского руководства выслать из страны международных наблюдателей, баррель нефти на *NYMEX*е стоил около $21.

Еще один вывод, на который наталкивают события прошедшего года,— ослабление позиций Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК). В настоящее время государства—члены ОПЕК обеспечивают примерно 1/3 общего объема предложения «черного золота» на мировом рынке. Однако постепенно усиливаются позиции стран, не входящих в эту организацию. В таких условиях ОПЕК не может сильно влиять на динамику мировых цен на нефть. Кроме того, в самой организации нет единства, нередки случаи нарушения отдельными государствами достигнутых договоренностей. Поэтому о былом величии ОПЕК, которая в 70-х годах единолично диктовала цены на мировом рынке, остается лишь вспоминать. Теперь на проводимых организацией совещаниях чаще всего лишь документально фиксируется стремление участников решить собственные проблемы за счет увеличения экспорта «черного золота».

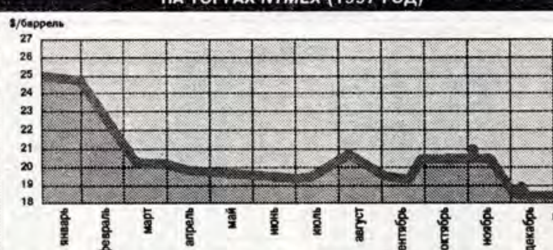
Так, на состоявшейся в конце ноября в Джакарте конференции стран—членов ОПЕК было принято решение об увеличении квот на добычу нефти. Трейдеры, похоже, до последнего момента не верили в возможность такого поворота событий и удерживали котировки на уровне 19,98 $/баррель (данные на 24 ноября). Когда же результаты конференции были обнародованы, цены за несколько дней упали до 18,85 $/баррель.

От краха рынок спас Ирак, представители которого 5 декабря заявили о приостановке поставок (700.000 баррелей/сутки) из этой страны. Такое решение стало ответом на отказ Совета безопасности ООН утвердить план предоставления Ираку гуманитарной помощи. В результате 9 декабря котировки вновь перешагнули отметку 19 $/баррель. Впрочем, вскоре после этого началось новое падение цен. В дальнейшем на торгах *NYMEX* котировки колебались на уровне 18,3—18,4 $/баррель (на *IPE* и *ARA* цены были несколько ниже).

В заключение хотелось бы отметить, что в настоящее время на этот сегмент рынка оказывают влияние перспектива увеличения мировой добычи нефти за счет расширения квот стран—членов ОПЕК и возможного смягчения санкций в отношении Ирака, а также снижение спроса, обусловленное кризисом в Юго-Восточной Азии. В таких условиях даже в разгар отопительного сезона в большинстве стран, являющихся основными потребителями нефти, рост цен на «черное золото» представляется маловероятным.

Юрий ХОВРОВ

ДИНАМИКА КОТИРОВОК СЫРОЙ НЕФТИ НА ТОРГАХ *NYMEX* (1997 ГОД)



МЕЛКООПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ В РОССИИ В 1997 ГОДУ (МОСКВА), $/л

	Январь	Декабрь
А-76	0,33	0,29
А-92	0,38	0,29
А-95	0,46	0,35
ДТ	0,28	0,26

МЕЛКООПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ В БЕЛАРУСИ В 1997 ГОДУ, $/л

	Январь	Декабрь
А-76	0,29	0,25
А-92	0,34	0,33
А-95	0,49	0,40
ДТ	0,28	0,21

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,5 у.е./кв.м	строительным организациям - скидки	236-1230 (0212) 963-609
	подвесные потолки Owacoustik (600 x 600 мм)	Германия	от 9,75 у.е./кв.м		
	стеновые пластиковые панели Dumaplast NV.SA (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 16,8 у.е./кв.м		
	покрытие Astroturf - «искусственная травка» (0,91 x 17 м)		21 у.е./п.м		
	винилискожа (ширина - 1,37 м)	Индия	от 3,3 у.е./кв.м		
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 у.е./кв.м	склад	213-4056 233-1881

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, у.е.	Телефон
ДАГМА	линолеум на вспененной основе	Индия, Франция	1,3...3,0	200...300	от 4	236-1230 (0212) 963-609
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75	
ФРИАЛ	ковровое (доставка, настил)	Турция	3...11	200, 400	от 2,7	236-7470 236-9813

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м		Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	213-4056 233-1881

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ЕВРОМЕБЕЛЬ м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4), офис (ул. К.Цеткин, 18)	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22...390 у.е.	226-9885 223-3305 216-9696	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8), магазин «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная плита	пепел, антрацит, махагон	56...270 у.е.	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66 у.е.	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21 у.е.		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3 у.е.		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40...341 у.е.		
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Synthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	113...2000 у.е.	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	письменные и компьютерные столы, шкафы для документов, тумбочки, рабочие места и отдельные элементы	Совместное пр-во Беларусь - Италия	меламин (толщина 18, 28 мм)	на выбор, в т.ч. светло-серый (пепел), серый (антрацит), красно-коричневый (махагон)	производителя, т.е. хорошая	228-5764 228-5558 228-5559 228-5763	возможно изготовление мебели по индивидуальным проектам для банков, учебных заведений, медучреждений, транспортных орг. и др.
ЮРАТЭ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18 у.е.	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40 у.е.		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП (черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик)	15...790 у.е.	223-3305 216-9696	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4), офис (ул. К.Цеткин, 18)
ОЛИМП	мягкая мебель для дома (в ассорт.)	Беларусь	велюр, ковровый гобелен, винилискожа (более 30 цветов)	от 400 у.е.	228-3608 диспетчер: 278-7850	ул. Филимонова, 7 (магазин «Промтовары»); 10%-я скидка оптовым покупателям
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	новые кухни «Василисса», Polli	Совместное пр-во Беларусь - Италия	10 базовых + подбор	производителя, т.е. хорошая	228-5764 228-5558 228-5559 228-5763	возможность изготовления мебели по индивидуальным проектам с учетом планировки, интерьера и комплектации

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии (новое и немного б/у); вешала, горки, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3022 235-2303	-
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						
	холодильное оборудование				договорная		-

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА МЕБЕЛИ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Телефон	Примечание
ДИАБАЙТ	декоративная металлическая фурнитура для производства модульной и встроенной мебели	Германия, Турция	договорная	236-7470 236-9813	поставка со склада в Минске и под заказ

ПРАЙС

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD K5-90/100

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VA											Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24		БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
SI	P/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28		1	PCI	Intel VX, S3 trio 64+, Samsung SM400B/Smile 6415DL	18	560	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
SI	P/100	256	16	1600	EIDE/PCI	14"	28		1	PCI	Intel VX, S3 trio 64+, Samsung SM400B/Smile 6415DL	18	599	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
SI	P/100	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28		1	PCI	Intel VX, S3 trio 64+, Samsung SM400B/Smile 6415DL	18	699	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	K5/133	256	8	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, S3V2, digital, mouse&Pad	24	555	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IBM PC	P/133	256	8	1700	ISA/PCI	14"	28	?	1	PCI	изм.конф., склад	12	675	IBA	210-1268, 232-5122
FALCON OPTIMA	P/133	256	16	1300	EIDE	?	?	?	1	PCI	Intel VX, S3V2, LG, Seagate, серт.РБ	36	405	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	K5 430VX, S3V2 EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	602	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	620	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	729	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS, Sp.80W, серт.РБ	24	712	ICS	230-6401, 230-6482
IBM APTIVA	P/133	256	16	2000	ISA/PCI	15"	28	IBM	1	PCI	8xCD, мультимедиа	2	1620	IBA	210-1268, 232-5122
ICS	P/133	256	16	2100	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	670	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	674	ICS	230-6401, 230-6482

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VP-69S	P/166MMX	512	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ	24	675	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
SI	6x86MX/166	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28		1	PCI	Intel VX, S3 trio 64+, Samsung SM400B/Smile 6415DL	18	599	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
VP-80 IBM 6x86MX	P/166	512	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ	24	620	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-80 IBM 6x86MX	P/166	512	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ	24	650	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Jet	P/166MMX	256	8	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IBM PC P	P/166MMX	256	8	1700	ISA/PCI	14"	28	?	1	PCI	изм.конф	24	729	IBA	210-1268, 232-5122
NTT-750	P/166MMX	512	16	1300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, Samsung, серт.РБ	30	671	TAIR	229-2999
VP-70S	P/166MMX	512	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ	24	695	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Jet	IBMP/166MX	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	580	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/166MMX	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	620	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K5/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, S3V2, digital, mouse&Pad	24	590	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	P/166MMX	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	690	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	6x86MX/166	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28		1	PCI	Intel VX, S3 trio 64+, Samsung SM400B/Smile 6415DL	18	630	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
VP-70F	P/166MMX	512	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ	24	715	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-80 IBM 6x86MX	P/166	512	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ	24	660	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-80 IBM 6x86MX	P/166	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ	24	710	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/166MMX	256	16	1300	EIDE	?	?	?	1	PCI	Intel VX, S3V2, LG, Seagate, серт.РБ	36	440	FALCON	234-4356, 234-4470
SI	P/166MMX	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28		1	PCI	Intel VX, S3 trio 64+, Samsung SM400B/Smile 6415DL	18	649	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
VP-70SM	P/166MMX	512	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, 8xCD, SB ESS, Act.Sp., серт.РБ	24	825	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ICS	P/166MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	660	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/166MMX	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	762	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/166MMX	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS, Sp.20W, серт.РБ	24	745	ICS	230-6401, 230-6482
Jet	P/166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	645	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System 5/166MMX ATX	P/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel, 430TX, ATX, Seagate, S3Virge3D, изм.конф., серт.РБ	24	647	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ФИНИСТ	P/166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	707	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	P/166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, SIS, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	677	ASBIS	249-5792, 214-7767
IIC	P/166MMX	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, LG44	1	PCI	SDRAM, лиц.N298	36	780	ИНТИС	211-1783, 210-2859
HP Vectra VE Series 4	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	SiS 6205, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1242	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	P/166MMX	256	16	2100	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	710	ICS	230-6401, 230-6482
NTT-751	P/166MMX	512	16	2500	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, Samsung, серт.РБ	30	749	TAIR	229-2999
ICS	P/166MMX	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	712	ICS	230-6401, 230-6482
ФИНИСТ	P/166MMX	512	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	772	ASBIS	249-5792, 214-7767
VP-70S	P/166MMX	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ	24	765	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-70SM	P/166MMX	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ, 8xCD, SB ESS, Act.Sp.	24	875	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
SI	P/166MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28		1	PCI	Intel VX, S3 trio 64+, Samsung SM400B/Smile 6415DL	18	740	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
SI	6x86MX/166	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28		1	PCI	Intel VX, S3 trio 64+, Samsung SM400B/Smile 6415DL	18	710	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
IBM PC 300GL P	P/166MMX	256	32	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, internet adapter	36	1420	IBA	210-1268, 232-5122
NTT-752	P/166MMX	512	32	2500	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, Samsung, серт.РБ	30	777	TAIR	229-2999
Jet	P/166MMX	256	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	715	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/166MMX	256	32	2600	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	780	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	IBMP/166MX	256	32	2600	eide/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&Pad	24	675	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP-71S	P/166MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ	24	805	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-71SM	P/166MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, 8xCD, SB ESS, Act.Sp., серт.РБ	24	915	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
NTT-520	P/200MMX	256	16	1300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, IBM CPU, Samsung, серт.РБ	30	628	TAIR	229-2999
ФИНИСТ	P/200MMX	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	812	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	P/200MMX	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&pad	24	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SI	P/200MMX	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28		1	PCI	Intel VX, S3 trio 64+, Samsung SM400B/Smile 6415DL	18	719	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
SI	6x86MX/200	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28		1	PCI	Intel VX, S3 trio 64+, Samsung SM400B/Smile 6415DL	18	670	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
VP-76F	P/200MMX	512	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ	24	820	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-76FM	P/200MMX	512	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, 8xCD, SB ESS, Act.Sp., серт.РБ	24	930	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/200MMX	256	16	1300	EIDE	?	?	?	1	PCI	Intel VX, S3V2, LG, Seagate, серт.РБ	36	550	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/200	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	724	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/200MMX	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	K6, 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	738	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/200MMX	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	741	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/200MMX	512	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 500s, серт.РБ	24	889	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/200MMX	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS, Sp.20W, серт.РБ	24	826	ICS	230-6401, 230-6482
SI	6x86MX/200	256	16	1600	EIDE/PCI	14"	28		1	PCI	Intel VX, S3 trio 64+, Samsung SM400B/Smile 6415DL	18	690	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
Jet	P/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&pad	24	746	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	P/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	828	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	P/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, SIS, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	798	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC P	P/200MMX	256	16	2000	ISA/PCI	14"	28	?	2	PCI	изм.конф	24	803	IBA	210-1268, 232-5122
ICS	P/200MMX	256	16	2100	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	791	ICS	230-6401, 230-6482
HP Vectra VE Series 4	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	SiS 6205, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1503	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	P/200MMX	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	794	ICS	230-6401, 230-6482
VP-76S	P/200MMX	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ	24	870	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-76SM	P/200MMX	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, 8xCD, SB ESS, Act.Sp., серт.РБ	24	980	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
SI	P/200MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28		1	PCI	Intel VX, S3 trio 64+, Samsung SM400B/Smile 6415DL	18	810	СОФТИНФОРМ	213-2813, 239-3315
IBM PC 300GL P	P/200MMX	256	32	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, internet adapter	36	1630	IBA	210-1268, 232-5122
NTT-522	P/200MMX	256	32	2500	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, IBM CPU, Samsung, серт.РБ	30	733	TAIR	229-2999
IIC	P/200MMX	256	32	2500	PCI	14"	28	LR, LG44	2	PCI	SDRAM, лиц.N298	36	1015	ИНТИС	211-1783, 210-2859
ФИНИСТ	P/200MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	893	ASBIS	249-5792, 214-7767
VP-77SM	P/200MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, 8xCD, SB ESS, Act.Sp., серт.РБ	24	1020	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Jet	P/200MMX	256	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&pad	24	815	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/200MMX	256	32	2600	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&pad	24	880	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ФИНИСТ	P/233MMX	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	924	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/233MMX	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	K6, 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	877	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/233MMX	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	860	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/233MMX	512	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	8xCD Samsung, SB ESS, Sp. 20W, серт.РБ	24	945	ICS	230-6401, 230-6482
ICS	P/233MMX	512	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 500S, серт.РБ	24	962	ICS	230-6401, 230-6482
ФИНИСТ	P/233MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	941	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/233MMX	512	16	2100	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	910	ICS	230-6401, 230-6482
FALCON OPTIMA	P/200MMX	256	16	2100	EIDE	?	?	?	1	PCI	Intel VX, S3V2, LG, Seagate, серт.РБ	36	750	FALCON	234-4356, 234-4470
NTT-720	P/233MMX	512	16	2500	ISA/PCI	14"	28	?	2	PCI	Intel, Virge DX, Samsung, серт.РБ	30	985	TAIR	229-2999
ICS	P/233MMX	512	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 430VX, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	913	ICS	230-6401, 230-6482
VP-82F	P/233MMX	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ	24	975	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-82FM	P/233MMX	512	16	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, 8xCD, SB ESS, Act.Sp., серт.РБ	24	1085	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CP System 5/233MMX ATX	P/233MMX	512	16	3200	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel, 430TX, ATX, Seagate, S3Virge3D, изм.конф., серт.РБ	24	934	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ФИНИСТ	P/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, TX, Seagate, DTK, серт.РБ, изм.конф	36	1006	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	P/233MMX	256	32	2600	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, digital, mouse&pad	24	980	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson LQ-100	A3, 24pin, 360dpi, рус., склад	12	154	ICS	230-6401, 230-6482
Epson LQ-100+	A4	12	153	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	275	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	290	ICS	230-6401, 230-6482
Epson LX-1050+	A3, 9pin, рус., 240cps, склад	12	295	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	295	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	A3, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад	12	450	ICS	230-6401, 230-6482
Epson FX-1170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	480	TAIR	229-2999
Epson FX-2170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 440 cps	12	590	TAIR	229-2999
Epson FX-2170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 440 cps, склад	12	565	ICS	230-6401, 230-6482
Epson DFX-8000	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2600	TAIR	229-2999
Epson LQ-2170	A3, 9pin, 216x240dpi, рус., склад	12	646	ICS	230-6401, 230-6482
Oki ML 520 elite	A4, 9pin, 433/81cps, 80 col., intellig. head	12	449	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Oki ML 521 elite	A3, 9pin, 433/81cps, 136 col., intellig. head	12	509	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Oki ML 3320	A4, 9pin, 435/387/73cps, 80 column	12	329	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3321	A3, 9pin, 435/387/73cps, 136 column	12	379	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson Stylus 400C	A4, 720x720, 4ppm, 10Kb, рус., склад	12	230	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15kb, NEW, склад	12	155	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus 200C	A3, 9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	189	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Epson Stylus 600C	A3, 9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	289	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, NEW, склад	12	270	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32kb, NEW, склад	12	435	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2.5ppm, 128kb, рус., склад	12	440	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus 1520	A2, 3 pin, 1440x720dpi русс., склад	12	910	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus Color Pro XL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128kb рус., склад	12	784	ICS	230-6401, 230-6482
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64kb, 6 color, NEW, склад	12	470	ICS	230-6401, 230-6482
HP DeskJet 340CBi	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, портатив., склад, серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, рус., склад, серт.РБ	12	170	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400L	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, серт.РБ	12	160	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	рус., color, склад, серт.РБ	12	215	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	color, склад	12	210	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C/690C/690C+	A4, 600dpi, 300dpi color	12	от 219	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi color, foto	12	от 224	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 690C	A4, 5ppm, PhotoKit, склад	12	270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512kb, New!!	12	270	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, Photo teh., рус.	12	269	ICS	230-6401, 230-6482
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi, 6ppm, color, спец. для Win, склад, серт.РБ	12	295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 8ppm, color, рус., склад, серт.РБ	12	370	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 890Cxi	720dpi, 9ppm, PhotoREt II, Kodak Resol	12	470	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1100i	Цветная новинка формата A3!!!	12	550	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark JP 1020	A4, 600x300dpi, 3 ppm, CD+ПО, цв.	12	160	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Epson Stylus 200	A4, 720dpi	12	160		
Epson Stylus 1000	A3, 9 pin, 360x360dpi, 300 cps	12	460		
Epson Stylus Color 200	A4, 720dpi	12	190		
Epson Stylus Color 600	A4, 1400x720dpi	12	290		
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi	12	440		
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3.5ppm, цв., рус., фотореализм	12	?		
Canon BJC-4200	A4, 720x360dpi, 4.5ppm, цв., рус., фотореализм	12	?		
Canon BJC-620	A4, 720x720dpi, профессиональный, цв., фотореализм, рус.	12	?		
Canon BJC-5500	A2, 720x720dpi, цв., профессиональный	12	?		
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, скидки	12	159		
Epson Stylus 200	color, скидки	12	190		
Epson Stylus 600	скидки	12	275		
Epson Stylus 800	скидки	12	439		
Epson Stylus 1000	скидки	12	460		
Lexmark JP 1020	A4, 600x300dpi, 3ppm, рус.	12	160		
Lexmark JP 2030	A4, 600x300dpi, 3ppm, рус.	12	225		
Lexmark JP 2050 photo	A4, 600x300dpi, 7ppm, рус.	12	310		
Lexmark JP 2070	A4, цв., 1440x720dpi, 8ppm, рус.		295		
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	460	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C+	A4, 600x600dpi, 4ppm, склад	12	270	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	225	FALCON	234-4356, 234-4470

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1-10Mb, рус., склад	12	399	ICS	230-6401, 230-6482
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	420	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5Si	A3, 600dpi, 24ppm, 4Mb, RET, 1100 ps trays, рус., серт.РБ	12	3325	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 405	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	430	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, русс., склад	12	410	ICS	230-6401, 230-6482
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	417	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	415	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, RET/MET, рус.	12	415	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, кабель	12	395/415	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP LaserJet 6L	скидки	12	430	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
HP LaserJet 6P	скидки	12	828	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, RET/MET, IsDA, рус., серт.РБ	12	830	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 4000	A4, 600x1200dpi, 16ppm, RetMet, 200gr	12	1600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 4000N	A4, 600x1200dpi, 16ppm, RetMet, 200gr	12	2045	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP Color LJ 5	A4, 600dpi (1200dpi RET), 20Mb, серт.РБ	12	5092	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OkiPage 6EX	600dpi, 6ppm, 2Mb(18Mb), PCL4.5, 42 fonts	12	579	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 6E	600dpi, 6ppm, 1Mb, PCL SE, 42 fonts	12	559	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 16N	600x1200dpi, 16ppm, 2Mb(66Mb),	12	1400	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	299	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox 4512	A4, 600dpi, 8ppm, 6Mb, a/п 2x250л, рус., дуплекс, сеть	12	1430	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb, a/п 3x250л, рус., сеть	12	2850	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color	A4, 1200dpi, 12ppmBW/6ppm цветной, 24Mb, серт.РБ	12	4300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Mita DP-560	A4, 600dpi, 6ppm, только Win 3.1, Win 95, скидка 10%	12	360	АРЧИБА	268-4233, 268-5397

ВИДЕОПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Mitsubihsi	принтеры, расходные материалы	12	от 700	БЕЛОРИТ	261-2122, 268-1401

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, a/обрезка, склад	12	от 1784	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, a/обрезка, склад	12	от 2105	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 700	A1, 600dpi, 4Mb, mono, a/обрезка, склад	12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C	A1, 600dpi, 4Mb, color, a/обрезка, склад	12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, 4mp, mono, A1/A0	12	1784	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430	A4-A0, 600dpi, 4Mb, 4mp, A0	12	2925	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A1, 600dpi, 4Mb, 4mp, color, A1/A0	12	2105	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A0, 600dpi, 4mp, A0	12	3465	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 455CA	A4-A0, 600dpi, 4Mb, 4mp, A0, рулон подача, сет.	12	4400	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 455CA	A4-A0, 600dpi, 4Mb, 4mp, A1, рулон подача, сет.	12	3295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1 (A0), сетевой	12	4282	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 4mp, НОВЫЙ! 8Mb, color, A1	12	6300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CM Color	A0, 600dpi, 71Mb, color, PS2, MIO, сетевой	12	9998	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript2, RIP, управляемый по сети	12	13580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 2230ij	A0, 600dpi, 4Mb, color, RIP, рулон, a/обр., ноги, Replot	12	3795	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 60.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 220-11-98, 220-10-52, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-233 (продолжение)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VP-83F	P/233MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, серт.РБ	24	1015	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP-83RM	P/233MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV2, 8xCD, SBESS, Act.Sp., серт.РБ	24	1125	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
IBM PC NT300GL P	P/233MMX	256	32	4300	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, internet adapter	36	2800	IBA	210-1268, 232-5122
NTT-721	P/233MMX	512	32	5200	ISA/PCI	14"	28	?	2	PCI	Intel, Virge DX, Samsung, серт.РБ	30	1108	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
TTT	P/166MMX	256	16	1700	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Stream VX, S3V+, Seagate, Samsung	24	668	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Jet	K6/166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, S3V2, mouse&pad	24	655	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
TTT	P/166MMX	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Triton TX430 Flash Bios, S3V+, Samsung	24	691	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
TTT	P/200MMX	256	16	1700	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Elpina VX430MMX, S3V+, Seagate, Samsung	24	745	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Jet	K6/200MMX	256	16	1700		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V2, изм.конф., ПО	24	710	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System PR	PPro/200	256	16	1700	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel 440FX, S3Virge3D, изм.конф., серт.РБ	24	1140	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
TTT	P/200MMX	256	16	3200	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Triton TX430 Flash Bios, S3V+, Samsung	24	905	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
ФИНИСТ	PPro/200	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 440FX, Seagate, DTK, серт.РБ	35	1323	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	K6/200MMX	256	32	2800	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, S3V2, mouse&pad	24	780	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System	PPro/200	256	32	4000	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel, 440FX, MatroxMM, Seagate, изм.конф., серт.РБ	24	1480	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	K6/233MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, S3V2, mouse&pad	24	815	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Venus VP	PPro	?	32	2600		14"	28	MPRII	1	PCI	Intel VS440FX, S3TrioV2, ATX, серт.РБ	24	1380	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CP System ATX	PII/233	512	16	3200	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel AL440LX (Atlanta), AGP, Yamaha 3D, USB, изм.конф., серт.РБ	24	1200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC 300XL P	PII/233MMX	256	32	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, internet adapter	36	2180	IBA	210-1268, 232-5122
HP Vectra VL Series 6	PII/233	256	32	2500	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	S3Trio46, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Вт	36	1926	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP Vectra VL Series 6	PII/266	256	32	2500	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	S3Trio46, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Вт, NT4	36	2313	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel Atlanta, SDRAM, S3V2 EDO, Samsung 400b, серт.РБ	24	1254	ICS	230-6401, 230-6482
HP Kayak XA	PII/233	512	32	2500	UATA/PCI	?	?	?	4	PCI	CL5465 AGP, 24xCD, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	2506	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ФИНИСТ	PII/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 440LX, ATX, AGP, Seagate, DTK, серт.РБ	36	1349	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	PII/233MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP S3V2, digital	24	1280	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP S3V2, digital	24	1400	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Atlanta VP	PII/233AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel AL440LX, S3TrioV2, ATX, серт.РБ	24	1160	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Atlanta VP	PII/233AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel AL440LX, S3TrioV2, ATX, серт.РБ	24	1370	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Atlanta VP	PII/266AGP	256	64	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel AL440LX, ATI, ATX, серт.РБ	24	1670	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Atlanta VP	PII/266AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel AL440LX, ATI, ATX, серт.РБ	24	1595	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Atlanta VP	PII/266AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel AL440LX, ATI, ATX, серт.РБ	24	1630	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Atlanta VP	PII/266AGP	256	64	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel AL440LX, ATI, ATX, серт.РБ	24	1830	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Atlanta VP	PII/300AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel AL440LX, ATI, ATX, серт.РБ	24	1575	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Atlanta VP	PII/300AGP	256	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel AL440LX, ATI, ATX, серт.РБ	24	1875	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Atlanta VP	PII/300AGP	256	64	2600	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel AL440LX (Atlanta), ATI, ATX, серт.РБ	24	2085	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CP System	PII/233	512	16	3200	EIDE/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel AL440LX (Atlanta), MatroxMM, Yamaha 3D, AGP, USB, изм.конф., серт.РБ	24	1420	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-2701	PII/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	4	PCI	Intel, Samsung, серт.РБ	30	1164	TAIR	229-2999
Jet	PII/233MMX	512	32	3600	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP S3V2, digital	24	1370	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System PII ATX	PII/300	512	32	4000	EIDE/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel AL440LX (Atlanta), MatroxMM, Yamaha 3D, AGP, USB, изм.конф., серт.РБ	24	1925	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System	2xPII/266	256	32	4000	EIDE/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel 440LX, MatroxMM, DIMM, изм.конф., серт.РБ	24	2999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-2703	PII/266MMX	512	32	5200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	4	PCI	Intel, Trident, Samsung, серт.РБ	30	1754	TAIR	229-2999
ФИНИСТ	PII/266MMX	512	64	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 440LX, ATX, AGP, Seagate, DTK, серт.РБ	35	1449		
ФИНИСТ	PII/266MMX	512	64	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 440LX, ATX, AGP, Seagate, DTK, серт.РБ	35	1599		
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	64	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 440LX, ATX, AGP, Seagate, DTK, серт.РБ	35	1699		
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 440LX, ATX, AGP, Seagate, DTK, серт.РБ	35	1849		
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Intel 440LX, ATX, AGP, Seagate, DTK, серт.РБ	35	1949		
Jet	PII/266MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP S3V2, digital	24	1560	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/300MMX	512	64	5200	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, Matrox Mistique	24	2070	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP Kayak XU	PII/300	512	64	4500	USCSI-2/PCI	?	?	?	4	PCI	Matrox MMII, 24xCD SCSI, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	7263	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-2704	PII/300MMX	512	64	5200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	4	PCI	Intel, Trident, Samsung, серт.РБ	30	1814	TAIR	229-2999
Alpha VP	Alpha/500MP	1Mb	128	2000	SCSI	?	28	MPRII	2	PCI	Alpha 164, Matrox M, 20xCD, изм.конф.	24	4950	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Alpha VP	Alpha/500MS	1Mb	128	2x4300		?	28	MPRII	1	PCI	Alpha 164, S3Trio64, 20xCD, изм.конф.	24	4999	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP Kayak XW	PII/266	?	128	4500	USCSI	?	?	?	16	PCI	AccelGraphics, профессиональная графич. станция	36	10100	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Alpha VP 500MP	Alpha/500	1Mb	128	2000	EIDE/PCI	?	28	MPRII	2	PCI	Alpha 164, Matrox M, 20xCD, ATX, изм.конф.	24	4950	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Alpha VP 500MS	Alpha/500	1Mb	128	4300	UWSCSI	?	28	MPRII	1	PCI	Alpha 164, S3Trio64, 20xCD, ATX, изм.конф.	24	4999	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
HP NetServer E40 5/180 Mod.1	P/180	256	16	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD	36	1930	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E40 6/200 Mod.1	PPro/200	256	16	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD	36	2209	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45 Mod.1	PII/233	256	32	?	F/W/USCSI	?	?	?	2	PCI	Новый! ECC EDO RAM, 8xCD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	35	2533	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45 Mod.1	PII/266	256	32	?	F/W/USCSI	?	?	?	2	PCI	Новый! ECC EDO RAM, 8xCD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	35	2947	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LD Pro 6/200	PPro/200	512	32	?	SCSI-2/PCI/EISA	?	?	?	512	PCI	ECC, Wide SCSI-2, CD, hotswap, RAID	36	3591	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH Pro 6/200	PPro/200	512	32	?	F/W/USCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 2 SMP CPU, 6 hotswap, CD, array contr.	35	4905	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXe Pro 6/200	PPro/200	512	64	?	F/WSCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 4 SMP CPU, 12 hotswap, CD, array contr.	35	9135	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro 6/200	PPro/200	512	64	?	F/WSCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 4 SMP CPU, 12 hotswap, CD, array contr.	35	14445	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer PII 266LC II Mod.1	PII/266	256	32	?	SCSI-2/PCI/EISA	?	?	?	512	PCI	EDO, Wide SCSI-2, 24xCD, hotswap, RAID	36	3856	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH II PII 6/266 Mod.1	PII/266	512	32	?	F/W/USCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 2 SMP CPU, 6 hotswap, CD, array contr.	36	5949	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC SERVER 315	PPro/200	256	32	?	?	?	?	?	?	?	UFW, 8xCDSCSI	36	от 2950		
IBM PC SERVER 325	PII/266	256	32	?	UFW	?	?	?	?	?	UFW, 8xCDSCSI, 10/100 Ethernet	36	3350		
IBM PC SERVER 325	PII/266	256	64	?	Raid, HS, UFW	?	?	?	?	?	UFW, 8xCDSCSI, 10/100 Ethernet	36	5700		
IBM IntelStation	PII/266	256	128	4330	UFW	-	-	-	-	-	NT, WT, 16xCD	36	8600		

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC-MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1000		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?		
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2000		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?		
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370	-	32	от 2000		?	?	?	?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?		

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM AS/400		-	8	1000/514400		?	?	?	?	?	лок.подключ.раб.ст.: Twinaxial до 4800 терминалов, ASCII до 2160 портов	12	?		
Advanced Series											LokalTalk до 3720 раб. ст., до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник. линий, ПО, ОС/400	12	?		
IBM RISC	Power/Power2		16	500/2000		?	?	?	?	?	графич.и раб.станций, сет.серверы файловые, БД	12	?		
Sistem/6000	PowerPC										вычислит., коммуник., параллельные мультипроц.сист., OC AIX/UNIX, 10000 пакетов	12	?		

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10"	PCMCIA III, EDO, 1Mb VRAM, MPEG, trackpoint, до 13.01.98+КейLanPCcard-словарь ER96, серт.РБ, склад	24	1910	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 225CDS	P/133MMX	16	1400	TFT	12"	trackpoint, SB, Sp., mic., 10xCD, до 13.01.98+КейLanPC-card-словарь ER96, серт.РБ, склад	12	2100	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 420CDT	P/100MMX	8	1300	TFT	11.3"	trackpoint, 6xCD, F/M36.6, SB, Sp., Mic., IrDA, USB, до 13.01.98+КейLanPC-card-словарь ER96, серт.РБ, склад	24	3450	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 430CDT	P/120MMX	16	1300	TFT	11.3"	trackpoint, 10xCD, F/M36.6, SB, Sp., Mic., IrDA, USB, до 13.01.98+КейLanPCcard-словарь ER96, серт.РБ, склад	24	3450	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 440CDT	P/133MMX	32	1400	TFT	12.1"	trackpoint, 10xCD, F/M36.6, SB, Sp., Mic., IrDA, USB, до 13.01.98+КейLanPCcard-словарь ER96, серт.РБ, склад	24	3450	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 460CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	12.1"	trackpoint, 10xCD, F/M36.6, SB, Sp., Mic., IrDA, USB, до 13.01.98+КейLanPCcard-словарь ER96, серт.РБ, склад	24	4400	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12"	trackpoint, 10xCD, SB, Sp., Mic., F/M, USB, IrDA, до 13.01.98+КейLanPCcard-словарь ER96, серт.РБ, склад	24	3100	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T740CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13"	trackpoint, 10xCD, SB, Sp, Mic., F/M, USB, IrDA, до 13.01.98+КейLanPCcard-словарь ER96, серт.РБ, склад	18	4550	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T750CDT	P/233MMX	32	2100	TFT	13"	trackpoint, 20xCD, SB, Sp, Mic., F/M, USB, IrDA, до 13.01.98+КейLanPCcard-словарь ER96, серт.РБ, склад	24	6900	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 310E	P/133MMX	16	1600	DSTN	12.1"	CD	2	2300		
IBM TinkPad 380ED	P/166MMX	16	2000	TFT	12.1"	Win95	2	3450		
IBM TinkPad 770	P/233MMX	32	4000	?	13.3"			7260		
OmniBook 2000CT	P/133MMX	16	2000	TFT	12.1"	2Mb VRAM, SB, Sp.int., TFT	36	2750	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 5700CTX	P/166MMX	32	3000	TFT	12.1"	2Mb VRAM, 800x600, 10xCD, SB, Sp.int., second battery, TFT	35	3900	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 3000CT	P/200MMX	16	2000	TFT	13.3"	1,8Mb VRAM, SB, Sp.int., USB	36	4135	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
DTK DNB-586T+	P/120	16	1350	TFT	12,1"	256kb cache, 800x600, 128 bit, 16xCD, touchpad, SB, IrDA, TVout, склад	12	2340		
DTK DNB-586T+	P/133	16	1350	TFT	12,1"	256kb cache, 800x600, 128 bit, 16xCD, touchpad, SB, IrDA, TVout, склад	12	2390		
DTK DNB-586T+	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	256kb cache, 800x600, 128 bit, 16xCD, touchpad, SB, IrDA, TVout, склад	12	2590		
DTK DNB-586T+	P/166MMX	16	1680	TFT	12,1"	256kb cache, 800x600, 128 bit, 16xCD, touchpad, SB, IrDA, TVout, склад	12	2640		
Mitac 5026	P/133MMX	16	1350	TFT	12,1"	256kb cache, 800x600, 128 bit, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TVout, склад	12	2290		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	2Mb VRAM, 256kb cache, 800x600, 128 bit, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TVout, склад	12	2490		
Mitac 5026	P/166MMX	16	2100	TFT	12,1"	2Mb VRAM, 256kb cache, 800x600, 128 bit, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TVout, склад	12	2590		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	12,1"	2Mb VRAM, 256kb cache, 800x600, 128 bit, 20xCD opt., touchpad, SB, IrDA, TVout, склад	12	2590		
Mitac 5026	P/200MMX	32	2100	TFT	12,1"	2Mb VRAM, 256kb cache, 800x600, 128 bit, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TVout, склад	12	2780		
Mitac 5027	P/200MMX	32	1350	TFT	14,2"	2Mb VRAM, 512kb cache, XGA 1024x768, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TVout, Li-ion, склад	12	4140		
Mitac 5026	P/233MMX	16	1350	TFT	12,1"	2Mb VRAM, 512kb cache, 800x600, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TVout, склад	12	2690		
Mitac 5026	P/233MMX	32	2100	TFT	12,1"	2Mb VRAM, 512kb cache, 800x600, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TVout, склад	12	2880		
Mitac 5027	P/233MMX	32	1350	TFT	14,2"	2Mb VRAM, 512kb cache, XGA 1024x768, 20xCD, touchpad, SB, IrDA, TVout, Li-ion, склад	12	4390		

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
LG Studioworks 55i	15", 0.28, 768x1024, NI LR, MPRII, Dig, Sp.act, 2W, склад	36	255		
LG Studioworks 56i	15", 0.28, 1280x1024, NI LR/MPRII, Dig, Sp.act, склад	24	295		
LG Studioworks 5D	17", 0.28, 1024x768, MPRII, Dig, DiamondTron, склад	36	330		
LG Studioworks 74m	17", 0.39, 1280x1024, NI LR, MPRII, Dig, Sp.act, склад	12	390		
LG Studioworks 76i	17", 0.28, 1280x1024, NI LR, MPRII, Dig., склад	36	560		
LG Studioworks 78i	17", 0.26, 1280x1024x76Hz, NI LR, MPRII, Dig., склад	36	680		
LG Studioworks 78D	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, MPRII, Dig, DiamondTron, склад	36	750		
LG Studioworks 20i	20", 0.28, 1600x1280/MPRII/Dig/On-screen menu, склад	36	1100		
LG Studioworks 28i	21", 0.28, 1600x1280/MPRII/Dig/On-screen menu, склад	36	1500		
Samsung 400G	14", 1280x1024, MPRII, Digital	24	190	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Samsung SM3Ne	14", 0.28, 56Hz, Dig, 50-100	+	189	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Samsung S500	15", 0.28, 65Hz, Dig, 50-100	+	280	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Samsung S500MS	15", 0.28, 65Hz, Dig, 50-100, Multimedia, склад	12	312	ICS	230-6401, 230-6482
Sony 100SX	15", Digital, MPRII, MPR-II, 1024x768, 80H	12	360	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100SF	15", Digital, TCO-92, 1024x768, 87H	12	430	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200SX/SFT	17", 0.25, MPRII/TCO92, Trinitron	12	от 760	АРТРОНАС	268-7627
Panasonic PanaSync5G	17", 0,27, AGRAS Coat, 1280x1024/60, 50-160Hz, dig. OSD	12	от 680	АРТРОНАС	268-7627
TVM AS5S	15", 0.28, 768x1024, Digital, 85MHz, OS	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
LG Studioworks 5D	15", 1280x1024, MPRII, Digital, 85MHz, OS, M/Media	36	325	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Daewoo CMC-1511	15", 1280x1024, MPRII, Digital, 85MHz, OS	12	260	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic E655	15", 1024x768, MPRII, 70MHz, Dig., склад	12	308	ICS	230-6401, 230-6482
ViewSonic E641	14", 1024x768, MPRII, 85Hz	18	205	СОТА	268-4777, 268-4167
ViewSonic V655	14", 1024x768, MPRII, 85Hz	18	290	СОТА	268-4777, 268-4167

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	более 500 наименований, обучающие пр-мы, ПО, игры		от 4	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
	русские и зарубежные фильмы (2CD)		от 18	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Комп. лит. для профессионалов и начинающих 400 наимен., наилучший выбор в Минске			?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Колонки актив.	6 видов от 4 до 40 V, склад		от 15	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Микрофон	в ассортименте, склад		от 6	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Микрофон + наушники	в ассортименте, склад		от 9	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
	8-speed Mitsumi, BTS	6	55	СОТА	268-4777, 268-4167
	8-speed		от 64	СИНКЛ-КОМ	223-0478
	8/24-speed Sumsung		56	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
	24-speed, Panasonic, Teac, Samsung	6	85	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
	24-speed Sumsung		83	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Sound Blaster	Crystal CS-4232/CS-9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	42	ИНТИС	211-1783, 210-2859
Sound Blaster	Stream Master WTA 2000 SE PRO SB-16, склад		15	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Sound Blaster	ESS 1869 30+Fm Radio SB PRO SB-16, склад		43	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
SB ES 1869	Creative, 16bit stereo		от 18	СИНКЛ-КОМ	223-0478

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU Intel AMD	166MMX/200MMX, склад		132/219	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
CPU P166MMX	Intel Original, опт. скидки	12	130	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CPU 6x86-PR166	IBM, MMX	12	90	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU P166	Intel, MMX	12	126	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU P200	Intel, MMX	12	220	СОТА	268-4777, 268-4167
MB	586 Intel VXB, P/430VX	6	от 45	СИНКЛ-КОМ	223-0478
MB P75-233	ASUS, Iwill, Zida TX 256/512kb, опт. скидки	6	от 60	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P75-233VX	256 75-233, 2 Din MMX, склад		60	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
MB P90-233	VIA Appollo, VX, 256pnp, w I/O, MMX	5	58	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P90-233	Intel, Zida, 430TX, 512pnp, w I/O, MMX	5	80	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P90-233	Atrend 1030, 430VX, 256pnp, w I/O, MMX	5	75	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P90-233	Atrend 5000, 430VX, 256pnp, w I/O, MMX	5	105	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P Elpina TX-PRO	512 75-233 MMX, 430 TX-Pro, 2 Din, склад		78	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
MB P Triton	TX 75-200 430 VX, PCI, 256, 2 Din, склад		68	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
MB P Triton	TX 437-Pro 512, 2 Din, Flash Bios, склад		82	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
DIMM	4/8/16/32Mb для notebook	12	от 30	ASBIS	249-5792, 214-7767
DIMM SDRAM	16Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	33	СОТА	268-4777, 268-4167
DIMM SDRAM	32Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	66	СОТА	268-4777, 268-4167
DIMM SDRAM	64Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	180	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	8Mb, 72pin, 60ns, EDO/FastPage	12	16	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	16Mb, 72pin, 60ns, EDO/FastPage	12	32	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	32Mb, 72pin, 60ns, EDO/FastPage	12	64	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	4/8Mb, 30/72pin	12	от 16	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	16Mb, 60 ps, 8Mb, Assorp		32	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
SIMM	8Mb, 60 ps, 8Mb, Assorp		14	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
S3	Virge DX 2Mb 3D		39	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
S3	Trio 64+		23	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
SVGA card S3Virge/DX, 2Mb/4Mb, PCI		5	37/47	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA card S3Trio64V+, V2/DX 1Mb, PCI		5	23	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA card Diamond Stealth Fire GL1000, 4Mb, PCI		5	180	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA card Matrox Mystique 2Mb		6	95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SVGA card S3Virge DX, Expert Color, 2(4)Mb		3	45	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SOYO SY-5BT5	P233MMX, 3ISA, 2x168, 4x72, 512ppd		121	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
SOYO SY-5XB5	P233MMX, 3ISA, 3x168, 2x72, 512ppd		134	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
SOYO SY-7KA	PII, 3ISA, 6x72, PC97, Flash Eprom		185	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
SOYO SY-7KB	PII, 3ISA, 4x168, PC97, Flash Eprom		204	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
SY-7KD	IrDA, 4x168, PC97, Flash Eprom		255	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Програматоры	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 220	ИНТИС	211-1783, 210-2859

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны	HP LJ 5L/5ML/4P/4MP/5P/5MP/4/4+/5/5+		38	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	к лазерным принтерам Epson EPL 5500 (20000 копий)		65	TAIR	229-2999
Картриджи	Canon BC 01/02 black, доставка		24	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	к струйным принтерам HP, Epson	+	?	АРЧИБА	268-4233
	к матричным принтерам Epson	+	?	АРЧИБА	268-4233
	HP, Epson, Canon, original	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
	к матричным принтерам Epson, Oki, Star и др., ремонт		от 3	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
	HP LJ 5L/5P, 6P	+	63/83	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
	HP LJ 4L/4P, 4/4+	+	72/109	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
	HP DeskJet 6xx, черный/цветной	+	27/28	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
	HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	+	27/28	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
	HP LJ 4/4+/5/5+ 92298A, 4V/4MV C3900A		от 115	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	HP LJ IIP/IIIP, 5L/5ML, 4L/4ML/4P/4MP, 5P/5MP/6Mp		от 70	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	к лазерным принтерам HP		от 80	СИНКЛ-КОМ	223-0478
	HP LJ, все модели лазерных принтеров, доставка		от 81	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
	к матричным принтерам Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon			АРТРОНАС	268-7627
	Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.		?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
	Epson LX, FX, LQ, DFX, Star		от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
	к струйным принтерам Epson, Canon, HP		от 27	СИНКЛ-КОМ	223-0478
	HP DJ, все модели струйных принтеров, доставка		от 28	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
	HP DJ 3-6xx, 850C, 750, 1XXX, b/w, color, original HP, склад	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
	HP DJ 3**/4**/5**/6**, заправка, доставка		29	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	Epson Stylus 400/800/800+/1000, доставка		13	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	к матричным принтерам Epson LQ/LX-100/300/1050		4-6		
	к матричным принтерам Epson DFX 8000		25		
	к матричным принтерам Epson LX 300		20		
	к струйным принтерам Epson Stylus 800/1000 (двойной)		23		
	к Epson Stylus Color 200/600/800/Pro черный		18-25		
	к Epson Stylus Color 200/600/800/Pro цветной		27-36		
	к лазерным принтерам HP LJ, доставка		от 74	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
	к матричным принтерам Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		от 2,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
	к струйным принтерам HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		от 11	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи, тонеры к HP LJ 4L/4P/5L/5P/5MP		+	?	АРЧИБА	268-4233
	HP LJ 2/3(P), 4L/P, 4/4M/V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	+	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
	HP 92274A/5A, 92295A/8A, C3900A, C3903A, C3906A, запр.		от 15	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонеры	HP LJ IIp/IIIp, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6MP, 1кг		50	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	HP LJ 4+, 4, M, ML, P, MP/5L, ML, M, MP, заправка	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
	Panasonic 4400/5400/6100, Oki 400W/400/800	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
	к лазерным принтерам HP, Panasonic заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-0478
	HP, Epson, Canon, BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-0478
	HP DJ 3-6xx, 2x40мл., заправка, дост., скидки		10	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	Epson St 400/800/1000 fullmark 2x20 мл, запр., дост.		14	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	Canon BC 01/02 black, заправка, дост., скидки		13	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи, чернила для струйных принтеров			?	АГРО	233-4231
Картриджи, чернила к Canon BC01/02/10, BCI10/11, Epson 400/800/820/1000/1500C, IIS		+	от 5,7	АРТРОНАС	268-7627
	HP DJ 3-6xx, 850C/1200C/1600C, заправочные станции	+	от 10	АРТРОНАС	268-7627
	HP DJ 3-6xx, 850C/1200C/1600C, заправка		от 11	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
	Epson 400/800/1000, 820, IIS, 1500, Canon BC, BCI, запр.		от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонер-картридж HP LJII(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP, склад		12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи-тонеры к лазерным принтерам Epson EPL 5500 (3000 копий)			45	TAIR	229-2999
Картриджи к матричным принтерам, скидки от 10 шт.			от 106 т.р.		
Лента красящая к матричным принтерам St, HD (6,35/8/12,7/25,4 мм.)			от 18 т.р.		
Заправка картриджей для любых матричных принтеров			от 36 т.р.		

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP ScanJet 4s	A4, 300dpi, 15сек./стр., OCR, склад	12	195	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр., OCR	12	245	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр., OCR, склад	12	250	ICS	230-6401, 230-6482
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, slim OCR	12	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR	12	798	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet Companion	A4, copy/fax/file/read to HP LaserJet Printers	12	250	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Paragon 600/1200 SPII	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color	12	190/380	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson GT5000	A4, 300x1200, SCSI/color 24bit/Gray 256, склад	12	325	ICS	230-6401, 230-6482
Epson GT 5000/9000/9500		12	от 295	TAIR	229-2999
Mustek	ручные, планшетные, листовые	12	от 95	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Seagate	1,7Gb/2,5Gb/3,2Gb Mode 4		137/168/192	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Seagate	EIDE, 1Gb	11	110	СОТА	268-4777, 268-4167
Seagate	Medalist Ultra DMA, EIDE, 2,1Gb	11	158	СОТА	268-4777, 268-4167

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3,5" 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb (10 шт.)		от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
3,5" Basf DOS format	1.44Mb (10 шт.)	+	4	TAIR	229-2999
Basf	бокс для дискет на 40 с замком		4,5	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	от 85	ИНТИС	211-1783, 210-2859
US Robotics Sportser V.34 Voice, 33,6/28,8, V.34+, V.42, V.42bis, ПО, науш.		60	165	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser V.34 Voice PC, 33,6/28,8, V34+V.42, V.42bis, ПО, науш.+мик., OEM		60	125	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Courier V34 Rus, 33,6, V.34+, 16,8HST, V.32terbo, V.42bis, кабель		24	270	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser Vi	14.4kbps, int, V42/V42bis, gIII fax	12	60	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI	33,6kbps, int, V42/V42bis, gIII	12	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Motorola PRO	28,8kbps, external, кабель	12	160	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI	33.6kbps, V34+/V34/V42, voice, Phones 220V, склад	12	165	ICS	230-6401, 230-6482
USR Sportser VI	14.4kbps, V32b/V42b, int, склад	12	59	ICS	230-6401, 230-6482
ZyXel Comet 336P	33,6, PCMCIA Tape II faxmodem	24	190	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E	ext., 16,8, 2 Voice, ПАО, рус.	12	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	ext., 19,2, 3 Voice, ПАО, рус.	12	310	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	ext., 19,2, V.42, V.42bis, Voice, ZyCELL, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S/E	ext., 19.2kbps, голос, 2/4 выд. лин., склад	24	660/350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336E	ext., 33,6, V.34+, Zyx19.2, Zyx16.8, выд.линия V.42, V.42bis	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Elite 2864	ext., 28.8kbps, ПО, рус., Internet, склад	24	550	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S	ext., 28,8, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S	ext., 28,8, V.34, Zyx19.2, Zyx16.8, V.42, V.42bis, Voice, АОН	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni TA 128	ext., ISDN, аналог. порт, АОН	24	390	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel Prestige 2864I	ext., ISDN маршрутизатор уд. доступа, мост	24	950	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC UPS Back	250-1200VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back	250-600VA	24	от 105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back	400VA	24	165	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC BackPro, Smart		12	от 125	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Minuteman Pro 280/420	280/420VA, LAN, USA	24	125/165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000	650/1000VA, LAN, USA	24	297/446	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400VA, LAN, USA	24	590	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
GeneralPower	от 500VA до 600kVA, 2- и 3-фазные	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Repotec 250VA	20min	12	80	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Repotec 375VA	20min	12	110	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Repotec 650VA	20min	12	160	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Tripp Lite	BC Pers Int. 280, 2 IEC-320 outlets	24	117	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	BC Internet 300-675, 3 IEC-320 outlets, modem/fax protection	24	133-254	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Omni Smart int 280-2000, Line interact., LAN, 3-7 IEC-320 outlets		24	173-1170	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite UPSNet 450-1400, LAN port, 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft		24	192-571	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Smart Int. 280-3000, LAN UPS, 3 IEC-320 outlets	24	306-2291	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPO	EtherLink III ISA UTP	99	59	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C905TX	Fast EtherLink 10/100 PCI	99	79	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16700	3COM Office Connect Hub 8UTP	12	105	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16701	3COM Office Connect Hub 8UTP + 1BNC	12	145	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16702	3COM Office Connect Hub 16UTP + 1BNC	12	250	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn MR-820TR	Ethernet Hub 8 UTP+1 AUI/BNC, склад	999	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn 415/815	Ethernet Hub 4/8 UTP, склад	999	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT 3012/15/24TR Ethernet Hub 12/16/24 UTP+1 AUI-1, склад		999	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR-908/12TX	Ethernet Hub 8/12x100 Base-TX	999	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn TS90	SNMP Mngd 8xRJ45 (10Mbps) + 2x100Mbps	36	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-3718	16x10Base-T (RJ45) + 100 Base-TX Switch	36	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2000U, UTP/BNC/AUI, 16bit, склад		36	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2450BT, UTP/BNC, 32bit PCI, склад		36	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2460TX, UTP, 32bit PCI, 10/100		36	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2500TX, UTP, 32bit PCI, 10/100		36	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	21	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	28	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA Type-II Ethernet	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	150	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары	+	от 0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетка RJ45	внешняя одинарная/двойная 5 категория	+	5/7	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
Adobe, Borland, Corel, Delrina, IBM, Lotus, 1C, ABBYY (bit software)			?
Borland	Delphi 3.0, C++ Builder, Jbuilder, C++ 5.02	+	от 111
IBM (англ./рус.)	OS/2 Warp 4.0, DB2 OS/2 2.1 (server/single user)	+	от 157
Microsoft (англ./рус.)	Windows 95, NT, SQL Server 6.5	+	от 77
Sybase	Adaptive erver 11.5, SQL Anywhere 5.5, SQL Remote	+	от 299
Sybase	PowerDesigner 6.1, PowerBuilder 6.0, Power++ 2.0	+	от 295
Консалтинг, проектирование, разработка и ТО ПО, ИС и АСУ		+	от 295
IBM OS/2 Warp	32-разр. ОС, FullPack, Connect (рус.и англ.)	+	от 175
IBM DB2/2	сист. упр. БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 778
VisualAge, VisualGen	визуальные ср-ва разработки приложения "клиент-сервер"	+	?
IBM LAN Server	сетевой продукт, обеспечивающий разделение ресурсов	+	от 1339
Комуникацион. продукты IBM (communication Manager, PC3270, TCP/IP и др.)		+	от 842
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?
Продукты фирмы 1С	1С: Бухгалтерия и другие для различных платформ	+	?
ORACLE	Server - Enterprise Edition	+	от 14960
ORACLE	Server	+	от 1850
ORACLE	Personal	+	от 245
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 60.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 220-11-98, 220-10-52, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"БизнесИнформ" электрон. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.			80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, WA-2 регистр		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604
"ЮрИнформ"	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., 19000 норм. актов		299/350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформРос"	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., 29000 норм. актов		299/350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия проф 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка		+	165-395		
1С:Бухгалтерия обучение на рабочем месте Заказчика		+	10/час		
1С:Зарплата и кадры, Win95, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
1С:Торговля и склад, Win95, сетевая, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	85	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
Баст 2+	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	230	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
Баст 4	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	от 280	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., автоподача	12	360/410	БЕЛМОНТАЖ	235-3762, 235-8523
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., автоподача, E16	12	от 370	МУЛЬТИТЕЛЕКОМ	230-4138, 230-4139
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., автоподача, E16, 220В	12	от 365	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача, 220В, инстр. на рус. яз.	12	355/440	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., 1000к/мес., а/подача, дост.	+	365	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC-210/230	A4, 4 к/мин, а/подача, E16	24	от 344	ПЕОЛА&М	266-3796, 266-5456
Canon FC-210/230	A4, 4-6 к/мин	+	360/400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-530/PC-770	A4, 4к/мин., автоподача, E16	12	от 940	МУЛЬТИТЕЛЕКОМ	230-4138, 230-4139
Canon NP 1215/6216	A3, 15к/мин., 50-200%, касс.+лоток, дост.	+	от 1500	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 5000 к/мес., 70-141%, касс.+лоток, дост.	+	1200	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC 210	A4, 4-6к/мин, E-16	12	от 380	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Canon FC 230	A4, 4-6к/мин, E-16	12	от 400	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-16	12	от 420	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Canon FC 210/230	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	368	FALCON	234-4356, 234-4470
Canon FC 210	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	?		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 770	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6521	A3, 21к/мин, 49-204%, 2 касс., 500 л., дуплекс	12	?		
Canon FC-230	A4, 4к/мин, 1000 к/мес, лоток на 50л.	12	408		
Canon NP-150	A3, 15к/мин, 65-142%, 5000 к/мес, лоток на 250л.	12	650		
Canon NP-155	A3, 15к/мин, 65-142%, 5000 к/мес	12	730		
Canon NP-770	A4, 12к/мин, 70-141%, 1500 к/мес	12	950		
Canon NP-1215	A3, 15к/мин, 50-150%, 8000 к/мес	12	980/1500		
Canon NP-2015	B4, 15к/мин	12	590		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 цв., 20000 к/мес	12	899		
Canon NP-4540	A3, 40к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цв., 20000 к/мес	12	1199		
Canon NP-6012	A4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес	12	1200		
Canon NP-6216	A3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес	12	1700		
Canon NP-6521	A3, 21к/мин, 49-204%, 15000к/мес	12	3400		
Ricoh FT-5010	A3, 30к/мин, 50-200%, 20000к/мес	12	950		
Konica 1212	A3, 12к/мин, масшт.	12	1800	НИССА	230-6754
Canon NP-4000	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 цв.	12	от 890		
Canon NP-4540	A3, 40к/мин, 2-х стор, 2 цв., дуплекс	12	1190		
Ricoh FT 3030	A4/B4, 15к/мин, масшт.	12	499		
Ricoh FT 3055	A4/B4, 15к/мин	12	599		
Ricoh FT-4070	A3, 20к/мин, масшт.	12	690		
Nashuatek	в ассортименте	12	?		
Mita CC-35/55	A4/B4, 500/1000 к/мес, 4ppm/10ppm	12	451/900		
Mita DC-1560	A3, 5000 к/мес, масшт.	12	1690		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, 300к/мес	12	379/?		
Sharp Z-810/830	B4, 8/10к/мин, 1000к/мес	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 4000к/мес, масшт.	12	?		
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18к/мин, 5000к/мес, масшт.	12	1746/?		
Sharp SF-2020/2120	A3, 20к/мес, 6000к/мес, масшт.	12	?		
Sharp Z/SF	все модели	18	от 391	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp Z-25/810	A4/B4, доставка, установка	12	?		
Sharp Z-2116/2118	A3, доставка, установка	12	?		
Xerox XC520/822	A4/B4, доставка, установка	12	?		
Xerox 5815	A3, доставка, установка	12	?		
Sharp Z-25	A4, 3ppm	+	?		
Sharp Z-20	A4, 3ppm	+	379		
Sharp Z-810	B4, 8ppm, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	+	?		
Sharp Z-830	B4, 10ppm, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	+	?		
Sharp SF-2114	B4, 14ppm, масшт.	+	?		
Sharp SF-2116	A3, 16ppm, масшт.	+	?		
Sharp SF-2118	A3, 18ppm, масшт.	+	?		
Sharp SF-2120	A3, 20ppm, масшт.	+	?		
Sharp SF-2030	A3, 30ppm, масшт.	+	?		
Sharp SF-2050	A3, 50ppm, масшт.	+	?		
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-822	A4, 8 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	A3, 15к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	A4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	A4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16к/мин, 10т. к/мес, масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp SF-2118	A3, 18к/мин, 12т. к/мес, масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер	12	?		
Sharp Z-830	A4, 10к/мин, 70-141%	12	?		
Sharp SF-2030	A3, 30к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2040	A3, 40к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2050	A3, 50к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2114	B4, 14к/мин, 64-129%	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16к/мин, 10000 к/мес, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2120	A3, 20к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300к/мес, 400к/мес, цв. тонер	12	?		
Sharp Z-2116	A3, 16к/мин, 500к/мес, склад, дост.	12	?		
Sharp Z-2118	A3, 18к/мин, 1500к/мес, склад, дост.	12	?		
Xerox 5815	A3, 15к/мин, 7000к/мес, склад, дост.	12	?		
Xerox 5815	A3, 18ppm, 10000к/мес, склад, дост.	12	?		
Xerox 5201	A4, 4к/мин	12	470		
Xerox 5202	A4, 8 к/мин	12	980		
Xerox XC520	A4, 5к/мин, масшт.	12	590		
Xerox XC822	A4, 8к/мин, масшт.	12	790		
Xerox 5815	A3, 15 к/мин, масшт.	12	1690		
Xerox XC520	A4, 5 к/мин	12	520		
Xerox 5201	A4, 4 к/мин	12	485	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, масшт.	12	1095	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1045	A4, 10 к/мин, масшт.	12	1395	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5816	A3, 15 к/мин, масшт.	12	1595	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	A3, 15 к/мин, масшт., новый	12	1790	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2515	A1/A0, широкоформатные чертежные копиры	12	от 6100	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh	от 30 к/мин, ADF, дуплекс, 3 лотка, б/у	12	2990	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-1	A3, масшт. до 200%, 4к/мин	12	3800	БИСПРИС	220-0926, 226-2425
Canon CLC-200	A3, масшт., 4к/мин	12	6700	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Xerox 5750 Empress	A3, цифровой, фотокачество, возм. принтер	12	от 14000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh NC-100	A3, 4-20 к/мин, масшт.	12	2800	БИСПРИС	220-0926, 226-2425

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJet Pro 1150C	A4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi	12	799	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 150	A4, принтер/копир/факс, обычн. бумага, склад	12	730	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Блоки барабана	Canon NP 1215/1520/1550/2020/6020/6216, дост.	+	115	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Барабаны	Canon A30, E16, E30, Sharp Z20/Z25/SF2050, RX5000	+	от 32	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Mita - картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		?	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Sharp - картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		?	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Запасные части для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp			?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp			от 85	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Картриджи, барабаны, др. з/ч для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp			?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи	E16/E30 для Canon FC/PC 210/310/770 original	+	76/120	ТОРИС	226-2519, 226-2412
	E16/E30/E16 для Canon, заправка		от 85	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
	E30 для Canon 210/230		от 70	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
	Mita CC 10/20, Utax C88		179	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	Sharp Z20/30/50/52/70, дост.		73	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	A30 для Canon FC/PC 1-7/11/22, E16 для FC/PC 210-230		от 76	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи, девелоперы, тонеры Canon, Mita, Xerox, Sharp, заправка		+	?	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp		+	от 7,5	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка		+	от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Расходные материалы для копировальных аппаратов				ЧП ЗУБЧЕНОК	211-4580
Тонеры	Mita CC 10/20, UTAX 88/89, TA 2008, 1кг.		75	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	Canon 1-7/210-230, 200г, NP1215/1550/6216, 190г, дост.		от 25	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	Canon NP 4000, 1,5 кг - 20000 копий		89	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	Sharp SF2014/2114-2118/2214, 7300/7800-7850, дост.		от 85	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	Sharp Z20/30/50/52R, Xerox 5305/5220/5008, 1кг, дост.		от 56	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	Ricoh FT-5050/5070/5550/5570/5580, туба, доставка		19	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	Ricoh 4000, 250 г - 6000 копий		13	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp			от 35	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Тонер, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox		+	?	СКАНЭКС	216-2025
Тонеры, картриджи, барабаны для Xerox, Sharp, Canon		+	?	ТЕХНОТЕРМ	224-4279
Xerox, Sharp тонеры и запчасти к любым моделям Xerox + Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Nashuatec CP385	A3, 140к/мин, до200%, цвет. смен.бараб.	12	8333	БИСПРИС	220-0926, 226-2425
Nashuatec CP304	A4, 130к/мин, фоторех, 300dpi расшир.	12	от 3950	БИСПРИС	220-0926, 226-3858
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Копировальная рама EU Master B2 вакуум, 12 у/ф ламп			?		
Термопереплетный аппарат Fasbind A3, 5,5 см толщ.перепл.			?		
Биговочная машина формата A3			?		
Типография от А до Я (комплексная поставка)			?		

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HSM	уничтожители бумаг, полоса, куски, 30 моделей, Германия	12	от 135	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CTX	видеокомпьютерные проекторы	12	от 3900	ASBIS	249-5792, 214-7767
Sharp	прокат видеопроекторов	+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Impression 8300	ЖКИ-проектор, видео/PC, 16.7M цв., XGA, ДУ, колонки, мобил., возм. прокат		6078	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Impression A6	ЖКИ-проектор, видео и PC, 16.7M цв., sXGA, ДУ, колонки, мобильный		8500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Impression A4	ЖКИ-проектор, видео и PC, 16.7M цв., sVGA, ДУ, колонки, мобильный		6600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Impression 970	ЖКИ-проектор, видео и PC, 16.7M цв., sXGA, ДУ, колонки, переносной		7475	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Impression 960	ЖКИ-проектор, видео и PC, 16.7M цв., sXGA, ДУ, переносной		7288	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Impression 860	ЖКИ-проектор, видео и PC, 16.7M цв., sXGA, ДУ, переносной		3988	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Impression 880	ЖКИ-проектор, видео и PC, 16.7M цв., XGA, ДУ, колонки, переносной		4263	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Impression 750	ЖКИ-проектор, видео и PC, 16.7M цв., sVGA, ДУ, переносной		3350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Impact WSX	ЖКИ-панель, видео и PC, 16.7M цв., XGA, ДУ, 10.4"		3073	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Impact 400	ЖКИ-панель, видео и PC, 16.7M цв., XGA, ДУ, 10.4", динамик		2798	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Impact 24	ЖКИ-панель, видео и PC, 16.7M цв., sVGA, ДУ, 10.4", динамик		2426	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Campus 700	ЖКИ-панель, видео и PC, 16.7M цв., VGA, ДУ, 10.4"		2062	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Campus 300	ЖКИ-панель, видео и PC, 16.7M цв., VGA, ДУ, 10.4"		1788	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
OkiFax 350 Thermal	A4/30 meter roll, 9.6kbps, 16 grayscales	12	289	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiFax 460 Thermal	w/cutter, TAD&ECM stand., 48н. пам., 64 grayscales	12	389	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiFax 4100 LED	4ppm, 100 sheet out, PC I/O option, 56н. пам., 14.4kbps	12	979	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Samsung SF-30/800/2800	ЖКИ, ГТС, автообрез, серт.РБ	12	от 215	БЕЛМОНТАЖ	235-3762, 235-8523
Samsung SF-30/110T/2800	ЖКИ, цифр а/отв., память, ГТС, серт.РБ		от 219	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-30/110T/800/2800	ЖКИ, а/отв. цифровой	12	от 230	МУЛЬТИТЕЛЕКОМ	230-4138, 230-4139
Samsung SF-30	а/отв., а/обрез, ЖКИ, 5 номеров пам.		от 206	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Samsung SF-30-2800	дом., а/дозвон, 5 н.п., ЖКИ, а/под.	12	от 216	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung SF-100/800/2800	доставка, инструкция на рус., серт.РБ	12	?	ТЕХНОТЕРМ	224-4279
Samsung SF-30/100/2800	дом, память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-110	а/отв., а/обрез, ЖКИ,		от 250	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Samsung SF-110T	память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память/ЖКИ/цифр., а/отв., серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30	домашний	12	219		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	249		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	279		
Samsung SF-1600	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	309		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	369		
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер/сканер/копир/телефон/PC факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память/ЖКИ/факс на обычной бумаге, а/отладчик, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30	портативный, серт.РБ, скидки	12	от 221	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н.п., серт.РБ, скидки	12	от 266	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-600	ЖКИ, 35 н.п., серт.РБ, скидки	12	от 297	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-800	ЖКИ, цифр. а/отв., серт.РБ, скидки	12	от 336	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355	50 н.пам., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/455	высокая контр., серт.РБ	18	от 255	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр., а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	216-2025
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр., а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-455	50 н.пам., цифр. а/отв., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/455/2600	доставка, инструкция на рус., серт.РБ	12	?	ТЕХНОТЕРМ	224-4279
Sharp 1450	факс на обычной бумаге, ЖКИ, инстр. рус.	24	от 370	ПЕОЛА&М	266-3796, 266-5456
Panasonic KX-F580/680/780	ЖКИ, ГТС, автообрез, память	12	от 315	БЕЛМОНТАЖ	235-3762, 235-8523
Panasonic KX-F580/680/780/880	ЖКИ, ГТС, а/обрез	12	от 315	МУЛЬТИТЕЛЕКОМ	230-4138, 230-4139
Panasonic KX-F580/680/780	ЖКИ, а/обрез, а/отв.	24	от 301	ПЕОЛА&М	266-3796, 266-5456
Panasonic KX-F580	ЖКИ, пам., цифр., а/отв., малогабаритный	12	от 315	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F580/880	ЖКИ, пам., цифр. а/отв., а/обрез, факс-вилка	12	от 320	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic KX-F680BX	а/отв., а/обрез, ЖКИ, инстр. на рус. яз.		от 302	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780BX	а/отв., а/обрез, ЖКИ, инстр. на рус. яз.		от 340	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/обрез, ЖКИ, инстр. на рус. яз.	12	310/370	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	310/350	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
АОН	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память		38	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Jeneral Electric	2-9220/2-9230 а/дозвон, 12 ст. памяти, spikerfon, подсветка	6	20/25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Jeneral Electric	2-9230/9235 а/дозвон, 12 ст. памяти, spikerfon, подсветка		от 25	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Jeneral Electric	а/дозвон, 12 ст. памяти, трубка		19	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Jeneral Electric	а/дозвон, 12 ст. памяти, часы, приемник, буд.		40	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Panasonic	ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, ГТС, до 300 м	12	37/303	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 35	БЕЛМОНТАЖ	235-3762, 235-8523
Panasonic KX-T	спикер, а/дозвон, ЖКИ, ГТС, память	12	от 54	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2310/2315/2365	ГТС, ЖКИ, память	12	от 37	МУЛЬТИТЕЛЕКОМ	230-4138, 230-4139
Panasonic KX-T2315	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память	12	от 41	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память	12	от 49	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365/2315	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung	SP-F203/201/203A	18	от 25	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung KP12X-S12wl	системный, 12 линии	12	145	TAIR	229-2999
Samsung KP12X-S24wl	системный, 24 линии	12	160	TAIR	229-2999
Samsung SP-F201/F203/F203A	ГТС, ЖКИ, память, повтор	12	от 25	МУЛЬТИТЕЛЕКОМ	230-4138, 230-4139
Samsung SP-F201/F203/F203A	ГТС, ЖКИ, память, повтор	12	от 26	TAIR	229-2999

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
LG	современный дизайн, 900МГц	+	?	ДВАД	222-3972, 278-2480
Panasonic KX-T	100-5000м, 30-39МГц, 900МГц	24	от 90	ПЕОЛА&М	266-3796, 266-5456
Panasonic KX-T/TC	200-5000м, 900МГц	12	от 95	МУЛЬТИТЕЛЕКОМ	230-4138, 230-4139
Антенны к р/телефонам Panasonic, Sanyo		12	от 150	МУЛЬТИТЕЛЕКОМ	230-4138, 230-4139

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definity G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
LG GHX-104/308/512/820/1232	от 5 до 32 вн. линий	12	от 175	МУЛЬТИТЕЛЕКОМ	230-4138, 230-4139
LG	от 1x4 до 36x112, установка, склад	12	от 175	FALCON	234-4322, 234-4470
LG GDK/GHX	цифровые, гибридные, 5-186 портов, склад	18	?	ТРИНИТИ ТЕЛЕКОМ	262-3326
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334
Panasonic, Samsung	любая конфигурация, серт.РБ	12	от 240	БЕЛМОНТАЖ	235-3762, 235-8523
Panasonic	от 2x6 до 6x16, бесплатное программирование	12	240/650	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T206/308/616	2/6 городские, 8/16 вн.	24	от 240	ПЕОЛА&М	266-3796, 266-5456
Panasonic KX-T206/308/616/1232	от 6 до 128 вн. линий	12	от 250	МУЛЬТИТЕЛЕКОМ	230-4138, 230-4139
Panasonic KX-TD408/1232	от 4 гор. до 128 внутр.	24	от 640	ПЕОЛА&М	266-3796, 266-5456
Samsung KP308xm	3 городских, 8 внутренних	12	330	TAIR	229-2999
Samsung KP12xm	8 городских, 16 внутренних	12	860	TAIR	229-2999
Samsung NX308	SKP308, 3/8	18	от 299	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX820	от 4/12 до 28 портов	18	от 436	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung SKP36HX	от 6/18 до 120 портов	18	от 634	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX1232	от 8/16 до 320 портов	18	от 834	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Монтаж Мини-АТС любых модификаций. Консультации		+	?	ПЕОЛА&М	266-3796, 266-5456

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio 170/270/470	8-16р., бухгалтерские	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Casio 760/787	8р., карманные, дв.пит.	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen SDC 888/435/414	8-16р., бухгалтерские	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen SLD 760/772/774	8-14р., карманные	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen	10-16р., бухгалтерские, настольные		от 10	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Citizen	карманные 10-12 разрядные, научные		от 5	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Citizen, Casio	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen, Casio	карманные, научные, инженерные, графич.	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen	10-16 разрядов, бухгалтерские, с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio 7500/4600/490	4-256kb, эл. таблица	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Casio	8-256kb, рус., ПК-совм. под Windows	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., пам., 32кВ, календарь, алф., буд.		37,7	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Citizen 410/770	4-128kb	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Language Teacher	анг./рус. перев., зап.кн., 450 т. сл., 5 моделей	12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666
Sharp 202/402	32-128kb	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivetti ET 510	A4, рус./лат., корр.ош., пам. 80, автозап.	12	134	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Olivetti ET 510	A4, рус./лат., корр., пам. 80, автозап.	12	от 128	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Optima SP 50/520	330мм, центрирование, рус., серт.РБ	12	175/192	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Optima SP 23	330мм, 8kb пам., рус./англ., серт.РБ	12	274,3	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Optima SP 524/528	330мм, 32/64kb пам., рус., серт.РБ	12	291/390	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Optima SM 40	240мм, механическая, скидки, серт.РБ	12	123,8	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., корр., пам. 80, автозап.	12	от 100	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат.кор.лента	12	100	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung, Olivetti, Canon	рус./лат., коррект., 12 зн/с, A4	12	от 110	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Лента 6,35, 8 мм для Optima, Samsung, Olivetti, Xerox, Brother и др. пр-ва Израиль			от 19 т.р.		
Лента для Ятрань 13, 16 мм с катушкой			9-16 т.р.		
Заправка картриджей			?		

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Магазин "Товары для офиса" (более 300 наименований канцтоваров)			?	АДЛ-МЕД	268-4712
Бумага, клеящ. карандаши, деловые наборы, дискеты, папки, ручки 50 видов			?	АДЛ-МЕД	268-4712
Ежедневники на 1998 год, отрыв. уголок, Германия			от 3	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
Конверты с окном, без окна в ассортименте			от 0,03	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Лента красящая для любых кассовых аппаратов, скидки от 50 шт.			от 18 т.р.		
Картриджи для КА Прима, Olibel CRF-1000, Star SP3xx, Elite, скидки			от 71 т.р.		
Картриджи для КА БелОКА 500, красящий ролик IR-40 для Микро-101			187/54т.р.		
Этикет-пистолет Open PH8, 8 цифр, 1-стор., Италия		+	42	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Этикет-пистолет Open S16, 8 цифр, 2-стор., Италия		+	95	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Этикет-пистолет Open C8, 8 цифр, 1-стор., Италия		+	56	АРЧИБА	268-4233, 268-5397

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Лента к этикет-пистолетам, 26x12, цветная			от 69т.р.	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	210x30		2,5	TAIR	229-2999
	210x30, доставка		?	ТНФ	263-8616, 263-8257
	210x30, Германия		70 т.р.	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	210x30, Финляндия		1,3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
	210x30, Финляндия		от 1,3	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
	210x30, 210x15		от 1,2/0,95	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
	210x30, 216x30, Германия		от 1,4	СНАП	220-0970, 220-0900
	210/216x15/30, доставка		от 1,2	МЕДХОР	220-2356, 210-4316

БУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Бумага, пленка для лаз. и стр. принтеров Epson, Basf, Fullmark, HP, Verbatim			?	АРТРОНАС	268-7627
Бумага, пленка для лаз. и стр. принтеров Epson, Basf, Fullmark, HP, Verbatim			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Для принтеров			?	КОНДОР	251-5147, 251-4798
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	251-5147, 251-4798
	A1-A4, 60-300 г/м, белая, цветная, факс в ассортименте		?	АТТИК	231-8392, 232-7510
	A3/A4, рулон 210/420мм, Швеция, Россия, Беларусь		?	СНАП	220-0970, 220-0900
	A4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка		?	ЛОРМА	250-5961
DataCopy/Unipaper	A4, 80/80 г/м, 500 л., Швеция		от 110т.р.	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
	A4/A3, 80 г/м, 500 л., 2.5 кг		от 4/8	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
	Швеция		?	КОНДОР	251-5147, 251-4798
DataCopy, CopySeven, Kaskad, A3/A4			от 4,3	ПЕОЛА&М	266-3796, 266-5456
Epson Original	A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi		от 10	ICS	230-6401, 230-6482
MasterCopy	A4, 80 г/м, 500 л., 2.5 кг, белизна 92%		от 110т.р.	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
SunCopy	A4, 80 г/м, 500 л., 2,5 кг, Швеция		3,6	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
SunCopy	A3, 80 г/м, 500 л., 5 кг, Швеция		7,2	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
Перфорированная ЛБК	210/240/420		?	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
Офсетная № 1	A4/A3, 65 г/м		от 42т.р.	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
Писчая	A4/A3, 50 г/м		от 39т.р.	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
Ватман чертежный	Санкт-Петербург, 1 лист		от 13т.р.	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
Рулоны для принтера	210/420, пласт. втулка		от 733т.р.	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
Xerox Business	A4/A3, 80 г/м, 500л		4,5/9	TAIR	229-2999
Xerox Business	A4/A3, 500л		от 4,8	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картон мелованый Baltika GD-2, 230-450г/см, формат до 1260			от 745/т	АРТАЛАНСЕРВИС	223-5319, 223-6328
Картон мелованый Alaska GC-2, 220-350г/см, формат до 1260			от 900/т	АРТАЛАНСЕРВИС	223-5319, 223-6328
Кассовая лента			?	КОНДОР	251-5147, 251-4798
Коробки из гофрокартона	доставка		?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента для принтеров	рулоны 210, 310, 420мм, доставка		?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая	ширина ролика любая, доставка		?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1	перфорированная в столе, доставка		?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента для принтера, 210/310/420, пл.втулка			от 1,5	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Офисная	писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка		?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная	A4, 80 г/м2, Финляндия		от 7,75	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Офисная	A4, 80 г/м2, Финляндия		от 3,9	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Офисная	A4, 80 г/м2, Светлогорск		от 2,65	ТЕХИНТЕРТОРГ	236-5234, 236-8635
Офсетная Poldruk	70, 80г/см, формат до 1260, скидки		от 930/т	АРТАЛАНСЕРВИС	223-5319, 223-6328
Офисная	A4/A3, 500 л., 75-100 г/м., Финляндия, доставка		от 3,4		
ЛБК1-210/240/390/420	мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка		от 14		
Лента 210, 420 мм	рулон, 100 п.м, пластмассовая втулка, доставка		от 1,45		
Чековая лента	38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка		от 0,12		
Самокопирующаяся	A3/A4/A5; 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка		от 35		
Бланки накладных	ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка		б/н		

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Цифр. фотокамеры Casio, 320x240, 640x480, ПК-совм. под Windows		12	б/нал.	CCM	249-9103, 249-3006

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты...					
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка...					
Разработка и печать широкоформатных плакатов...					
Все виды наружной рекламы, паспортизация			?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры, каледари, плакаты			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Пластиковые карты, баджи, пропуска, удостоверения, клубные и т.д.			?	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 222-2133
Сувенирная продукция (нанесение на ручки, зажиг., брелки)			?	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 222-2133
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Ксерокопия цветная и ч/б				Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Момент. цв.фото на док-ты, баджи, пропуска, удостоверения, визитки. к-р "Октябрь"			?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	232-4646
Оперативное тиражирование на ризографе 1000 A4/A3/100 A4			19/25/3,5	ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 222-2133
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов				ПЛАНТЕЯ	226-4548
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Самоклеющиеся этикетки				ПЛАНТЕЯ	226-4548
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)			?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Оформление АЗС			?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Печати, штампы (дешево, срочно, гарантия) за 2 часа - 3 дня					
Печати для опломбирования, пломбаторы, пломбы, шпагат)					
Визитки, бланки 4-х видов, тиснение на папках, ежедневниках					
Этикетки, упаковка, буклеты, брошюры и др. полигр. услуги (лиц. № 87)					
Полноцветные вымпелы и наст. флажки				Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Фото и рисунки на майках, керамических кружках				Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Реставрация фотографий, фотомонтаж				Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Новинка! Печати красконаполненные			?		
Печати и штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней			?		
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборные штампы и др.			?		
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда			?		
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные)			?		
Бланки, этикетки, листовки и др. полигр. услуги (лиц. №86)			?		
Баджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковка			?		
Нанесение инф. на ручки, папки, ежедневники и др.			?		

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Заправка и ремонт копировальной техники Sharp, Mita		+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Xerox, Sharp	заправка, техобслуживание любого оборудования	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов			?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
восстановление и заправка картриджей Canon, Sharp, Xerox, HP			?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Сервисное обслуживание платформы PC		+	?	IBA	234-4746
Тех. помощь и консультации по ОС (OS2, Win) и программным продуктам,		+	?	IBA	234-4746
сетевым технологиям, лекции, семинары, обучение		+	?	IBA	234-4746
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Ремонт и запр. Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, RX выезд.		+	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт и запр. Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка картриджей HP LJ всех моделей, выезд.		+	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Модернизация компьютеров			?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Ремонт и запр. Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт мониторов			?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Win.)		+	?	IBA	234-4746
Сетевые технологии, лекции, семинары, обучение		+	?	IBA	234-4746
Заправка картриджей для Canon, замена барабана			?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Заправка картриджей для Xerox, Sharp, Mita			?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Заправка картриджей для HP LJ, Epson			?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Замена термопленки в к/а Canon всех моделей			?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Ремонт к/а Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita			?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
ТО, консультации, выезд к зак., пост. запчастей и расх.мат.			?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 236-8943
Выезд на ремонт и заправку к/а Canon, Xerox, Sharp, HP		+	?	ЧП ЗУБЧЕНОК	211-4580

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1 кв.м)			12-14	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клей для керамич. плитки Keracoll (Италия) наруж./вн. работ, цвет бел/сер., (1кг)			0,4	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			122-722	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)			21-102	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Обои (Германия)			6-10	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка Гресс (Италия за 1 кв.м)			13-16	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Трубы медные (Италия за 1п.м)			2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			68-211	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Экспертиза имущества в уст. фонд, оценка (Лиц. N 42 от 30.12.96)				ЧП ИВАНЧЕНКОВА	234-1646, 249-1968
Сауна-люкс "У Петруся" бильярд, массаж, солярий круглосуточно			?	ЧИНАЗ	232-7022

АВТОЗАПЧАСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Тракторные запчасти			?	СЕЛЬТЕХСНАБ	224-4667

12 января 1997 года № 1 (432)

Акция	01.09.98	неделю назад	Изменения	%
РАО "ЕЭС"	0.2805	0.3	-0.0195	-6.50
Мосэнерго	1.275	1.25	0.025	1.96
Лукойл	21.05	23	-1.95	-9.26
Ростелеком	3.2	3.49	-0.29	-9.06
Сургутнефтегаз	0.178	0.204	-0.026	-14.61
РАО "Норильский Никель"	6.1	6.45	-0.35	-5.74
Индексы				
Индекс РТС	382	396.96	-14.96	-3.92
Dow Jones Industrials	7721	7908	-187	-2.42
FTSE-100	5151	5135	16	0.31
IBIS DAX-30	4275	4278	-3	-0.07
Hang Seng	8894	10722	-1828	-20.55
Nikkei-225	14995	15258	-263	-1.75
KS200 (Корея)	46.34	42.34	4	8.63
BVSP(Бразилия)	9335	10197	-862	-9.23
Доходность 30-летних облигаций США	5.72	5.92	-0.2	-3.50

ПРОЕКТЫ

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОРТФЕЛЬ «БДГ»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В 1998 году «Белорусская деловая газета» начинает новый проект. Учитывая интерес к работе на международных фондовых рынках и не испугавшись последних мировых финансовых потрясений, эксперты «Белорусской деловой газеты» попытались сформировать собственный инвестиционный портфель. В дальнейшем один раз в неделю он будет обновляться по мере изменения рыночной конъюнктуры. При этом основной целью газеты, как и любого инвестора, будет получение максимальной прибыли при соблюдении всех правил игры на фондовом рынке.

Мы определили, что начальная стоимость нашего портфеля составляет 1 млн условных единиц. Делать его меньше не имеет смысла, так как цена некоторых акций на российском фондовом рынке достигает нескольких тысяч долларов, что в случае инвестирования в данные акции не позволяет сформировать полноценный инвестиционный портфель.

Итак, начнем заполнение нашего портфеля. Нынешняя нестабильная ситуация в мировой финансовой сфере не благоприятствует вхождению в рынок. Именно поэтому на данном этапе мы займемся исключительно приобретением финансовых активов, которые имеют самую высокую степень ликвидности. Это «голубые фишки», торгуемые в системе РТС-1, российские ГКО и российские MinFins. Среди «голубых фишек» мы отдали предпочтение следующим акциям:

1. РАО «ЕЭС» (EESR.RTS) — самая ликвидная российская акция. Движение этой бумаги всегда совпадает с общим движением рынка. Если не сказать больше: она сама определяет движение рынка. Бумага хороша как для скальпирования (учитывая ее ликвидность), так и для долгосрочных инвестиций. 250 тыс. бумаг куплено на средний срок. Остальная часть является частью нашего спекулятивного портфеля.

2. ЛУКОЙЛ (LKOH.RTS) — вторая по степени ликвидности акция. Акция котируется не только в системе РТС, но и на многих европейских биржах, а также американской бирже NASDAQ, что позволяет почти круглосуточно вести торговлю. Нефтяной сектор является, пожалуй, самым привлекательным для иностранных инвестиций. Именно он затормозил и развернул российский фондовый рынок в октябре-ноябре 1997 года. Существуют, однако, опасения, что постоянное снижение цены нефти на мировых рынках негативно отразится на доходах нефтяных компаний. По оценкам американского инвестиционного банка Goldman Sachs, падение цен на нефть снизит прибыли нефтяных компаний на 5-11%, что в принципе не очень страшно. 1 тыс. из приобретенных нами акций являются частью спекулятивного портфеля.

3. «Сургутнефтегаз» (SNGS.RTS) — также высоколиквидная акция первого эшелона. Покупка акций SNGS.RTS является долгосрочной инвестицией.

4. Мосэнерго (MSNG.RTS) — акции предприятия очень привлекательны с точки зрения финансовых показателей. Акция значительно недооценена. Поэтому мы включили ее в наш портфель в качестве долгосрочной инвестиции. Некоторое беспокойство вызывает планируемое увеличение уставного капитала путем дополнительной эмиссии акций. Однако мы считаем, что это не окажет серьезного воздействия на цену акций.

5. Сбербанк (SBER.RTS) — единственная акция финансового сектора, которую мы решили включить в наш портфель. Акция привлекает своими финансовыми показателями.

6. Инвестиции в «Балтику» и «КаМАЗ» являются долгосрочными. «Балтика» — очень неликвидная бумага, но у нее громадный потенциал. Купить ее на стабильном рынке очень трудно, так как предложение отсутствует.

Акция	Вид сделки	Цена сделки	Кол-во	Сумма	%	Текущая цена,Bid	Прибыль, убыток
РАО«ЕЭС»	покупка	0,279	300000	83700	8,37	0,28	
Лукойл	покупка	21,05	4000	84200	8,42	21,05	
Мосэнерго	покупка	1,285	50000	64250	6,425	1,285	
Сбербанк	покупка	234	300	70200	7,02	234	
Сургутнефтегаз	покупка	0,191	300000	57300	5,73	0,191	
Камаз	покупка	1,7	25000	42500	4,25	1,7	
PRIN	покупка	56,5	1000	56500	5,65	56,5	
ГКО21090	покупка	82,93		98330	9,833	82,93	
Балтика	покупка	425	100	42500	4,25	325	
Cash				400520	40.05		
Всего				100000	100		

«КаМАЗ» нас привлек своими котировками. И хотя сейчас предприятие переживает не самые лучшие времена, перспективы роста автомобильного гиганта уже просматриваются.

7. Учитывая нестабильную ситуацию на мировых финансовых рынках, мы решили разместить остальную часть нашего портфеля в бумагах с фиксированным доходом — в краткосрочные ГКО серии 21090 с датой погашения 9 сентября 1998 года и доходностью 31,16%, а также в бумаги российского долга Лондонскому клубу PRIN по цене 56,5 с доходностью 13,7% и самым большим спредом — 720 базисных пунктов к 30-летней гособлигации.

Оставшиеся 40% мы оставляем пока в долларах с тем, чтобы при улучшении рыночной конъюнктуры доинвестировать эти средства по более выгодным котировкам.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

БЕЛОРУССКИЙ «ЗАЯЦ» В НОВОМ ГОДУ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Праздничные дни внесли коррективы в котировки белорусской национальной валюты. Пока в 1998 г. состоялись лишь три торговые сессии на МВБ. При этом рубль «сдал» доллару США 60 пунктов.

Первый рабочий день на бирже стал самым активным: в торгах участвовал 21 банк, а объем торгов по доллару США составил $10,1 млн. 6 января также наблюдался максимальный объем по всем торговавшимся валютам.

Московский рынок белорусского рубля по-прежнему жил собственной жизнью. За две прошедшие недели на него выплеснулся накопившийся спрос на валюту. 24 декабря «зайчик» легко взял высоту 41000 BLR/$, а 5 января — 42000 BLR/$. Спрос на белорусский рубль практически отсутствовал, и свободное падение продолжалось до отметки 42500 BLR/$. Оно было остановлено лишь вернувшимся с новогодних каникул Национальным банком РБ. 8-9 января курс колебался в диапазоне 42300-42500 BLR/$, ажиотаж прекратился. Ставки по кредитам overnight после Нового года упали до 12-17% и только к концу недели незначительно подросли до 25-30%.

Так как «горящие» позиции уже закрыты, на следующей неделе московские операторы рынка мягких валют ожидают плавного снижения курса белорусского рубля на 50-100 пунктов в день (цель — 43200 BLR/$). Также вероятно повышение процентных ставок по МБК до 35-40%. А укрепление «зайчика» в настоящее время крайне маловероятно.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 9.1.98

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
06.01.98	29363	29363	28652	5160.0000	20
08.01.98	13931	13931	13931	5160.0000	17
09.01.98	8087	8087	8087	5160.0000	16
***	51381	51381	50670	5160.0000000	18
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
06.01.98	2942	1472	1472	21700.0000	14
08.01.98	1982	228	690	22250.0000	12
09.01.98	182	177	177	22250.0000	11
***	5106	1877	2339	22066.666667	12
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
06.01.98	10612	10105	10105	30800.0000	21
08.01.98	4779	3130	4779	30830.0000	17
09.01.98	2147	1616	1616	30860.0000	16
***	17538	14851	16500	30830.000000	18
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
06.01.98	1033	2228	2228	17000.0000	17
08.01.98	294	997	997	16850.0000	13
09.01.98	723	592	592	17000.0000	13
***	2050	3817	3817	16950.000000	14
ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК (лот=1000 CHF)					
06.01.98	12	12	12	21120.0000	1
***	12	12	12	21120.000000	1
*** - суммы: спроса, предложения и объема торгов средние					

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел.29-26-50, факс 29-25-56

НОВОСТИ

«СНГ-ЛИЗИНГ»: ЕЩЕ ОДНА ПОПЫТКА СПЛОТИТЬ ЛИЗИНГОВЫЕ КОМПАНИИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В Москве состоялось учредительное собрание Лизинговой конфедерации СНГ. Эта некоммерческая организация призвана содействовать развитию финансового, оперативного, возвратного, компенсационного, бартерного и иных видов межгосударственного лизинга и созданию адекватного национального лизингового законодательства в странах — участницах СНГ. Собрание одобрило решение о создании конфедерации, приняло устав и учредительный договор. Официальное наименование организации — «СНГ-ЛИЗИНГ».

Создание Лизинговой конфедерации СНГ было предусмотрено проектом конвенции о межгосударственном лизинге и предварительными договоренностями руководителей Белорусского союза лизингодателей, Всеукраинской ассоциации лизинга и Российской ассоциации лизинговых компаний. Объединяющим признаком конфедерации является не вид организаций, входящих в ее состав, а предмет деятельности — крупномасштабные программы и сделки межгосударственного лизинга.

По замыслу создателей, «СНГ-ЛИЗИНГ» должен оказывать действенное влияние на организационно-методологическое, нормативно-правовое и иное совершенствование межгосударственного лизинга, способствовать укреплению экономик как отдельных регионов, так и стран — участниц СНГ. Организация должна объединить сотни участвующих в межгосударственном лизинге субъектов. Размеры вступительного и ежегодного членского взносов предполагается ограничить суммами, эквивалентными $1,8 тыс. и $1,5 тыс. соответственно. Членами «СНГ-ЛИЗИНГ» могут быть лизинговые компании и их объединения (ассоциации, союзы, федерации); банки и их объединения; финансовые и страховые компании, их союзы и иные объединения; инвестиционные фонды; валютные, фондовые и товарные биржи; финансово-промышленные группы; промышленные, сельскохозяйственные, строительные, транспортные предприятия и их объединения и др.

Учредителями лизинговой конфедерации СНГ выступили Белорусский союз лизингодателей, всеукраинская ассоциация лизинга «УКРЛИЗИНГ», Российская ассоциация лизинговых компаний, российский благотворительный фонд «ИНТЕЛЛЕКТ», Российский союз промышленников и предпринимателей, Торгово-промышленная палата РФ, Ассоциация финансово-промышленных групп России, Всероссийский союз старховщиков, Всероссийская ассоциация приватизируемых и частных предприятий, Инвестиционная финансово-промышленная корпорация, Межгосударственный банк, Сберегательный банк России, РАО «ГАЗПРОМ», АО «СИГМА» (г.Минск), АО «БЕЛЭНЕРГОМАШ», финансовая ассоциация «ЭНЕРГОПРОЕКТ», АО «ТЕХМАШИМПЕКС», Международный банк развития машиностроения и ЗАО «Международная компания «ДЕКАМФ».

Председателем правления организации избран Владимир Синяев, а его заместителем от Беларуси — Сергей Ковалев (генеральный директор АО «СИГМА»). Сопредседателем совета конфедерации от Беларуси избрана президент Белорусского союза лизингодателей Нелли Киркорова.

НОВОСТИ

БЕЛОРУСЫ В РОЛИ КРУПНЕЙШИХ ИНВЕСТОРОВ

Отдел информации «БДГ»

В свободной экономической зоне «Янтарь» на территории Калининградской области зарегистрировано 30 белорусских предприятий с суммарным уставным фондом, составляющим 45% общего уставного фонда всех зарубежных фирм, действующих в области. Об этом в Москве сообщил представитель Беларуси в Межгосударственном экономическом комитете Леонид Козик.

Свыше 60% экспорта из Калининграда в нашу страну составляют природный газ, бумага, целлюлоза, рыба, кокс. Беларусь, в свою очередь, поставляет калининградцам мясо, мясные изделия, другие продукты питания, а также карбамид, аммиак, стройматериалы, шины, трубы, мебель, электродвигатели и другие товары. Взаимовыгодные отношения налаживаются и между предприятиями. Так, Калининградский комбинат строительных материалов получает цемент Волковысского цементно-шиферного завода, продукцию Гродненского комбината стройматериалов и завода «Брестгазоаппаратура». К ним подключился Минский автозавод. Деловые отношения установила между собой и другая группа предприятий — Дрогичинский тракторoремонтный, Калининградский коксогазовый, Стройдормаш и Буселский агропромснаб.

При всех плюсах интеграции, отметил Леонид Козик, есть существенные трудности, главные из которых — неплатежи, с которыми сталкиваются страны СНГ. Фактором, увеличивающим цену продукции, является и взимание НДС на комплектующие изделия, поставляемые в рамках кооперации. Но если эти трудности объективно объяснимы, то недоумение у наших представителей вызывают планы создания параллельных производств в России по выпуску продукции, которая может поставляться из Беларуси. В качестве примера приводятся колесные тракторы и сверхгабаритные шины.

МКК НАМЕРЕНА УСИЛИТЬ СВОИ ПОЗИЦИИ

Отдел информации «БДГ»

На базе производственного объединения «Беларуськалий» состоялось расширенное заседание совета Союза производителей и экспортеров калия и соли, в который входят предприятия калийной промышленности России и Беларуси.

Отмечена в целом успешная работа ПО «Беларуськалий», ОАО «Сильвинит» и ОАО «Уралкалий» по производству и сбыту продукции в минувшем году. Как отмечалось, этому во многом способствовала скоординированная стратегия внешнеэкономической деятельности, которая позволила через общую экспортную компанию — МКК — определять единую политику на мировом калийном рынке.

Так, в частности, калийщики Солигорска за 11 месяцев текущего года произведено 3008,6 тыс. тонн калийных удобрений, или 119% по сравнению с минувшим годом. На экспорт поставлено 2622,9 тыс.т удобрений (127%), в том числе 293,4 тыс.т в страны СНГ (129%) и 2329,5 тыс.т в дальнее зарубежье (127%). Поставки продукции сельскому хозяйству республики увеличились на 15% и составили 422,9 тыс.т.

В 1998г. объединению «Беларуськалий» необходимо удержать достигнутые показатели и обеспечить производство удобрений не менее 3275 тыс.т, из них 579 тыс.т — для нужд сельского хозяйства Беларуси. Удельный вес продукции, поставляемой на экспорт, составит 82,3%. Предполагается, что общий объем реализованной продукции в действующих ценах достигнет 11,9 трлн руб.

Чтобы удержать позиции на мировом рынке, белорусские и российские производители калия намерены и в дальнейшем координировать свои действия с использованием возможностей Международной калийной компании.

ПОД ПАТРОНАЖЕМ ПРЕЗИДЕНТА

Отдел информации «БДГ»

Указом президента Беларуси утверждена президентская программа «Бытовая электроника», которая включает в себя подпрограммы «Белорусский телевизор» и «Компьютеризация населения».

Согласно указу государственным заказчиком президентской программы выступает Министерство промышленности, а основными исполнителями подпрограмм «Белорусский телевизор» и «Компьютеризация населения» — соответственно ПО «Горизонт» и Минское производственное объединение вычислительной техники. Сумма средств, выделяемых из республиканского бюджета на финансирование программы «Бытовая электроника», не должна превышать 50% от общего объема затрат на ее реализацию. Объемы и источники финансирования предстоит уточнить экспертизе, организованной Фондом президентских программ.

СИТУАЦИЯ

ПАСЫНОК ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕФОРМ

Андрей МАХОВСКИЙ

С 1994 года это предприятие не работает. Большинство специалистов уволилось, а для тех, кто остался, работы нет. Четвертый год имущество медленно разворовывается: распродаются станки и просто металл, из которого они состоят. В начале осени на проходной была пресечена попытка вывоза по фальшивым накладным партии меди, после этого на предприятие обратили внимание правоохранительные органы. Началось расследование. Спустя две недели после происшествия на проходной при загадочных обстоятельствах утонул в пруду главный технолог... Это не жуткие «картинки российских реформ», которыми любит щегольнуть официальная пресса. Это белорусская действительность. Все вышесказанное относится к Новополоцкому биовитаминному комбинату — предприятию, которое официально все еще считается «живым».

Накануне новогодних праздников в правительстве обсуждался вопрос о методах реструктуризации и реконструкции Новополоцкого биовитаминного комбината (БВК). Предприятие не работает уже несколько лет, и до сих пор властям так и не удалось найти способ его спасения. Никто не виноват в гибели БВК, но и оживить его никто не способен. Комбинат принял на себя концентрированный удар вследствие общего структурного кризиса советской экономики.

Новополоцкий БВК, как и аналогичное предприятие в Мозыре, был построен для производства искусственных белковых кормов из углеводородного сырья (из его продуктов нефтепереработки). По белорусским меркам БВК — предприятие сравнительно молодое. На полную мощность оно было запущено в конце 80-х — начале 90-х годов, но проработать успело совсем немного. Уже в 1993 году начался кризис, результатом которого стала полная остановка производства.

По словам нынешнего директора предприятия, БВК — высокотехнологичное и наукоемкое производство. Таких заводов в Беларуси немало. В нашей стране наукоемкие производства строили в расчете на высококвалифицированные научные и производственные кадры. Как и многие другие предприятия, БВК возводили с «советским» размахом, не думая ни об экономии, ни о рентабельности. Только очистные сооружения завода занимают 36 тыс. кв. метров. Комбинат потреблял 120 тонн пара и 75 МВт энергии. Работало на нем более 2 тыс. человек. Парафин — сырье для производства искусственных белков — поступал с соседнего нефтеперерабатывающего завода.

Пока нефть была дешевой, производить из нее корма для животных было вполне выгодно. Продукция предприятия успешно конкурировала и на мировых, и на внутреннем рынках. Ее цена была почти в полтора раза ниже цены сои — источника растительного белка. Закат начался в 1993 году, когда нефть из собственности государства перешла в собственность частных компаний. Цена одной тонны дизтоплива выросла до $90, одной тонны парафина — до $200. С учетом коэффициента трансформации цена тонны искусственного белка увеличилась до $640. Конкурировать с поставщиками сои БВК был просто не в состоянии.

Сначала на заводе вынуждены были забыть о мировых рынках, позже пришлось отказаться и от рынка внутреннего. Сельское хозяйство предпочитало покупать сою у импортеров из США и Бразилии по $260-300 за тонну, а не искусственные корма по $700 с лишним. В 1994 году завод фактически остановился и в течение года жил за счет распродажи складских запасов в основном российским потребителям.

Тогда же родился первый проект реконструкции предприятия. Его привлекательность для комбината объяснялась тем, что коренным образом производство менять не планировалось, за исключением перехода с углеводородного на углеродное сырье. То есть вместо парафина корма должны были производиться из ржаной муки. Для этого достаточно было переоборудовать несколько технологических линий. При этом сохранялся профиль предприятия и рабочие места.

Под реконструкцию был выделен кредит, но, к счастью для завода, проект реализовать не успели. В 1993 году, когда им только начали заниматься, мука стоила $65 за тонну. За год ее цена выросла в два раза, до $120-130. Стоимость конечного продукта увеличилась таким образом до $400. Конкурировать с поставщиками растительного белка завод опять же оказался не в состоянии.

Нынешний вариант реконструкции предусматривает радикальные изменения на предприятии. БВК предполагается преобразовать в ЦБК — завод по производству беленой целлюлозы. В отличие от первого этот проект требует куда больших материальных и трудовых затрат. Сторонники этого варианта утверждают, что он принесет пользу не только предприятию, но и всей стране. Сейчас потребности Беларуси в целлюлозе составляют 85 тыс. тонн в год. Ее приходится импортировать из России. По расчетам, после реконструкции мощности завода будут составлять примерно 150 тыс. тонн в год. То есть страна не только самостоятельно удовлетворит свои потребности, но и получит экспортный товар, цена одной тонны которого — $450-500.

Разработчики проекта считают более рентабельным переоборудование Новополоцкого БВК, чем строительство нового ЦБК. Во-первых, потому, что это обойдется дешевле: не будет необходимости в строительстве по крайней мере очистных сооружений. Во-вторых, этот вариант выгоднее в силу близости предприятия к источникам сырья. На производство целлюлозы идет не качественная древесина, а так называемый древесный баланс — поваленные, погибшие деревья. В случае запуска на полную мощность заводу необходимо будет 900 тыс. кубометров баланса в год. Между тем только в Витебской области годовой объем древесного баланса — 3 млн кубометров.

Однако очевидно, что для реализации этого проекта необходимо приложить определенные усилия. Вероятно, именно поэтому правительство остановилось на первом варианте, хотя проекты появились одновременно. Когда программа замены сырьевой базы провалилась еще до того, как начала реализовываться, до второго варианта дело не дошло. Идея и ее финансово-экономическое обоснование были предложены еще правительству Кебича. Но в 1994 году все занялись выборами и было не до БВК.

Новое правительство на несколько лет отказалось от проекта. Причем объяснило это боязнью потерять в результате реконструкции мощности по производству искусственного белка. Но настоящая причина заключалась, вероятно, в другом. Для реализации проекта нужно было слишком много всего — денег, усилий... По расчетам специалистов, на реконструкцию производственных линий без замены оборудования требуется государственный кредит в BLR 30 млрд. Оборудование и средства на строительство древесной биржи планируется получить у негосударственных инвесторов. Это тоже вызывает опасения властей. На участие в проекте предполагается объявить тендер для внутренних и иностранных инвесторов. Как и в случае с заводом «Форд», государство вложит в проект недвижимость, а иностранный участник — оборудование. Победитель тендера получит равные с государством права на управление предприятием и получение прибыли.

На заводе считают, что реконструкция — единственный шанс на спасение. Здесь уверены, что смогут вернуть большинство специалистов и наладить нормальное производство. Если же проект все-таки не будет принят, у завода останется только одна возможность — пойти по пути, по которому уже идет Мозырский завод кормовых дрожжей. Там производство искусственных кормов было переориентировано на производство этилового спирта. Учитывая сходство технологий, сделать это было несложно. Сейчас на заводе получают спирт мирового уровня, высокой очистки. Правда из 2 тыс. работников там осталось только 300. На Новополоцком БВК такой путь считают неприемлемым. По мнению заводчан, это значит бездарно транжирить технический и человеческий потенциал предприятия. Но если по какой-то причине провалится и последний проект, ничего другого Новополоцкому БВК просто не останется — либо тихо умирать, либо заняться прибыльным спиртовым производством.



Отпуск сроком в три года

ОБЗОР

БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК ТЕЛЕРЕКЛАМЫ: ГРЯДУТ ПЕРЕМЕНЫ



Вадим СЕХОВИЧ

1997 год для белорусского рынка рекламных услуг прошел без серьезных бурь и катаклизмов: его емкость увеличилась по сравнению с прошлым годом на $2 млн и составила, по предварительным оценкам, около $28 млн. Но несмотря на прирост, Беларусь по-прежнему занимает последнее место в Европе по средним рекламным затратам на душу населения. Этот застой на протяжении нескольких последних лет объясняется некоторыми особенностями развития белорусского рекламного рынка. Но, похоже, перемены все-таки грядут. И закономерно, что затронут они самый динамичный в последние два года сектор — телевизионную рекламу.

СПРАВКА «БДГ».

В настоящее время в Беларуси работают 6 телевизионных каналов (в 1997 году их было 7). Технические возможности их трансляции на территории страны оцениваются следующим образом: БТ — 97%, ОРТ — 97%, РТР — 74,3%, НТВ — 38,9%, «Культура» — 42,1%. 8-й канал транслируется только в Минске и некоторых близлежащих городах. ТВ-6, вещавший в прошлом году на Минск, в 1998 году не оплатил право трансляции своих программ в Беларуси и выпал из списка. В Беларуси также действует сеть кабельного телевидения и телевизионная вещательная сеть.

Наиболее рейтинговые программы — развлекательные, новости, сериалы.

Прежде, чем говорить об этом подробно, необходимо представить общую панораму белорусского рекламного рынка. Все предыдущие годы основные объемы рекламных расходов приходились на прессу — до 59% бюджета рекламодателей. На второй по объемам инвестиций рекламоноситель, телевидение, тратилось около 19%. Однако нужно учитывать, что среднемесячная емкость газетной рекламы не менялась несколько лет, в то время как бюджеты заказчиков для ТВ из года в год прирастали.

Бесспорное лидерство газетной рекламы в Беларуси объясняется просто — на нее есть спрос. В отличие от европейских стран, где деятельность большинства рекламных фирм направлена на конечный продукт, товарную марку, белорусские агентства вынуждены ориентироваться на запросы оптового потребителя. И в данном случае периодика наряду с традиционным западным direkt-mail оказалась наиболее эффективным средством доведения до потребителя определенной информации.

Развитие белорусского рекламного рынка определяется рядом объективных условий. Например, отсутствием местного крупного рекламодателя. По итогам 11 месяцев в списке 25 фирм, которые сформировали крупнейшие бюджеты для рекламы по Белорусскому телевидению, фигурирует только одна белорусская компания — АП «Криница». На рекламу своей продукции по национальному телевидению минским предприятием было израсходовано $65,5 тыс. (на самом деле его затраты были гораздо меньше, так как в этой цифре не учтены скидки).

Эксперты объясняют слабую активность отечественных производителей и крупных торговых фирм «неповоротливостью» их маркетинговых структур. Но даже если на предприятии понимают необходимость вложений в рекламу, оно все равно не может проводить масштабные рекламные кампании из-за нехватки денег, которая, кстати, объясняется не только ограниченностью оборотных средств, но и 2%-ным директивным ограничением затрат на рекламные расходы. Этот «потолок» ставит местных производителей в заведомо проигрышное положение перед западными фирмами, которые выделяют на рекламные акции в среднем до 10% от основных фондов.

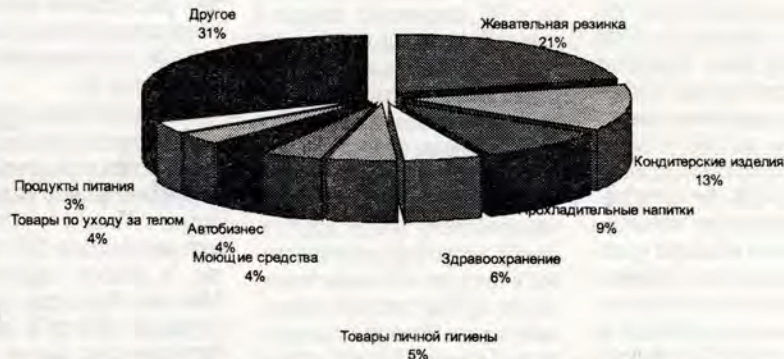
В отличие от России и стран Балтии белорусский рынок до сих пор не привлек серьезных внешних инвестиций в рекламную деятельность. Дело в том, что крупные иностранные рекламные агентства предпочитают представлять своих заказчиков и их продукты через российские телеканалы. Ведь действие рекламы одновременно распространяется и на белорусскую аудиторию, так как большинство российских каналов вещает на нашу страну. Что касается открытия представительств непосредственно в пределах республики, то по известным причинам на это решились немногие. Хотя в последнее время здесь наметился некоторый прогресс — интерес к открытию представительств в Беларуси проявили Bates Saatchi & Saatchi, Leo Burnett, McCann-Ericson и другие.

По прогнозам экспертов, названные тенденции в основном сохранятся и в 1998 году. В том числе будет продолжаться рост рекламных расходов на рынке телерекламы. Если в 1996 году его емкость на БТ составила $4,6 млн (без учета скидок), то в 1997 году этот показатель вырос до $5,6 млн. По оценкам специалистов, в 1998 году прирост бюджета рекламы на БТ может составить 20-30%. Здесь обязательно следует отметить, что прирост этот продолжится и в будущем, несмотря на широкое присутствие на белорусском рынке российских телеканалов, крупнейшие из которых (ОРТ и РТР) обладают почти такими же техническими возможностями трансляции своих передач на территории Беларуси, как и собственно БТ.

Эксперты подкрепляют эти оптимистичные прогнозы для телерекламы в Беларуси несколькими доводами. Так, ужесточилась конкурентная борьба за рынки сбыта. Ведь ни одно СМИ не способно воздействовать на потребителя так эффективно, как телевидение. 1997 год ознаменовался для белорусского рынка телерекламы ростом активности фирмы Wrigley, которая в конкурентной борьбе с Dandy Chewing Gum (владелец торговых марок Stimorol и Dirol) увеличила свой рекламный бюджет на БТ более чем в 10 раз. Заметно выросли расходы Procter & Gamble и одного из главных его конкурентов на местном рынке — фирмы Colgate-Palmolive. В наступившем году ожидается увеличение бюджета у Procter & Gamble — эта фирма, похоже, в 1998 году намерена завоевать новые рубежи и подняться выше 4-го места по объемам инвестиций в телерекламу.

Но куда более важные (и, наверное, долгожданные) перемены происходят сегодня на самом Белорусском телевидении. В наступившем году предпринята попытка вывести национальный телеканал на новый уровень. Пересмотрена программная политика. Ожидается, что благодаря этому увеличится аудитория и как следствие — интерес рекламодателей. Насколько можно судить сейчас, руководство БТ сделало весьма смелые шаги. Так, трансляция «Панарамы» перенесена на 20.00 — а ведь именно в это время на российских каналах начинаются собственные итоговые программы новостей.

Большие надежды связаны и с запланированным усовершенствованием рекламной политики. Пока ответственные лица БТ заявили о своем намерении поставить все агентства в равные условия. Естественно, если телевизионное руководство выполнит свое обещание, рекламные агентства будут только рады, ибо тогда в борьбе за клиента решающее значение будет иметь не высота «крыши» или наличие резерва на «незапланированные» расходы, а качество услуг. Эксперты отмечают, что новые правила должны привлечь и рекламодателей, для которых, как показывает практика, очень важно, чтобы игра шла по известным и соблюдаемым всеми правилам.



Структурирование вещательной сетки в случае успешного проведения даст участникам рынка дополнительные возможности по привлечению рекламодателей на БТ. Дело в том, что расценки на размещение рекламы в Беларуси значительно ниже, чем в той же России. Так, стоимость 30-секундного ролика на БТ в прайм-тайм составляет около $515 (до февраля условия продажи рекламного времени на БТ остаются прежними, их пересмотр планируется произвести в зависимости от рейтинга программ). На ОРТ такой же ролик стоит $15-20 тыс. Можно, конечно, говорить о разнице между аудиториями БТ и, например, ОРТ. Однако если взять такой показатель, как стоимость 30-секундного рекламного спота для 1000 человек (также в прайм-тайм), то окажется, что его размещение на белорусском телеканале в 1,8-2 раза дешевле. Это преимущество до недавнего времени нивелировалось непродуманной рекламной и программной политикой, а также по причине несравнимого качества программ на белорусском и российских телеканалах.

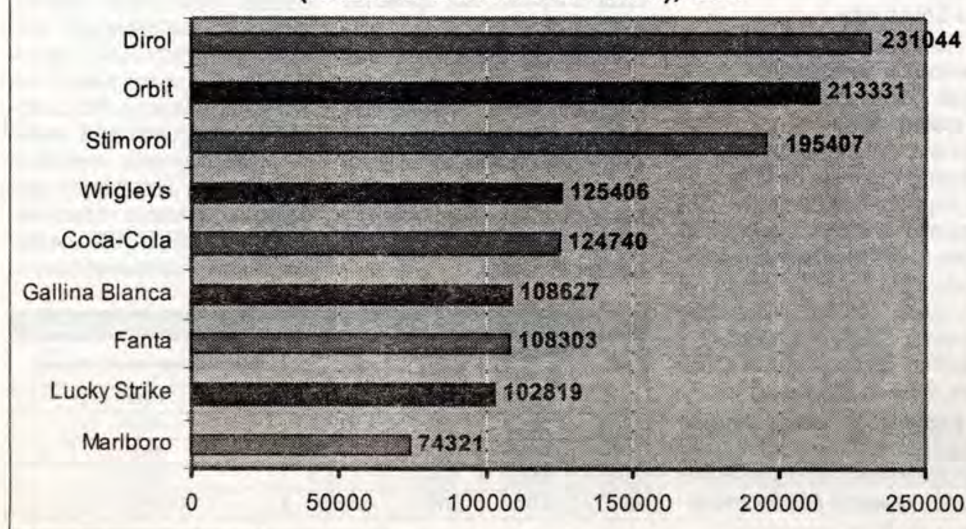
Некоторые специалисты нынешний всплеск интереса к белорусскому телевидению расценивают как отголосок движения рекламодателей на периферию, в региональную телевизионную сеть. Этот процесс сегодня характерен для российского рынка. А что такое белорусский рынок телерекламы? Это по сути не что иное, как крупный региональный рынок телевизионных сетей РФ, почти ничем не отличающийся от рынка в Красноярском крае или Саха-Якутии.

Одновременно будет развиваться региональная телевизионная сеть и собственно в Беларуси. В недалеком будущем это должно вызвать новый бум на рынке телерекламы, так как на него придут фирмы, которые не могут позволить себе большие затраты на рекламу или которые не в состоянии наладить систему сбыта по всей республике. Тем не менее пока на БТ приходится около 95% рекламного бюджета на телевидении. По прогнозам, в 1998 году процент будет примерно таким же.

Важные изменения ожидают рекламные агентства в связи с намерением белорусской стороны перекрыть рекламное время одного из российских каналов рекламными блоками «made in Belarus». В этом случае, как предполагается, инвестиции в телерекламу только в нынешнем году вырастут в 1,5-2 раза. Наиболее вероятно, что этим каналом станет ОРТ. Может возникнуть вопрос: а как отнесется к этим планам дирекция российского канала? Не станут ли они причиной нового конфликта, более долгого и глубокого, чем тот, что совсем недавно был улажен? Трудно предугадать все последствия. Во всяком случае, соответствующая правовая почва готовится: фактически российский канал ничего не платит за трансляцию своих программ на территории Беларуси и все расходы так или иначе ложатся на БТ. Да и главное препятствие для реализации этих задумок — это не столько правовое обеспечение, сколько технические проблемы: источники финансирования пока отсутствуют.

25 КРУПНЕЙШИХ РЕКЛАМОДАТЕЛЕЙ НА БЕЛОРУССКОМ ТЕЛЕКАНАЛЕ В 1997 ГОДУ (ДАННЫЕ ЗА 11 МЕСЯЦЕВ)

Рекламодатель	Количество выходов	Объем (сек.)	Сумма ($, без учета скидок)
1.Dandy Chewing Gum	3112	54823	539022
2.Wrigley	2558	47545	471004
3.Coca-Cola	1024	28963	298008
4.Procter a. Gamble	956	44167	263894
5.Van Melle	455	13971	152962
6.Preparados Alimenticios	589	12026	148767
7.Colgate-Palmolive	407	12140	146219
8.Ferrero	548	16980	144735
9.British American Tobacco	514	14274	138839
10.Philip Morris	251	14095	110483
11.Kraft Jacobs Suchard	270	10732	102691
12.Nestle	287	8249	93486
13.Hershey s	379	8955	90044
14.Gillette	319	8870	78444
15.Volkswagen	348	8028	75128
16.Zepter	171	7088	73048
17.Kodak	164	4920	67170
18. «Криница»	308	5528	65695
19.Audi	210	6322	65578
20.Samsung	223	5790	64500
21.Tres Montes	197	6657	64331
22.Philips	193	5335	60018
23.Leaf	250	6149	59871
24.Storck	210	4200	58100
25.телефон доверия	184	6670	54966



КОНФЛИКТ

ВИНОГРАД НЕ УРОДИЛ, А МАСЛО ПРОКИСЛО...

Светлана САБИЛО

Накануне заседания белорусско-молдавской межправительственной торгово-экономической комиссии, которое должно состояться в Минске в ближайшее время, стало известно о неудовлетворительном выполнении молдавской стороной достигнутых договоренностей о сотрудничестве в 1997 г.

Начало этой истории не предвещало ничего дурного. В конце февраля-начале марта 1997 г. правительственная делегация Беларуси во главе с вице-премьером Василием Долголевым направилась в Кишинев на совместное заседание двусторонней межправительственной торгово-экономической комиссии. Белорусов принимал сопредседатель комиссии с молдавской стороны — вице-премьер, министр экономики и реформ Молдовы г-н Гуцу. В результате встречи 4-5 марта были подписаны межправительственные документы о торгово-экономическом сотрудничестве на 1997 г. В них указывались структуры, призванные осуществлять это сотрудничество, в частности, концерны «Белресурсы» и «Молдресурсы», а также молдавская агрофирма Virens — единственная коммерческая фирма, участвующая во всех переговорах с белорусской стороной.


В Кишиневе зависли белорусские деньги

Вполне понятно, что в рамках подписанных межправительственных протоколов именно с этой агрофирмой 6 марта концерн «Белресурсы» подписал соглашение о намерениях заключить контракт на бартерные поставки и подготовить совместные предложения по открытию торговых домов. Документ был согласован с вице-премьерами. Это придало сторонам уверенность в надежности друг друга. Помимо того, что за агрофирму поручился вице-премьер Молдовы, о ней неплохо отзывались и в Белкоопсоюзе, с которым Virens работала не первый год, поставляя свежий виноград, винно-коньячные изделия. Представители концерна даже побывали на самом предприятии, которое расположено в пригороде молдавской столицы, осмотрели склады, холодильники, перерабатывающее производство и окончательно убедились в надежности партнера.

В рамках соглашения о намерениях был подписан договор о бартерном обмене товарами на сумму в $10 млн.

Учитывая просьбу молдаван о первоочередной поставке остродефицитных продуктов для нужд сельского хозяйства, 14 и 23 июля концерн, получив разрешение в Минэкономики и «Белнефтехиме», отгрузил фирме Virens первую партию дизтоплива — 600 тонн на сумму $164 тыс. За транзит этого подакцизного товара по Украине концерн заплатил (в качестве финансовых гарантий) еще $40 тыс., которые «Белресурсам» пришлось изъять на месяц из своего оборота. Понятно, что и дизтопливо было приобретено концерном за собственные деньги.

В соответствии с договоренностью в это же время Virens должна была отгрузить в Беларусь виноматериалы, сахар, подсолнечное масло. Однако время шло, а встречный товар агрофирма под разными предлогами не отгружала.

Позже выяснилось, что поставка в РБ намеченных товаров в принципе весьма проблематична. Оказалось, из-за дождливой погоды у молдавского растительного масла повышенная кислотность, поэтому оно не годится для продовольственных нужд. А концерн договорился о его поставках маргариновому заводу, жиркомбинату. Неурожай винограда привел к тому, что в Молдове появились проблемы с экспортом виноматериалов. Возникли сложности и с сахаром. По цене, определенной договором, сахар должен был появиться в Молдове только в октябре-ноябре, но в это время на белорусском рынке появился свой сахар, и РБ ввела 25-процентные таможенные пошлины на его импорт... Но с другой стороны, концерн-то сумел найти возможность и отгрузил накануне уборки урожая дефицитное дизтопливо, выполнив тем самым свои обязательства.

Не помогло исправить ситуацию обращение Совета Министров Беларуси к молдавскому правительству, нота посла РБ в Молдове г-на Гринева, а также обращение генерального директора концерна г-на Астапченко к президенту Virens г-ну Нане с требованием выполнить взятые фирмой обязательства. Представители «Белресурсов» еще несколько раз выезжали в Кишинев для переговоров. Идя навстречу молдавской стороне, концерн расширил перечень продукции, подлежащей к поставке в РБ, за счет включения сигарет, яблочного концентрированного сока и муки. Однако поставки сигарет и муки также не состоялись по различным причинам.

Пришлось спасать ситуацию за счет концентрированного сока. Virens смогла поставить его лишь в начале декабря, но всего 46 тонн на сумму $47 тыс. И хотя в дальнейшем поставка была приостановлена, «Белресурсы» все-таки рассчитывают получить от Virens концентрированный яблочный сок на оставшуюся сумму задолженности.

В результате Virens в 1997 году с «Белресурсами» так и не рассчиталась. Кстати, отрицательное сальдо внешнеторгового баланса Беларуси с Молдовой, составившее за первое полугодие 1997 г. $4597,8 тыс., к декабрю сократилось до $514 тыс. Как видно, улучшить ситуацию помогло и неудачное сотрудничество «Белресурсов» с агрофирмой Virens, т.е. использование концерна в качестве долгосрочного кредитора.

Заместитель генерального директора концерна Юрий СМОРОДСКИЙ так прокомментировал ситуацию:

— Концерн работает на хозрасчете и не может позволить себе такую роскошь — полгода кредитовать частную фирму в Молдове. Тем более, по нашей информации, Virens продолжает активно работать на белорусском рынке с другими субъектами хозяйствования. В этих условиях концерн вынужден был обратиться за помощью к президенту, парламенту, правительству Молдовы, предоставить средствам массовой информации материал о недобросовестности в отношениях и невыполнении агрофирмой Virens межправительственного протокола о торгово-экономическом сотрудничестве. При этом о своих шагах мы проинформировали белорусское правительство и обратились в белорусско-молдавскую комиссию с просьбой рассмотреть сложившуюся ситуацию на предстоящем совместном заседании в Минске. Уже подготовлен проект межправительственного торгово-экономического протокола на 1998 год, по которому нам снова планируют поручить взаимосвязанные поставки продукции. Не в наших интересах, чтобы в преддверии совместного заседания и работы в новом году факты невыполнения молдавской стороной условий сотрудничества прошлого года сказались на принятии решений в 1998 году. Мы убеждены, что успешная реализация межправительственных соглашений по взаимным поставкам продукции возможна только при существовании четкого механизма, регулирующего их выполнение со стороны госорганов обоих государств. К сожалению, отсутствие такого механизма у молдавской стороны привело к срыву достигнутых межправительственных договоренностей в 1996 и 1997 годах. На мой взгляд, если нам помогут решить проблему на государственном уровне, то в Молдове наверняка найдут возможность поставить в Беларусь и виноматериалы, и растительное масло хорошего качества. Надеюсь, в 1998 году молдавские партнеры будут более надежными, а сотрудничество более успешным.

БЕЛАРУСЬ — УКРАИНА

НАШУ ТЕХНИКУ ПОКУПАЮТ В ОСНОВНОМ В ВИДЕ ДЕТАЛЕЙ

Вадим СЕХОВИЧ

Одним из главных направлений работы белорусского руководства в наступившем году должно стать налаживание более тесных экономических отношений с Украиной. Несмотря на то, что для обеих стран взаимная торговля имеет важное значение, показатели внешнеторговых операций прошлых лет вряд ли могут быть признаны удовлетворительными.

В конце прошлого года торгово-экономическая миссия при посольстве Украины в Беларуси подготовила письмо к руководству белорусских облисполкомов, в котором призвала местную «вертикаль» помочь в налаживании связей между белорусскими и украинскими предприятиями. Отмечалось, что поскольку правовое поле, в котором осуществляется внешнеэкономическая деятельность в двух странах, различно и к тому же постоянно меняется, наиболее оптимальной схемой сотрудничества остается производственная кооперация. Так, в 1996 году в рамках ашхабадского соглашения «Об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей стран — участниц СНГ» (вступило в силу 23 декабря 1993 года) действовало 9 межведомственных и отраслевых соглашений между Беларусью и Украиной. Были заключены 154 договора, общий объем поставок по которым составил $1,8 млн (в том числе экспорт — $0,6 млн и импорт — $1,2 млн). В Беларусь ввозились готовый прокат, нефтеаппаратура, насосы и компрессоры, химическое оборудование. В Украину отгружались электродвигатели, комплектующие изделия и запасные части к тракторам, грузовым автомобилям, электронная вычислительная техника и другая продукция.

В последнее время активность министерств и ведомств, субъектов хозяйствования обеих стран в этом направлении заметно возросла: к концу декабря 1997 года зарегистрировано 572 контракта. Общий объем поставок составил $426,1 тыс. (в том числе экспорт — $167,6 тыс. и импорт — $258,5 тыс.). Однако это всего 0,04% общего товарооборота между Беларусью и Украиной за 11 месяцев 1997 года. В целом же он составил за этот период около $1208 млн. Причем в 1997 году повторилась ситуация предыдущего года, когда Беларусь во внешнеторговых операциях с Украиной имела отрицательное сальдо (в течение 90-х гг. положительное сальдо Беларусь имела дважды — в 1992 и 1995 годах): по итогам 11 месяцев из нашей страны было вывезено товаров на сумму $393,4 млн, а ввезено на $814,6 млн.

Наибольший удельный вес (в денежном выражении) в структуре белорусского экспорта в Украину занимает продукция отечественного автомобиле- и тракторостроения. За 11 месяцев в Украину был поставлен 3301 трактор на общую сумму $36,9 млн и 668 грузовых автомобилей на $31,7 млн. По остальным позициям объемы значительно меньше. Среди них выделяется экспорт нефтепродуктов (116,5 тыс. тонн на $15,4 млн).

Украина, со своей стороны, поставляла нам в 1997 году прокат черных металлов ($174,1 млн), пшеницу ($28,6 млн), растительное масло ($28,6 млн), сахар ($24,5 млн), ферросплавы ($20,4 млн), чугун ($19,3 млн). Однако, как признает большинство экспертов, возможности увеличения поставок и дальнейшего развития сотрудничества используются не полностью.

Это же касается создания на территории обоих государств СП. Сейчас в Украине действуют и организуются следующие совместные с Беларусью предприятия:

1. В 1994 году с участием ПО «Гомсельмаш» создано СП по сборке кормоуборочной техники на базе АО «Тернопольский комбайновый завод». На совместном производстве изготовлено 45 кормоуборочных комплексов «Полесье-250» (реализовано 35). Если будет обеспечено централизованное финансирование продаж кормоуборочной техники «Гомсельмаша», планируется ежегодно выпускать на СП до 1 тыс. комбайнов. Согласно распоряжению Кабинета министров Украины от 26 апреля 1997 года в следующем году на украинском рынке должно быть продано 500 комбайнов, собранных в Тернополе с использованием комплектующих белорусского объединения.

Кроме того, в стадии подписания находится проект постановления Советаминистров Крыма о создании СП по производству кормоуборочных комбайнов «Полесье-250» на базе Симферопольского завода сельхозмашин. В 1998 году предполагается собрать около 100 единиц этой техники.

2. В завершающей стадии находятся проекты создания СП по сборке колесных пропашных тракторов на заводе «Киевтрактородеталь» и Винницком подшипниковом заводе при участии ПО «Минский тракторный завод». Причем протокол создания СП по сборке тракторов в Киеве был подписан между руководством «Киевтрактородетали» и Минского тракторного завода в январе 1997 года. В соответствии с ним планировалось уже в течение 1997 года поставить в Украину 500 тракторокомплектов, а также отправить в Киев специалистов для оказания помощи в подготовке производства. Однако из-за отсутствия у украинской стороны средств проект был временно заморожен.

На 1998 год предложен новый механизм расчета. Так, сегодня рассматривается возможность поставки тракторокомплектов на «Киевтрактородеталь» на условиях лизинга и прямых поставок в счет задолженности ПО «МТЗ» перед ПО «Минский моторный завод».

3. В январе 1997 года между ПО «Минский моторный завод» и «Киевтрактородеталью» был подписан протокол о намерениях по организации в Киеве сборки тракторных двигателей. Предполагается поэтапный выход на производство из минских комплектующих 2500 двигателей «Д-245» в год.

4. Зарегистрировано СП и получена лицензия на изготовление и реализацию пассажирских подъемных лифтов типа «ПП-4171» на броварском заводе «Электропривод» с участием Могилевского лифтостроительного завода. Сейчас «Электропривод» занят получением разрешения на производство и реализацию лифтов других типов.

5. Минский часовой завод и киевский завод «Арсенал» создали СП по производству часов. Предприятие выпускает продукцию, собранную из комплектующих белорусского предприятия, с августа 1996 года.

Аналогичное производство с участием Минского часового завода начало действовать в Симферополе.

6. В 1997 году ПО «Витязь» открыло совместное производство в Киеве. Кроме того, сегодня белорусская сторона предлагает создать в Украине СП по производству сельскохозяйственной техники. В частности, планируется организовать производство зерновых сеялок СЗ-6 «Берестье» Брестского электромеханического концерна и сеялок точного высева для высева свеклы СТВ-12 «Полесье» производства ПО «Гомсельмаш».

Украинское представительство в виде СП на территории Беларуси еще более скромно.

Наиболее перспективным является производство по сборке автобусов городского типа на базе лидского экспериментального завода «Неман» с участием Львовского автобусного завода. Между предприятиями заключен договор, техническая документация передана ЛАЗом «Неману». Сейчас во Львове проходит обучение персонал белорусского предприятия, согласовывается процесс прохождения комплектов через таможню и взаимопоставок.

В течение нескольких последних лет на базе 124-го Минского авторемонтного завода действовало СП по сборке малолитражек «Таврия» Запорожского автомобильного завода. Оно было создано в декабре 1995 года при участии Минского авторемонтного и Запорожского автомобильного заводов, а также фирмы «Беларусь-Таврия».

Помимо этого, на Мозырском заводе мелиоративных машин сегодня предлагается наладить выпуск грузоподъемников экскаваторного типа ПЗА-1 производства «Коломиясельмаш», а на ПО «Гомсельмаш» и Могилевском лифтостроительном заводе — зерноуборочных комбайнов производства Херсонского комбайнового завода и опрыскивателей типа ОПШ-2000 львовского завода «Львовхимсельмаш».

ЭКСПОРТ И ИМПОРТ ДВУХ СТРАН В 1992-1996 ГОДАХ

Год	Экспорт ($ млн)	Импорт ($ млн)	Всего ($ млн)	Внешнеторговое сальдо
1992	568,9	559,5	1128,4	+9,4
1993	255,8	161,9	417,7	-93,9
1994	245,5	151,0	396,5	-94,5
1995	607,2	569,2	1176,4	+38,0
1996	478,2	889,4	1367,6	-411,2

ТОРГОВЛЯ

ВНОВЬ ПРОБЛЕМЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ

Отдел промышленности «БДГ»

Руководство Минпрома рекомендовало подведомственным предприятиям обратить особое внимание на первоочередность отгрузки продукции, поставляемой на потребительский рынок, и оказывать помощь в доставке товаров. Расчеты с предприятиями торговли Минторга и Белкоопсоюза в районах, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС, должны осуществляться с помощью платежных требований, выставляемых на инкассо, или с предоставлением отсрочки платежей на приемлемых для обеих сторон условиях.

Эти рекомендации содержатся в письме Минпрома «О поставках ТНП в районы, пострадавшие от катастрофы на ЧАЭС». Письмо было утверждено заместителем министра промышленности Николаем Жаромским в конце ноября.

Как пояснили корреспонденту «БДГ» в отделе фирменной торговли, выставок и рекламы Минпрома, документ был принят после соответствующего поручения СМ РБ об улучшении торгового обслуживания районов Брестской, Гомельской и Могилевской областей, пострадавших от катастрофы. Руководство Минпрома просит поставить в торговую сеть недостающие товары в соответствии с договорными обязательствами между промышленными и торгующими предприятиями; обеспечить строгое соблюдение договоров на поставку продукции предприятиям торговли; гарантировать выполнение согласованных с Минторгом внутриреспубликанских квот поставки товаров до конца года; максимально активизировать торговый оборот на внутреннем рынке республики с организацией выездной фирменной торговли.

ВЫСТАВКИ

МОДА С ЛЕЙПЦИГСКОЙ ПРОПИСКОЙ

Светлана САБИЛО

Представительство Лейпцигской ярмарки в Минске провело презентацию международной специализированной ярмарки моды (Leipziger Mode Messe), которая состоится 14-16 февраля 1998 г.

Ярмарка моды в Лейпциге — это фейерверк разнообразных коллекций одежды, белья и аксессуаров, непрерывное шоу с показом моделей одежды. Однако вместе с тем это и «рабочая» ярмарка, которая предназначена в основном для специалистов. На ней можно сделать предварительные заказы на будущий сезон и дополнительные заказы на сезон текущий.

Лейпцигская ярмарка моды, проходящая по лозунгом «East West Best», стала центральным местом встречи производителей, торговцев и покупателей с Запада и Востока. В отличие от специализированной ярмарки моды в Кельне, на которой демонстрируются мужская, детская, спортивная одежда, и ярмарки в Дюссельдорфе, показывающей верхнюю женскую одежду, ярмарка моды в Лейпциге предлагает полный ассортимент. В том числе женскую, мужскую, детскую, молодежную, спортивную и джинсовую одежду, трикотаж, белье, одежду для отдыха, кожаные и меховые изделия, аксессуары и обувь.

Руководитель проекта Leipziger Mode Messe Берндт Зоннтаг отметил на презентации особенности предстоящей ярмарки: «*На этот раз шире будут представлены такие разделы, как женская, мужская, детская одежда. Впервые появится специальный раздел «Большая мама», в котором будет показана одежда для женщин с крупными размерами. Грандиозное шоу с демонстрацией моделей одежды состоится при открытии ярмарки. Впервые пройдет показ одежды для детей в рамках сопутствующей программы к новому развивающемуся отделу «Детский мир». Посетителям из Восточной Европы будет уделено особое внимание. Кстати, на этот раз им предоставят гораздо больше переводчиков*».

В рамках Mode Messe проходит единственная в Германии международная биржа контактов Contracting, на которой руководители различных фирм договариваются о размещении заказов и кооперации во всех областях текстильной и швейной промышленности.

Поедут на Лейпцигскую ярмарку моды и белорусы. И не только в качестве посетителей (организацией их поездки занимается представительство ярмарки). Как и в прежние годы, через Protrade Германия намерена оплатить белорусским участникам выставочные расходы для коллективной экспозиции, формированием которой занимается БелТПП.

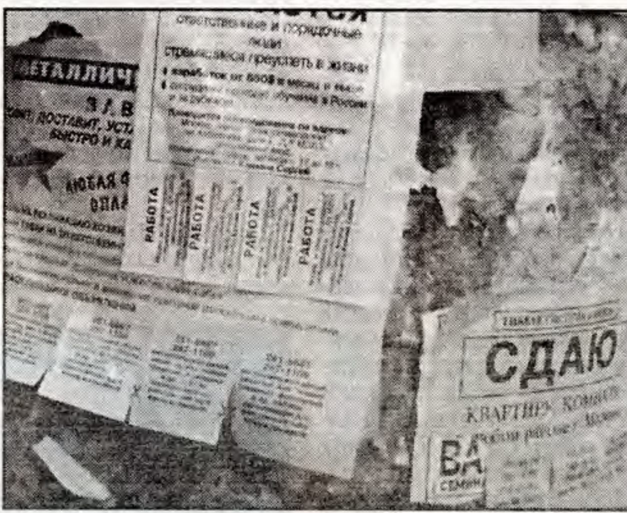
НЕДВИЖИМОСТЬ

ЛИЦЕНЗИЕЙ ПО РИЭЛТЕРАМ

Виктор ДЕМИДОВ

Уже несколько лет профессиональные участники рынка недвижимости обсуждают проблему регулирования этого рынка. Основные дебаты ведутся вокруг проектов лицензирования или сертификации посреднических фирм. Сегодня существуют два проекта, с помощью которых предлагается решить эту проблему.

Первый разработан Белорусской ассоциацией «Нерухомасць» (БелАН) совместно с Министерством строительства и архитектуры и Комитетом по стандартизации, метрологии и сертификации. Он предусматривает введение добровольной сертификации посреднической деятельности на рынке недвижимости. Сертификацию предлагается производить в соответствии с госстандартом.



По поручению Совета Министров уже подготовлен и утверждается государственный стандарт «Услуги риэлтерские. Общие требования». Основная цель введения сертификации с использованием разработанного стандарта — защита имущественных прав потребителей путем установления обязательных требований к исполнителям риэлтерских услуг.

При этом сертификацию предполагается производить с помощью специальной сертификационной комиссии, в состав которой войдут представители БелАН, Минстройархитектуры, Минжилкомхоза, Мингорисполкома и других организаций. Понятно, что далеко не все фирмы, особенно небольшие, захотят подвергнуться добровольной сертификации. Некоторые же даже при желании просто не смогут втиснуться в рамки госстандарта. Таким образом, все участники рынка окажутся разделенными на «чистых» (прошедших добровольную сертификацию) и «нечистых». Вторых наверняка будет больше, но в число первых попадут практически все агентства из первой «десятки» — то есть достаточно крупные и влиятельные.

Предполагается, что госстандарт на риэлтерские услуги будет введен в действие с февраля 1998 года. Агентства недвижимости, которые планируют в числе первых пройти добровольную сертификацию, уже сейчас приводят свою деятельность в соответствие с требованиями стандарта. Таким образом, препятствий на пути введения добровольной сертификации посреднических услуг на рынке недвижимости уже практически нет.

В отличие от проекта сертификации, разработанного БелАН, проект лицензирования риэлтерской деятельности, созданный Республиканским центром учета недвижимости, до сих пор остается документом чуть ли не секретным. По крайней мере, о нем известно немногое. Так, в частности, проект лицензирования предусматривает обязательное получение специального разрешения на право заниматься посреднической и оценочной деятельностью на рынке недвижимости, а также на право осуществления государственной регистрации объектов недвижимости и их технической инвентаризации. Выдачу лицензий в соответствии с этим документом должен производить сам разработчик проекта о лицензировании — Республиканский центр учета недвижимости Министерства жилищно-коммунального хозяйства РБ. Лицензия будет выдаваться сроком на пять лет. Основные требования к кандидатам на ее получение — наличие у руководства и ведущих специалистов фирмы высшего образования (для посредников — юридического, для оценщиков — строительного или экономического), стажа работы на рынке недвижимости не менее двух лет, свидетельства о специальном образовании.

Проект ставит рынок недвижимости под жесткий контроль: в соответствии с положением по итогам каждого года субъекты хозяйствования, имеющие лицензию, обязаны предоставлять в Центр учета недвижимости всю информацию о произведенных сделках и смене собственников на недвижимость. То есть в едином центре, близком к ведомству Ивана Титенкова, будут сосредоточены все коммерческие секреты, связанные с недвижимостью.

Но, пожалуй, самое несуразное в предложениях Центра учета недвижимости — это определение на государственном уровне единых цен на риэлтерские услуги для государственных и частных фирм-посредников. При этом теряется смысл рыночных отношений в сфере торговли недвижимостью.

По имеющимся данным, если реализация проекта не натолкнется на препятствия в Совмине, то, возможно, уже со второго квартала 1998 года начнется выдача лицензий на посредническую и оценочную деятельность на рынке недвижимости, а фактически — передел этого рынка.

Свое мнение по поводу внедрения той или иной формы контроля за деятельностью риэлтеров высказывают разработчики проектов лицензирования и сертификации профессиональной деятельности на рынке недвижимости.

Николай УЛАХОВИЧ, директор Республиканского центра учета недвижимости при Министерстве жилищно-коммунального хозяйства:

— Администрация президента и Управление делами президента поставили перед нами задачу лицензировать деятельность риэлтерских фирм. В ходе лицензирования предусматривается создать реестр структур, работающих на рынке недвижимости. Сегодня таких структур в Беларуси около двухсот шестидесяти. Реестр необходим, чтобы видеть реальную ситуацию и в какой-то мере давать инструктивную базу для работы. При этом ни в коей мере не планируется ужесточать политику по отношению к этим фирмам. Хотя, конечно, мы будем смотреть, что за организации претендуют на получение лицензии, но при этом определяющим фактором останется профессионализм. Например, такие организации как «Универсальные юридические услуги» или «Западная недвижимость» — это профессионалы, которые хорошо работают и с населением, и с Мингорисполкомом. О них никто ничего плохого сказать не может. Понятно, что для того, чтобы грамотно разработать все нормы лицензирования, необходимы специалисты, имеющие практический опыт работы на рынке. Однако мне пока ни одна фирма, работающая на рынке недвижимости, не предложила: мол, возьмите наших специалистов. И это при том, что к нам по поводу введения лицензирования обращалось большое количество различных фирм — преимущественно с периферии, из Бобруйска, Борисова, Гродно, Гомеля.

Что касается добровольной сертификации, то она совершенно не препятствует лицензированию. Сертифицироваться на добровольной основе могут организации, уже прошедшие лицензирование. В России, к примеру, лицензирование уже давно введено, но трудностей никто не испытывает.

Весь этот процесс у нас находится под личным контролем президента Беларуси, Республиканской комиссии по упорядочению использования административных зданий и сооружений. Лицензирование должно снять все вопросы насчет возможной конкуренции государственных и частных структур на рынке недвижимости. Все будут четко знать, что прошли лицензирование, получили лицензию и теперь работают так же, как и все остальные, по тем же расценкам. А расценки будут у государственных и частных структур одинаковыми, невысокими. Но бояться, что кто-то кого-то хочет ущемить, не следует.

Кирилл ХОЛОПИК, председатель совета Белорусской ассоциации «Нерухомасць»:

— Что касается лицензирования, то напомню: решение о том, что вводить лицензирование не нужно, было принято Советом Министров в связи с тем, что Министерство экономики, Министерство жилищно-коммунального хозяйства и Министерство юстиции выступили против этого. Существует постановление Совмина, которым регламентируется, в каких случаях может вводиться лицензирование. Таких случаев три: когда речь идет о жизни людей, национальной безопасности или экологии. Риэлтерская деятельность таких угроз не несет. Поэтому лицензирование вводить нецелесообразно. Той же позиции, кстати, придерживается и Всемирный банк, давший соответствующую рекомендацию белорусскому правительству. Белорусское руководство, в свою очередь, взяло на себя обязательство по сокращению видов деятельности, подлежащих лицензированию.

В свое время имело смысл вводить лицензирование риэлтеров в Москве, где на этой почве возник целый вал криминала. Но теперь и в Москве, и в Минске особой преступности на этом рынке не наблюдается. Если не вводили лицензирование несколько лет назад, то тем более нет никакой необходимости вводить его сейчас. Лицензирование — очень жесткий механизм, и в результате в руках конкретного чиновника окажутся судьбы множества людей и целых фирм. Насколько я знаю, для получения лицензии необходимо, чтобы руководитель имел юридическое образование и двухгодичный стаж работы на рынке недвижимости. В результате от рынка «отсекаются» все новые фирмы. Государство как бы берет на себя ответственность за качество оказываемых услуг, но на самом деле гарантий никаких не дает.

Сертификация — гораздо более эффективный механизм, потому что проверяться будут не один или два критерия, а шестьдесят позиций согласно госстандарту: все делопроизводство фирмы, бухгалтерский учет, наличие помещений и так далее. Сертификация, конечно, на порядок выше лицензирования, тем более сертификация добровольная. Клиент сам будет вправе выбирать, куда обращаться. Если есть сертификация, то лицензия уже не нужна и в нашем случае может рассматриваться как орудие монополизации рынка. И угроза такая существует. Но в условиях монополизации качество обслуживания резко упадет — все просто уйдут в черные маклеры. Логика жизни подсказывает, что нужно вводить добровольную сертификацию. В этом нас поддерживают не только все крупнейшие риэлтерские фирмы, но и многие министерства и ведомства.

ТРАНСПОРТ

ПРОЕЗД ПО ПОЛЬСКИМ ДОРОГАМ ОБОЙДЕТСЯ В КОПЕЕЧКУ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

С 1 января 1998 г. в Польше начало действовать распоряжение министра транспорта, вводящее новые принципы оплаты за проезд по польским автобильным дорогам, используемым для международных транспортных перевозок. Введена одинаковая оплата как для отечественных, так и для иностранных перевозчиков, которая зависит от ряда факторов: времени использования дорог, вида и общей массы автомобиля.

Вид транспортного средства	Оплата в злотых (в долларах по курсу $1=3,5 злотых)				
	Суточная (24-час.)	семидневная	месячная	полугодовая	годовая
Легковые автомобили (свыше 5 человек вместе с водителем)	*10 (2,85)*	*35 (10)*	*70 (20)*	*350 (100)*	*600 (ок. 171)*
Автобусы	*20 (5,7)*	*75 (21,42)*	*150 (ок. 43)*	*750 (ок. 215)*	*2100 (ок. 357)*
Грузовые автомобили допускаемой общей массы					
1) выше 1,5т до 6т	*10 (2,85)*	*35 (10)*	*70 (20)*	*350 (100)*	*600 (ок. 171)*
2) выше 6т до 12т	*35 (10)*	*130 (37)*	*260 (75)*	*1300 (371)*	*2100 (600)*
3) выше 12 т	*80 (23)*	*300 (86)*	*600 (172)*	*3000 (857)*	*5000 (1429)*

Как объяснила корреспонденту «БДГ» пресс-секретарь министерства транспорта Польши Эльжбета Ерановска, данное распоряжение касается только профессиональных международных перевозчиков и потому первая позиция «легковые автомобили (свыше 5 человек вместе с водителем» относится только к тем машинам, которые зарегистрированы для ведения хозяйственной деятельности. Так что владельцы частных легковых автомобилей или микроавтобусов могут спокойно въезжать в Польшу без оплаты вне зависимости от того, сколько пассажиров находится в их автомобиле.

Иностранные перевозчики в соответствии с распоряжением осуществляют оплату за проезд по польским дорогам в таможенном управлении на границе. (Отечественные перевозчики, занимающиеся международными перевозками, осуществляют оплату в единственном во всей Польше Бюро обслуживания международного транспорта в Варшаве, хотя в связи с огромными очередями, выстроившимися там в последнее время, они до 15 января могут обратиться по данному вопросу также к таможенникам на границе). Оплата вносится путем приобретения так называемой «карты оплаты» (суточной, семидневной, месячной, полугодовой или годовой), которая относится к конкретному транспортному средству. Распоряжение требует, чтобы оплата была осуществлена перед проездом по территории Польши. В документе также подчеркивается, что новая система оплаты соответствует правовым нормам, принятым Европейским союзом.

Кроме того, как перевозчики, так и частные лица, путешествующие по Польше на автомобилях и пополняющие на ее территории топливные баки своих авто, будут с нынешнего года платить дорожный налог, который в Польше с 1 января включен в стоимость бензина.

Следует также отметить, что министерство финансов Польши 6 января 1998 г. повысило акцизный налог на автомобильное топливо (для всех видов топлива — на 16 грошей с 1 л). Причем теперь ставки акциза для топлива, производимого в Польше и за границей, будут одинаковыми. В последнем распоряжении министра финансов, относящемся к автомобильному топливу, сохранены льготы — 170 злотых на 1 тонну для производителей, продающих бензин, который содержит свинец с добавками этанола. Вместе с тем в новом году снижены пошлины на топливо, импортируемое в Польшу из стран ЕС (на бензин — с 13 до 10%, на масло — с 20 до 15%). Суммарные расчеты с учетом падения мировых цен на нефть, стабильного курса доллара по отношению к злотому и мягкой зимы свидетельствуют о том, что значительного повышения цены на автомобильное топливо и масло в Польше в ближайшее время не произойдет.

ЛИДЕРЫ РЫНКА

«МОБИЛКОМ»: ЛИДЕРСТВО ЧЕРЕЗ АГРЕССИВНЫЙ МАРКЕТИНГ

Алексей УРБАН

Одним из лидеров белорусского рынка телекоммуникаций в сегменте пейджинг-связи является компания «Мобилком». На вопросы «БДГ» об этом рынке и деятельности компании отвечает генеральный директор СП ЗАО «Мобильные коммуникации» Анатолий ЖУК.

— Что представляет собой сегодня белорусский пейджинг-рынок?

— По нашим оценкам, на пейджинг-рынке Беларуси к концу 1997 года число абонентов достигло 12 тысяч. Стадию развития рынка можно охарактеризовать как предначальную, эмбриональную. Охват населения по всей стране этой доступной услугой составляет пока сотые доли процента, а в Минске — чуть более одного процента. Между тем в развитых странах (даже в тех, где пейджинг не является самым популярным видом мобильной связи) охват населения составляет 2-3%, а в крупных городах этих же стран — 5-10%. Судя по этим цифрам, потенциальная емкость белорусского рынка намного превышает нынешние показатели. Важно понимать, что услуга пейджинга более актуальна в мегаполисах. Так, в Беларуси 95% абонентов сосредоточено в Минске. Это соотношение, как мы ожидаем, будет сохраняться и в ближайшие годы.

1995-1997 годы характеризовались устойчивым ростом данного сегмента рынка. К концу 1995 года количество абонентов достигло 3500, все они были сосредоточены в Минске. К концу 1996 года их стало 6500 (все в Минске), к концу 1997 — 12000, при том, что появились первые региональные системы в Могилеве, Бресте, Гродно.

Развитие рынка характеризуется поступательным снижением тарифов, так как рост емкости сетей снижает себестоимость обслуживания в расчете на абонента.

Некоторые операторы, в первую очередь «Мобилком», сосредоточили ресурсы на развитии в регионах. Так, например, в 1997 году мы создали возможность связи практически на всей территории Минской области, а также ввели в строй мощности по обеспечению роуминга в Могилеве, Бресте и Гродно.

Следует подчеркнуть, что рынки малых городов — таких как Молодечно, Борисов и Могилев — не рассматриваются как самостоятельные источники роста абонентской емкости сети. Их работа нацелена на создание удобств роуминга для минских абонентов. Продажи на местах (в регионах) считаются задачей второстепенной.

— Каков, по вашему мнению, рейтинг белорусских пейджинг-операторов?

— Если не называть конкретных цифр, отражающих количество абонентов, то рейтинг выглядит следующим образом: «Мобилком», Vesso-Bel, MDF, Solid, Radio Page, Региональные системы.

— Какие особенности маркетинговой работы «Мобилкома» вы можете отметить?

— С самого начала «Мобилком» взял на вооружение стратегию агрессивного маркетинга. Это сочетание низких тарифов с активной рекламой услуг системы — через прессу, электронные средства массовой информации, наружные рекламоносители, активное участие в выставках.

Самое важное, что вместе с активной рекламой мы первыми среди пейджинг-операторов на всем постсоветском пространстве применили метод аренды пейджеров, т.е. мы не принуждаем абонентов выкупать приемники в собственность, а предлагаем оплачивать только стоимость полученных услуг. Инвесторы опасались, что мы потеряем их деньги, другие участники рынка обвиняли нас в демпинге. В итоге наша идея все-таки сработала и, надо сказать, блестяще. Через три года к этому пришли многие российские операторы. Наблюдая за тенденциями развития нашего субсектора рынка в развитых странах, изучая WEB-сайты ведущих мировых операторов, мы понимаем, что арендная форма признана более эффективной и за рубежом.



Вообще, это тема для отдельного разговора. Ведь арендный бизнес занимает постоянно растущую нишу на рынках стран в постиндустриальной стадии развития, и этот сектор вносит глобальные изменения в структуру экономики, в самом значимом звене цепочки отношений «поставщик — покупатель». Важно, что в отношениях лизинга покупатель не озабочен проблемой сервиса полученной техники. Это значит, что внимательнее надо относиться к качеству предлагаемой абонентам техники. Так, мы никогда не будем предлагать нашим абонентам дешевые аналоги пейджеров, поскольку проблема качества средства связи в лизинговом варианте становится проблемой провайдера услуг, а никак не абонента.

В 1995 году, в «разъяснительный» период рекламы, когда населению надо было объяснить, что такое пейджинг, согласно результатам мониторинга белорусской прессы, опубликованным в «БДГ», «Мобилком» из всех коммерческих структур Минска имел больше всего рекламных площадей в газетах. В следующие годы объем рекламы в прессе снижался. В наружной рекламе после долгих поисков мы пришли к тесному сотрудничеству с лидером в этой области — агентством «БигБорд». Мы надеемся, что минчане по достоинству оценили еще одно новое слово в городской рекламе — нашей рекламой были украшены такси «Пежо». В текущем году мы рассчитываем подготовить как минимум еще один такой приятный сюрприз. Замечу, что рекламное присутствие на страницах любимой газеты — «БДГ» — за всю трехлетнюю историю нашего сотрудничества мы не прекращали никогда.

— В чем отличие ваших основных приемов работы от применяемых другими операторами?

— В основном отличие сводится к тому, что мы не концентрируемся на создании роуминга за пределами Беларуси, а прилагаем все усилия, чтобы расширить зону обслуживания в пределах страны. Этой цели подчиняется вся наша техническая политика. Этот приоритет выбран нами после скрупулезного исследования потребностей абонентов в услугах роуминга. Получить услугу в Москве, Бишкеке или Нижнем Новгороде могут захотеть лишь десятки абонентов несколько дней в году. Оперативная же связь для мобильных объектов в Бресте или возможность получить важное сообщение, например, во время рыбалки или деловой поездке по Минской области будет полезна тысячам абонентов весь год.

— Какова динамика продаж компании на протяжении года?

— Сезонная динамика продаж в пейджинге имеет одну особенность. Пик все три года у нас приходился на сезон летних отпусков, который принято считать периодом спада деловой активности. Объяснение очень простое: летом люди имеют обыкновение ходить в легкой одежде и пейджер не скрыт под пальто, куртками, пиджаками и жакетами. Получается, что летом пейджинг-операторы пользуются специальным видом рекламы, которую можно условно обозначить как «нательная реклама».

— Что ожидает «Мобилком» в 1998 году?

— За 1996 и 1997 годы «Мобилком» прошел два инвестиционных цикла своего развития.

В 1996 году была смонтирована сеть ретрансляторов в Минской области, что позволило нам охватить около 70% всей территории области.

В 1997 году были развернуты базовые станции в Могилеве, Бресте, Гродно. Закупка и тестирование оборудования для двух других областей также полностью завершены. Мы надеемся в течение первых двух месяцев 1998 г. закончить официальное (лицензионное) оформление деятельности операторов, роуминг-партнеров «Мобилкома» в Гомеле и Витебске.

Так как инвестиционные этапы расширения зоны обслуживания завершены, у нас освободились ресурсы для возвращения к излюбленной стратегии агрессивного маркетинга. В январе нами подготовлена новая тарифная сетка. Наши цены станут доступнее, система платежей будет еще более гибкой, реклама — наступательной. Безусловно, о всех новинках нашей тарифной политики читатели смогут узнать, если будут регулярно листать страницы «БДГ», одного из самых эффективных наших рекламоносителей.

СПРАВКА «БДГ».

Компания создана в 1994 году в форме закрытого акционерного общества со статусом совместного предприятия. Лицензия на предоставление услуг пейджинговой связи была получена в феврале 1995 г. С этого времени «Мобилком» предоставляет услуги персонального радиовызова общего пользования. Компания имеет дочерние предприятия в Бресте и Могилеве, а также независимого роуминг-партнера в Гродно.

ТЕНДЕНЦИИ

ЧЕЧЕНСКИЕ СЛЕДЫ

Валентин КОЛЕСНИКОВ

Год назад в статьях «Чеченская диаспора взята под контроль» и «Чеченский терроризм: продолжение следует» мы прогнозировали, что жертвами противостояния Москвы и Грозного рано или поздно станут граждане стран СНГ. До сих пор не оглашенный список шести погибших на Кавказе белорусов недавно мог пополниться еще двумя именами. Как известно, накануне Нового года из полуторамесячного чеченского плена вернулись два минских предпринимателя, которые вместе со своим компаньоном—жителем Грозного по имени Саттар находились там по делам бизнеса. В том, что они весьма неохотно идут на контакт с представителями СМИ, нет ничего удивительного: удаленность Беларуси от Чечни вовсе не является гарантией от покушения на жизнь бывших пленников.

В нашей стране еще с советских времен постоянно проживают сотни чеченских семей. После прихода к власти Джохара Дудаева и последовавшей затем войны поток беженцев из Чечни в Беларусь значительно возрос. И теперь официальные структуры вряд ли в состоянии назвать точную цифру находящихся в стране чеченцев, так как определенная их часть игнорирует установленные нормы проживания иностранцев (имеется в виду регистрация в органах МВД) либо бывает в республике наездами. Известно, что



местами сосредоточения чеченцев являются Минск, Брест, Гродно и Гомель.

Дабы избежать обвинений в разжигании национальной розни, сразу же оговоримся, что в большинстве своем жители Чечни надеются найти в Беларуси место для спокойной жизни. Среди них есть деятели науки, заслуженные работники производства, бизнесмены. Однако нельзя не отметить, что за последние два года в составе диаспоры появились лица, представляющие опасность для общества. Правоохранительные органы Беларуси и раньше располагали информацией о столкновениях преступных группировок чеченцев с местными мафиозными структурами при разделе сфер влияния, об участии чеченских лиц в создании транзитного коридора для переброски наркотиков в Европу и организации купли-продажи оружия. Есть все основания полагать, что к распространению фальшивых дензнаков причастна одна из брестских чеченских группировок, которая получает их от своих собратьев, обосновавшихся в соседней Польше. Были зафиксированы попытки представителей Кавказа установить контакты с местными органами исполнительной власти и правоохранительными структурами, чтобы добиться санкции и определенного содействия в создания коммерческих структур.

В период военных действий в Чечне группировки, состоящие из представителей этой страны, на территории Беларуси особой активности не проявляли. Во-первых, некоторые преступники, которым не чужды патриотические чувства, отбыли в Грозный. Во-вторых, деятельность чеченских мафиозных кланов на нашей территории была приторможена в связи с повышенным контролем за ними со стороны белорусских силовиков. И наконец, чеченским моджахедам было вообще невыгодно портить себе репутацию в Беларуси, которая использовалась ими в качестве своеобразной базы отдыха.

С окончанием войны несколько изменилась и тактика действий чеченских мафиози. Как стало известно из осведомленных источников, аналитики из правоохранительных органов сейчас говорят о смещении акцентов в деятельности чеченских кланов. Это уже не обычная уголовщина, а теневой бизнес под легальной вывеской. Так, для прикрытия преступной деятельности создаются различного рода СП, где граждане Беларуси являются подставными лицами, а все торгово-финансовые операции выполняются по указанию и под контролем учредителей-чеченцев. Кроме того, чеченцы вкладывают свою долю в уже существующие белорусские коммерческие предприятия. Такие факты уже зафиксированы, правда, пока единичные. Одним из источников дохода являются также отчисления в пользу преступных кланов за предоставление кредитных услуг.

Но самое главное, что активизация чеченцев в Беларуси объясняется не просто стремлением частных лиц заработать. Реализуется исходящая из Грозного программа по добыванию средств для формирующегося бюджета. При этом в Чечню отчисляется, по некоторым данным, 25-50% прибыли от коммерческой деятельности, что составляет, по некоторым оценкам, порядка $6-7млн в год. При этом обналиченные деньги доставляются на родину курьерами либо переводятся на счета зарубежных банков. Представители КГБ и МВД Беларуси, не пожелавшие афишировать свои имена, заявили, что есть все основания говорить о наличии подобных бизнес-структур на территории Украины, Молдовы и особенно Казахстана. Именно в Казахстане, куда, как известно, в свое время этапировался чеченский народ по указанию Сталина, диаспора является одной из самых многочисленных на территории СНГ.

КРИМИНАЛ

КОКАИНОМ ТОРГОВАЛИ СТУДЕНТЫ МОГИЛЕВСКОГО ПЕДИНСТИТУТА

Отдел расследований «БДГ»

Муниципальной милицией одного из округов Москвы 6 января в момент сбыта 6,5 граммов кокаина, стоимость которого составляет $1800, задержаны два гражданина Нигерии-Франкен О'нкен Фоль и Чуквади О'Куди. В ходе дальнейшего разбирательства выяснилось, что оба они прибыли в Россию из Беларуси, где проходят обучение в Могилевском пединституте.

По данному факту возбуждено уголовное дело. На ближайшие десять лет иностранцам, вероятно, придется расстаться с надеждой увидеть свою далекую африканскую родину.

Сами арестованные в беседе с корреспондентами НТВ заявили, что наркотики подброшены им сотрудниками милиции. Стражи порядка уже привыкли к подобным выпадам наркокурьеров и наркосбытчиков и выдвигают две наиболее вероятные версии, объясняющие происшедшее. По одной из них, нигерийцы, входящие в действующую на территории СНГ преступную группировку, состоящую из выходцев с африканского континента, прибыли в первопрестольную для получения товара, чтобы затем реализовать его в Беларуси. В пользу этой версии свидетельствует территориальная близость Могилева к «наркотическому центру» Беларуси — Светлогорску. По другой версии, в нашей стране действует самостоятельная наркогруппировка из числа студентов-иностранцев, которая ищет пути сбыта доставленного в Беларусь зелья.

Примечательно, что правоохранительные органы Беларуси узнали об этом инциденте лишь после звонка из «БДГ». В пресс-службе МВД заявили, что *«что-то слышали про это. По всей видимости, факт имел место, если о нем передали по каналу НТВ. В ближайшее время мы свяжемся с московскими коллегами»*. В КГБ проявили еще большую неосведомленность, заявив: *«Может, кому-то и известно. Нам — нет»*.

БДИТЕЛЬНОСТЬ ВОЗНАГРАЖДЕНА

БелаПАН

В Государственном комитете пограничных войск Беларуси подведены итоги оперативно-служебной деятельности в 1997 году.

Констатируется, что через государственную границу пропущено 11 млн граждан и 4 млн единиц транспорта. Отмечена интенсификация движения транспортных средств через пункты пропуска на 10-15%. В январе-декабре 1997 г. пограничниками задержано свыше 3 тыс. нарушителей, 70% их — на прибалтийском направлении. Из общего числа нарушителей 30% составляют граждане государств Азии и Африки.

Пограничниками также задержано контрабандных товаров на сумму более BLR 35 млрд и валюты на $30 тыс. Изъято свыше 100 единиц оружия и 10 кг наркотических веществ. Во взаимодействии с органами МВД и КГБ задержано около 500 нелегальных мигрантов и 6 организаторов преступных групп, специализирующихся на незаконной переправке мигрантов и контрабандной деятельности.

По результатам оперативно-служебной деятельности ГКПВ в 1997 году лучшим пограничным отрядом назван Сморгонский, которым командует подполковник Игорь Реут. *(По всей видимости, Сморгонский ПО получил пальму первенства во многом благодаря «титаническим» усилиям по задержанию в районе пункта перехода Каменный Лог сотрудников ОРТ —* **прим. ред.***)*

ПОДРОБНОСТИ

ЗАГАДОЧНАЯ СМЕРТЬ В МОГИЛЕВСКОМ СИЗО

Отдел расследований «БДГ»

В канун Нового года в следственном изоляторе Могилевского УВД покончил жизнь самоубийством известный в городе человек — бывший майор КГБ предприниматель Валерий Ткачев. Обстоятельства этого происшествия весьма загадочны...

Валерий Ткачев был одной из самых скандальных личностей в Могилеве. В начале 90-х годов он уволился из управления КГБ по Могилевской области и устроился на работу в совместное предприятие «Восток-Запад». По информации «БДГ», уходя из КГБ, Ткачев прихватил с собой списанную подслушивающую аппаратуру. Именно вокруг нее впоследствии и разразился громкий скандал.

Бывший майор, занявшись бизнесом, не утратил, а наоборот, упрочил свои связи с местной номенклатурой. Его приглашали на различные приемы, во время которых он с помощью отремонтированной спецтехники записывал разговоры влиятельных чиновников и бизнесменов. Откровения могилевской элиты г-н Ткачев фиксировал отнюдь не ради развлечения. По сведениям «БДГ», некоторых представителей номенклатуры он пытался шантажировать. Однако заработать на торговле информацией отставному майору не удалось — о его грязном бизнесе стало известно. В Могилев для проведения расследования выезжала спецкомиссия из центрального аппарата КГБ.

Тем не менее Валерий Ткачев вышел из воды сухим. Существует версия, согласно которой избежать уголовного наказания ему удалось благодаря дружбе с тогдашним могущественным первым секретарем Могилевского обкома КПБ Василием Леоновым.

Несколько лет назад имя этого отставника фигурировало в другой криминальной истории. Тогда пропали деньги, предназначавшиеся для могилевских чернобыльцев. Но причастность Валерия Ткачева к хищениям средств доказана не была.

Впрочем, вскоре бывший майор КГБ все же оказался за решеткой. Его арестовали за незаконное хранение оружия и осудили на два года лишения свободы. После освобождения Валерий Ткачев вновь занялся бизнесом. Дела его шли довольно хорошо. Используя старые связи, он стал одним из самых преуспевающих коммерсантов области.

Но в прошлом году Валерий Ткачев вновь был арестован. На сей раз — по подозрению в вымогательстве. Даже если предположить, что у следствия были веские доказательства вины Ткачева, маловероятно, чтобы он решился покончить жизнь самоубийством из-за страха перед грядущим наказанием. По словам людей, хорошо знавших бывшего майора КГБ, человек он был вовсе не слабохарактерный, но хитрый и хладнокровный. Однако согласно официальной версии, г-н Ткачев ушел из жизни добровольно.

По сведениям «БДГ», сокамерники обнаружили на кровати безжизненное тело Валерия Ткачева лишь утром. Теоретически, конечно, возможно допустить, что человек смог повеситься с помощью полотенца, не вставая с кровати. Иными словами, если верить версии о самоубийстве, то получается, что Ткачев ночью задушил себя, постепенно собственными руками затягивая на шее полотенце, и сокамерники ничего не слышали.

Сразу же после смерти бизнесмена появилась версия о его причастности к убийству председателя Комитета государственного контроля по Могилевской области Евгения Миколуцкого. Во время обыска на квартире г-на Ткачева якобы были даже обнаружены вещества, идентичные тем, которые использовались при организации взрыва в доме влиятельного чиновника.

Эта версия, очевидно, вполне бы устроила правоохранительные органы, расследующие дело об убийстве «вертикальщика», ведь в конце концов президент потребует отчета о выполненной работе. Вряд ли Александр Лукашенко удовлетворится неопределенными формулировками типа «следствие значительно продвинулось на пути раскрытия этого преступления». Вызов убийцам уже брошен, причем публично, и руководители правоохранительных органов прекрасно понимают, что, не раскрыв столь громкое преступление, они навлекут на себя гнев президента. Найти настоящих киллеров практически невозможно. Как правило, для выполнения столь громких заказных убийств используются наемники из других бывших республик СССР, разыскать и арестовать которых удается очень редко.

В этом смысле версия о причастности Валерия Ткачева к убийству Евгения Миколуцкого чрезвычайно удобна. Во-первых, преуспевающий предприниматель со скандальной репутацией и уголовным прошлым, к тому же состоявший в дружеских отношениях с подследственным министром сельского хозяйства, как нельзя лучше подходит на роль организатора убийства президентского контролера. Во-вторых, что-либо опровергнуть и доказать свою невиновность бывший майор КГБ уже не сможет.

С другой стороны, даже если эта версия полностью подтвердится и выяснится, что Валерий Ткачев имеет какое-то отношение к теракту в Могилеве, его смерть будет только на руку подельникам. Поэтому не исключено, что Валерию Ткачеву просто «помогли» уйти в мир иной.

Что касается правоохранительных органов, то они пока вообще не связывают смерть Валерия Ткачева с убийством Евгения Миколуцкого.

ДЕТИ

ТРИ ПРОГРАММЫ — И ЦЕЛЫЙ ГОД

Отдел информации «БДГ»

На днях состоялось совещание руководителей всех проектов, осуществляемых сегодня в Беларуси представительством детского фонда ООН — ЮНИСЕФ. Официально открывшееся в марте это представительство уже успело внести серьезный вклад в оказание помощи белорусским детям.

Детский фонд ЮНИСЕФ был создан Генеральной ассамблеей ООН после второй мировой войны, в 1946 году, для оказания помощи детям, пострадавшим от военных действий в Европе. Несколько позже, в 1953 году, эта организация вошла в систему ООН на правах постоянного члена. Ее главной целью стало оказание помощи детям в развивающихся странах.

Восточная и Центральная Европа всегда относились к числу благополучных регионов. Более того, СССР сам постоянно оказывал помощь детям других стран. Однако в начале 90-х, когда положение детей в странах бывшего СССР резко ухудшилось, в Женеве был открыт региональный офис для работы в странах Восточной и Центральной Европы, а также СНГ и Балтии. Тогда же представительства ЮНИСЕФ начали открываться в тех странах, где шли военные действия или вооруженные конфликты, прежде всего в кавказском регионе, в Средней Азии, Югославии и Румынии. В самую последнюю очередь, в этом году, представительства ЮНИСЕФ были открыты в России, Украине и Беларуси.

Однако деятельность организации в этих странах началась гораздо раньше. В частности, в Беларуси еще в конце 1994 года по совместной инициативе ЮНИСЕФ и правительства РБ был начат анализ положения детей и женщин в стране. Сюда был направлен консультант ЮНИСЕФ, а из представителей общественных и правительственных организаций, научно-исследовательских институтов создана рабочая группа, которая подготовила доклад «Дети и женщины Беларуси сегодня и завтра». С этого времени ЮНИСЕФ начал оказывать помощь детям Беларуси — в основном в виде гуманитарной помощи для пострадавших от чернобыльской катастрофы. Это были детские инвалидные коляски, специальное массажное оборудование для детей, больных детским церебральным параличом, спортивный инвентарь, реабилитационное оборудование для детей с недостатками умственного и физического развития. Кроме того, ЮНИСЕФ оказывал финансовую поддержку детскому хоспису и сотрудничал с организацией «Дети Чернобыля».

После официального открытия представительства начато долгосрочное плановое сотрудничество с общественными и правительственными организациями Беларуси. Предполагается, что в ближайшее время будет подписано соглашение о сотрудничестве, которое определит основные цели и направления совместной работы, а также условия присутствия ЮНИСЕФ в нашей стране.

Как правило, мы оцениваем положение детей в Беларуси со своих национальных позиций. А как оно выглядит в международном контексте? Этот вопрос мы задали национальному координатору ЮНИСЕФ в Беларуси Раисе Суламаа. *«Если сравнивать то, как живут дети здесь, с условиями, в которых им приходится существовать в африканских или латиноамериканских странах, где огромной проблемой является, например, обеспечение чистой питьевой водой или иммунизация, из-за отсутствия которой погибают сотни тысяч детей,— то в Беларуси все не так уж и плохо. Однако, несомненно, в настоящее время вашим детям требуется помощь, и мы ее оказываем, реализуя совместные проекты, которые предлагаются либо белорусским правительством, либо общественными организациями»*, — сказала г-жа Суламаа. Сейчас разработаны три программы, которые будут осуществляться в следующем году. Первая носит название «Права ребенка». Беларусь стала одной из первых стран, подписавшей Конвенцию о правах ребенка. Кроме того, наша страна была участницей встречи на высшем уровне в интересах детей в 1990 году и подписала принятую там Декларацию о защите, развитии и выживании детей. В Беларуси создана национальная комиссия по правам ребенка. ЮНИСЕФ, со своей стороны, оказывает помощь в реализации программы,— в частности, тех ее направлений, которые соответствуют политике и стратегии мандата организации. Поскольку права ребенка являются одним из важнейших направлений деятельности ЮНИСЕФ, организация способствует распространению знаний о конвенции по правам ребенка, правовых документах, осуществляющих регулирование защиты прав и интересов детей.

В реализации второй программы — «Дети Чернобыля» — основным партнером ЮНИСЕФ является белорусский комитет с аналогичным названием. Программа предусматривает медицинскую и педагогическую реабилитацию и социально-психологическую помощь детям, пострадавшим от чернобыльской катастрофы, а также выращивание экологически чистой продукции на загрязненных территориях, для чего используются современные технологии и определенный вид удобрений.

Целью третьей программы — «Здоровье и развитие детей и молодежи» — является защита подростков от основных факторов риска, которым они подвержены в семье и обществе в переходный период. Она включает в себя целый ряд проектов, таких как защита репродуктивного здоровья, направленных на профилактику ранних абортов среди подростков, и будет реализована совместно с Министерством здравоохранения в следующем году. Второй проект предусматривает пропаганду здорового образа жизни, профилактику СПИДа и вензаболеваний.

Одной из главных задач, которую решает ЮНИСЕФ, является ограничение притока детей в государственные сиротские учреждения, и потому во всех странах эта международная организация поддерживает проекты, направленные на развитие альтернативных форм воспитания детей. Поэтому еще одна программа, в реализации которой ЮНИСЕФ принимает активное участие,— развитие в Беларуси сети семейных детских домов. Уже работающий пилот-проект покажет, насколько эффективна эта программа. Пока же организация работает с семейным детским домом Глуховых в Бобруйске. Они же, в свою очередь, проводят работу по обучению родителей-воспитателей уже существующих детских домов в регионе.

ЭКОЛОГИЯ

ТРОПИКИ СРЕДИ ХОЛОДНОЙ ЗИМЫ

Вероника ЧЕРКАСОВА

Сегодня Центральный ботанический сад Национальной академии наук имеет статус научно-исследовательского института. Работа там ведется по трем основным направлениям: зеленое строительство, интродукция и акклиматизация растений, охрана окружающей среды. По каждому из них имеется целый ряд успешных разработок. Однако многие из них остаются невостребованными.

В понятие «зеленое строительство» входит разработка ассортимента для озеленения крупных промышленных центров, городов и поселков Беларуси. Для того чтобы рекомендовать для насаждений те или иные породы, физиологи, экологи, а затем ботаники и дендрологи изучают газоустойчивость, газопоглотительные способности, декоративные и иные качества тех или иных растений. После этого сформированный ассортимент, который насчитывает 350 древесно-кустарниковых растений, рекомендуется для проектных институтов, которые занимаются ландшафтной архитектурой.



В Беларуси имеется целый ряд вредных для окружающей среды химических производств. К примеру, чтобы решить проблему зеленых насаждений на территории Светлогорского завода искусственного волокна, ботаники сада работали 10 лет. А проблема заключалась в том, чтобы подобрать ассортимент древесных, кустарниковых, цветочно-декоративных растений, которые смогли бы поглощать значительное количество промышленных выбросов этого предприятия и полностью оптимизировать окружающую среду как на территории завода, так и в прилегающих к нему районах. Для предприятий Гродно, Могилевского завода искусственного волокна, Полоцкого нефтеперерабатывающего завода был разработан специальный ассортимент растений, которые могут расти и продуцировать в условиях повышенного загрязнения окружающей среды.

Однако основным направлением работы Ботанического сада является интродукция — адаптация к условиям Беларуси культурных видов или сортов растений из областей с иными климатическими условиями. Ежегодно здесь получают огромное количество посадочного материала из 280 ботанических садов земного шара. После первичной интродукции в лабораторных условиях дается оценка значимости тех или иных видов для сельского хозяйства Беларуси. В случае положительного решения работы продолжаются.

За 65 лет существования Центрального ботанического сада накоплен генофонд, который насчитывает более 10 тыс. наименований растений. Из них 2 тыс. — тропические и субтропические. На расположенной под стеклом площади в 3,5 тыс.кв.м находятся растения практически всех географических зон земного шара. Эти коллекции имеют не только познавательное значение. Они представляют серьезный интерес для сельского хозяйства и медицины. Сегодня здесь имеется 250 наименований растений, которые можно весьма успешно использовать для изготовления тех или иных лекарств, которые сейчас приобретаются за валюту за рубежом. Однако, по словам сотрудников Ботанического сада, белорусская фармацевтическая промышленность не готова к тому, чтобы работать с растительным сырьем, и сегодня результаты научных исследований не востребованы ни Министерством здравоохранения, ни Главным аптечным управлением.

Одна из разработок ученых Ботанического сада касается знаменитого корня женьшень. Здесь разработана технология его выращивания и доказано, что в условиях Беларуси биологическая продуктивность женьшеня в несколько раз выше, чем на Дальнем Востоке. Уже имеются выращенные в условиях нашей страны шестилетние корни весом 480 граммов. Сегодня у нас ежегодно заготавливается около 10 тонн женьшеня. Однако отечественные перерабатывающие предприятия его не принимают, при этом за валюту приобретаются низкокачественные китайские и корейские препараты из корня. В результате белорусский женьшень по низким ценам продается перекупщикам, которые вывозят его из страны.

Некоторые научные разработки, осуществленные в Центральном ботаническом саду, представляют серьезный интерес для сельского хозяйства. Работающие здесь ученые неоднократно предлагали внедрить в производство растительные консерванты, которые обеспечивают 98%-ную сохранность силоса. Кроме того, скот поедает вдвое больше такого корма. Несмотря на то, что сегодня для сохранения силоса используются весьма дорогие и небезопасные для здоровья скота химические консерванты, сельское хозяйство интереса к разработкам ученых не проявляет.

Над проблемой охраны окружающей среды в Ботаническом саду на протяжении 15 лет работает специальная лаборатория. Поскольку растения являются весьма точными естественными индикаторами, биоиндикация — это наиболее дешевый способ контролировать уровень загрязнения окружающей среды. Здесь проводятся исследования того, как влияют на растения и сельскохозяйственные культуры те или иные выбросы, вырабатываются практические рекомендации по ослаблению этого антропогенного пресса. В ходе исследований был осуществлен экологический мониторинг, получена информация о распределении выбросов тяжелых металлов, соединений азота и серы на всей территории Беларуси. Отмечено, что, как правило, эти выбросы концентрируются вокруг крупных промышленных предприятий, есть и явления трансграничного переноса. Однако, проделав уникальную работу, сотрудники Ботанического сада столкнулись с невозможностью опубликовать полученные данные: чтобы издать атлас загрязнения территории страны одиннадцатью наиболее агрессивными тяжелыми металлами, соединениями серы и азота, нужны серьезные средства.

2 тыс. представленных в коллекции тропических и субтропических культур могут расти только под стеклом. Зимой, особенно в морозы, сохранять их сложно. Здание, где находятся тропические и субтропические растения, было построено в 1959 году. Первый его ремонт начался только в конце позапрошлого года и до сих пор не закончен. В холода уникальнейшая в масштабах не только Европы, но и всего мира коллекция кактусов обогревается при помощи «буржуйки».

Сегодня зарплата одной трети сотрудников сада добывается самостоятельно — за счет собственной хозяйственной деятельности. Здесь ведется реализация посадочного материала, заключаются хозяйственные договоры на озеленение территорий промышленных предприятий, научные исследования об использовании растений в сельском хозяйстве и зеленом строительстве. Оказываются услуги по дизайну частным фирмам. Еще одна статья дохода — разработка зимних садов. Один из них совсем недавно был создан для нового детского онкологического центра в Боровлянах.

ПРЕМИИ

«КРЫНІЦА» ОБЪЯВИЛА ЛАУРЕАТОВ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Для белорусских литераторов — самая престижная отечественная премия, присуждаемая журналом «Крыніца». Третий год известнейшие белорусские литераторы, среди которых Алесь Рязанов, Владимир Некляев, Владимир Орлов, Леонид Дранько-Майсюк, Валентин Акудович и другие, выбирают лучшие публикации года. До сих пор выплата денежных премий лауреатам была возможна исключительно благодаря экономии на гонорарах и фонде зарплаты «Крыніцы».

Культурологически-философский журнал «Крыніца», постоянно знакомящий читателей со всем многообразием течений в белорусской и западной литературе, в канун Нового года объявил четырех лауреатов литературной премии за лучшую публикацию года. В 1997-м ими названы Юрий Патюпа за цикл стихов под названием «Всегда осень», Язеп Полубятко за прозаический текст «Армейское Евангелие», Юрась Борисевич за культурологическое эссе «Очередь», Николай Араховский за пьесу «Лабиринт». Несколько месяцев не дожил автор пьесы до вручения награды. Его произведение уже готовится к постановке В.Мазынским на «Вольной сцене». «Лабиринт» в 1997 году также был отмечен театральной премией имени Кондрата Крапивы.

Культурологическое эссе Ю.Борисевича «Очередь» повествует о цикличности индивидуальной жизни человека и политических процессов в стране. Эта тема интересует автора давно. В подтверждение ее актуальности он цитирует белорусских политических деятелей. По мнению автора, очередь сегодня — это возврат к коллективным формам существования людей.

АРХИВЫ

РОК КАК ПОКАЗАТЕЛЬ СВОБОДЫ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Белорусский гуманитарный фонд «Наша Ніва» кроме работы над проектом по истории Беларуси XX столетия «Архіў найноўшае гісторыі» с конца прошлого года начал реализацию нового проекта — создание архива белорусской рок-музыки. Его цель — собрать материалы о становлении независимой музыкальной традиции в Беларуси. Сотрудники архива собирают старые раритетные материалы, аудио-, видео-, печатную продукцию (газеты, журналы, афиши, плакаты), фотодокументы, публикации в прессе, компакт-диски — все, что никогда ранее не входило в сферу интересов отечественной историографии.

Минск, конечно, никогда не был центром рок-музыки. И белорусское рок-движение в свое время не составляло конкуренцию таким рок-Вавилонам, как Ленинград и Москва, которые аккумулировали творческую энергию рокеров всего СССР. Это, однако, не помогло белорусскому подполью избежать необходимости сопротивления физическому и административному давлению со стороны официальных властей. И если атмосфера в рок-общинах на заре своей деятельности, в 60-е годы, строилась на энтузиазме и бунтарской тяге к новой жизни, подсмотренной в замочную скважину «железного занавеса», то в 80-е понятие «белорусский рок» стало неотделимо от понятий «свобода», «независимость», «политика» и БНФ.

По признанию небезызвестного исследователя рока в СССР Артема Троицкого, именно белорусские «Песняры» стали ведущим советским ВИА в начале 70-х. *«Десятком молодых усатых молодцов, поющих тоненькими голосами под аккомпонемент свирелей и электрооргана»* назвал он «Песняров» в своей книге «Рок в Союзе: 60-е, 70-е, 80-е». *«Их пластинки продавались миллионами. А в середине 70-х «Песняры» впервые представили новую советскую музыку в США»*. «Песняров» считают первым официальным рок-коллективом и в Беларуси.

Наиболее полно отражены в архиве «Нашай Нівы» процессы музыкального движения периода начала 80-х. Этому способствует большое количество отзывов в прессе о белорусских рок-группах. Одно из основных направлений деятельности архива — тесное сотрудничество с группами, начавшими свою деятельность в начале 80-х, как то: «Мроя», «Бонда», «Магистрат», поиск людей, стоявших у истоков рок-движения, а ныне отошедших от дел музыкальных. Например, очень популярная в середине 80-х годов группа «Магистрат» профессионально исполняла хард-роковые композиции на белорусском языке. Группа утратила свою национальную ориентацию и потеряла в качестве исполнения после того, как лидер группы как неблагонадежный был отправлен в места не столь отдаленные (достаточно распространенный в те времена случай).

Гораздо сложнее обстоят дела со сбором информации о времени 70-х. Одна из популярных групп тех лет — «Сузорье».

Сотрудники архива обращаются к региональным рок-клубам, музыкальным организациям с просьбой помочь в сборе сведений о развитии местного рок-движения. Рок-команды «NRM» и «Новае неба» уже передали материалы о своей деятельности. Задача ближайшего времени — составить хронологию творчества уже несуществующих рок-групп: «Мроя», «Бонда», «Магистрат». В перспективе архив планируется сделать открытым для посетителей.

Начиная с середины 80-х и до сегодняшнего времени рок соответствует понятию социально-политической оппозиции официальным властям. Определить, в чем заключаются новые традиции белорусского рока — задача будущих исследований. Но уже сегодня ясно: белорусский рок принимал непосредственное участие в становлении белорусской независимости и находится в тесной связи с политическими процессами в стране. Однако по-прежнему остается открытым главный вопрос — что считать белорусским роком: композиции на белорусском языке; все, что исполняется белорусскими музыкантами, или нечто третье...

КОЛЛЕКЦИЯ

ДОРОГИЕ ИГРУШКИ ДЛЯ ВЗРОСЛЫХ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Не так уж мало солидных взрослых и далеко не легкомысленных людей превратили свою любовь и страсть к коллекционированию оловянных солдатиков в бизнес. В списке известнейших владельцев несметных армий оловянных воинов значатся Людовик XIV, Наполеон, Суворов, Ганс Христиан Андерсен, Роберт Льюис Стивенсон, Томас Манн, Анатоль Франс, Герберт Уэллс, Петр III и Николай I.

Коллекционеры, пополняя свои собрания, наслаждаются полным соответствием миниатюр действительно существовавшим армиям. Для них важно абсолютно точное воспроизведение количества пуговиц на военном мундире, формы и цвета эполетов, узоров на гренадерке и наличие полного комплекта дополнительных предметов, необходимых бойцу той или иной армии. Портретное сходство известных военачальников обязательно. При этом учитываются даже отклонения в стандартах: если Петр I был выше среднего роста, значит, оловянная модель будет превышать стандартный масштаб. Егерей, напротив, делают низкорослыми, рыцарей — коренастыми, а гренадеров — высокими. Временной диапозон необъятен — от греческих гоплитов до «афганцев» и спецназовцев 1990-х.

Мода на коллекционирование металлических воинов всех времен и народов пережила первый всплеск в конце XVIII — начале XIX века. С тех пор в историю вошли два стиля изготовления солдатиков: стиль плоских фигурок — «нюрнбергский» и, по названию фирмы, — «эластолин». Под торговой маркой «Эластолин» братья Хауссер из Германии выпускали грубоватого вида фигурки, сделанные из смеси опилок, костного клея и других веществ. Если для детской забавы солдатики изготовлялись в Германии в XVIII веке и о работе тех первых мастеров нам почти ничего неизвестно, то отцом массового коммерческого производства игрушечных солдатиков называют Иоганна Готфрида Хильперта. Сын преуспевающего мастера оловянных дел из немецкого города Кобурга, Хильперт свое дело организовал в Нюрнберге. К началу 1770 года им в большом количестве изготовлялись плоские фигурки солдатиков размером не более 5 см. Впоследствии мастер наладил выпуск игрушечных содатиков разных армий прусского короля Фридриха, к которым добавлялись фигурки, представляющие вооруженные силы Франции и России.

Из Нюрнберга производство солдатиков распространилось по всей Германии, и к концу XVIII столетия оловянное воинство уже маршировало по всей Европе. Вскоре на ярлыках, украшающих специальные деревянные коробки овальной формы, в которых продавались наборы солдатиков, появились имена мастеров И.Г.Лоренца и И.К.Олгеира из города Фурта — постоянного соперника Нюрнберга в призводстве оловянных солдатиков. Для удешевления продукции с ростом количества фирм и увеличения объемов производства олово стали разбавлять сурьмой и свинцом.



Из истории развития жанра:
В контексте развития медальерного искусства изготовление оловянной миниатюры стоит в одном ряду с миниатюрой портретной. Исторически сложилось, что Компьен и Севр — европейские центры, где регулярно собираются коллекционеры солдатиков со всего мира. Получив высокую оценку на престижных выставках и конкурсах, мастера-художники получают заказы от фирм-изготовителей серийного производства пластмассовых наборов фигурок для детей. В Москве в 1991 и 1994 годах прошли аналогичные международные смотры военно-исторической миниатюры в Центральном музее вооруженных сил. Самым титулованным российским художником, работающим в жанре военно-исторической миниатюры, признан Андрей Блескин. Он же является автором фигурок, производимых фирмой «Звезда».



Из истории бизнеса:
Всего около 10 крупных фирм занимаются выпуском массовых и коллекционных солдатиков. Сегодня в производстве коллекционных солдатиков лидируют британцы и французы. Согласно международным стандартам фирмы выпускают фигурки масштабом 54, 60, 75, 80, 90, 110 и 120 мм. Популярнейшие у коллекционеров солдатики — размером 54 и 90 мм. Наибольший спрос в конце XX века — на наборы военных оркестров и групповые композиции команды, обслуживающей пушку. Самые дорогие на рынке — оловянные трубачи.
Другое направление — выпуск солдатиков, укомплектованных в шахматы. Последний из них недавно вышел под названием «Ливонская война».
Набор из десяти пластмассовых солдатиков для массового потребителя стоит около $6. Ребенку остается только купить краски, найти схемы для раскрашивания и доделать солдатиков самостоятельно. Согласно негласному правилу «моделистов» расписанная автором коллекционная вещь оценивается в 4 раза дороже собранной, но нераскрашенной. Так, окончательно готовая фигурка оловянного бойца в масштабе 54 мм стоит примерно $60, а всадник — и все $180.
С середины 70-х цены на оловянных солдатиков растут с головокружительной скоростью, а на аукционах и вовсе достигают астрономических сумм.



Автор этих представленных всадников — единственный в Беларуси мастер оловянных солдатиков, который постоянно представляет нашу страну на биеналле в Москве. Преподаватель кафедры изобразительного искусства Витебского госуниверситета, аспирант БелАМ Игорь Горбунов с 1992 года профессионально занимается изготовлением фигурок из олова. Живет и работает в Витебске. Руководит студией миниатюрной диарамы. В числе семи созданных им серий «Российский флот (1696—1996)», «Русская монархия», «Отечественная война 1812 г.». Композиция из трех фигур приобретена Фондом народных ремесел РФ. В настоящее время работает над галереей образов дома Романовых.

В начале нынешнего века солдатик пересек Атлантический океан. Самым большим спросом коллекционные фигурки пользовались в США. Один из крупнейших магазинов Нью-Йорка — так называемый Барлингтонский — вместе с антиквариатом предлагает редчайшие экземпляры стойких оловянных солдатиков. Кстати, после вступления Америки во вторую мировую войну сотрудниками ФБР были конфискованы все образцы солдатиков, одетых в форму вооруженных сил Третьего рейха. Однако сегодня известен американский обладатель коллекции германской армии фирмы «Линеол», уделившей внимание вооруженным силам нацистов.

Изучению жизни оловянных вояк посвящаются труды историков и искусствоведов. Каталог Хэйдэ, изданный сразу после первой мировой войны, насчитывал более 1 тыс. различных наборов. «Марш оловянных солдатиков» — под таким названием в США вышел основополагающий труд по теме истории оловянной миниатюры. Многочисленные журналы средствами высококачественной полиграфии с привлечением к изданию ученых и специалистов знакомят ценителей оловянного героя с военной историей и информируют читателей о новинках рынка коллекционных моделей танков, авиационной техники и фигурок солдат. В США этим занимается журнал «Файн моделс», во Франции — «Униформа» и «Традисьон». Выходит также несметное количество обзоров рынка игрушечных армий. Лидером среди специализированных изданий признан английский журнал «Милитари моделинг». В конце 80-х — начале 90-х бум на солдатиков докатился до СНГ. Москва тут же откликнулась выходом журналов «Цейхгауз» (что означает склад, место хранения военного обмундирования и амуниции), «Орел» и «Сержант». Содержанию этих изданий доверяют серьезные коллекционеры. Журналы освещают различные стороны военной истории: битвы, списки полков-участников сражений, иллюстрируют примеры реконструированной формы, наград, геральдики, оружия и знамен.

ПОСТФАКТУМ

РОЖДЕСТВО ПО-ФРАНЦУЗСКИ...

Отдел информации «БДГ»

Рождество — это праздник производителей, операторов и продавцов. В декабре их оборот возрос в два раза по сравнению с обычным месяцем.

Только за этот период и только во Франции продано около 700 тыс. мобильных телефонов. Охвачены все: подростки, для которых мобильный телефон— мечта; новички из числа взрослых и ветераны сотовой связи.

Модные так называемые пакеты состоят из телефона и абонемента, они обеспечивают примерно 2/3 объема продаж. Если в доисторические начальные времена мобильной телефонной связи надо было неделю для подключения к сети, сейчас для этого достаточно одного звонка. Специальные «праздничные пакеты» вне зависимости от компании предлагают сам телефонный аппарат даром. Достаточно оплатить абонемент на несколько месяцев вперед, и счастливому новоиспеченному владельцу останется позвонить, чтобы его тотчас подключили к сети.

... В МОНТЕ-КАРЛО

«Индепендент», Великобритания

Елка, которую сами устроители назвали «крупнейшей в Европе», сгорела полностью перед казино в Монте-Карло.

Установка елки — на самом деле она состояла из ста деревьев, укрепленных на единой раме — стоила 100 тыс. фунтов стерлингов. Пожар — самая большая катастрофа, испортившая торжества по поводу 700-летия правления семьи Гримальди в Монако.

Короткое замыкание в одной из 2200 гирлянд стало причиной пожара. Из зоны огня пришлось убрать несколько автомобилей, но ни один из них не пострадал.

Интересно, что главное рождественское дерево в этом году было больше, чем обычно, поскольку призвано было знаменовать собой юбилей княжеской семьи.

...В ФИНЛЯНДИИ

Отдел информации «БДГ»

По признанию городских властей Хельсинки, столица Финляндии не справилась в новогодние дни с достойным приемом гостей. Речь идет прежде всего о неожиданно крупном десанте тысяч россиян, которые в дни встречи Нового года и начавшихся школьных каникул прибыли сюда отдохнуть.

Согласно финским рождественско-новогодним традициям основная часть музеев, театров и выставок, а также магазины, большинство ресторанов, баров и кафе были закрыты. Так как жители финской столицы сами отдыхали, тысячи россиян в эти дни в скуке просто слонялись по улицам, а вечером 3 января с опаской наблюдали за бурным весельем молодых финнов по поводу победы их команды на молодежном чемпионате по хоккею.

Теперь отцы города, славящегося образцовой организацией саммитов и крупных международных симпозиумов и конференций, думают, что в интересах их же горожан — учесть возросший интерес к зимнему посещению столицы страны Деда Мороза.

В свою очередь те туристы, которые решили отдохнуть на лыжных курортах Лапландии, Восточной и Центральной Финляндии, не пожалели. В этих местах их ожидала настоящая зима с Дедом Морозом, катанием на оленях и собачьих упряжках и прочими новогодними забавами.

...В МОСКВЕ

РИА «Новости»

Половина елочных игрушек и прочей праздничной мишуры, украсившей елки на территории Храма Христа Спасителя, была украдена.

Охрана территории Храма, где еще с празднования 850-летия Москвы, по свидетельству очевидцев, «не было замечено ни одного милиционера», вызывает серьезные опасения у городских властей. По мнению руководителя рабочей группы, префекта Центрального административного округа Александра Музыкантского, территории главной православной святыни следует придать такой же статус, как и Красной площади. Любое происшествие здесь, полагает префект, может иметь большой резонанс и уже сейчас нужно принять все меры, чтобы избежать возможных неприятностей. Музыкантский поручил УВД Центрального округа разработать схему постоянной охраны территории Храма.

КАЛЕЙДОСКОП

САМЫЙ БОЛЬШОЙ В МИРЕ ПОЧАСОВОЙ ГОНОРАР

Отдел информации «БДГ»

Это может стать самым большим гонораром, который когда-либо получали юристы: $2,8 млрд, или $7716 в час. Именно такие суммы требуют 12 адвокатов, 42 месяца назад взявшиеся за самое громкое дело «курильщиков». Они вытребовали для штата Флорида в качестве компенсации ущерба на уход за больными курильщиками $11,3 млрд и теперь хотят получить 25% гонорара.

Хэролд Джефри Коэн, судья, ведший дело, считает требования адвокатов «неслыханными и однозначно завышенными». «*Сотни миллионов, возможно, и были бы еще справедливы, но $2,8 млрд потрясают совесть суда*».

Америка чувствует, что ее неприязнь к адвокатам подтверждается. В общественном мнении они находятся где-то между мошенниками и скунсами. Ежегодно американцы выплачивают по искам и правовым страховым полисам более $90 млрд. За последнее десятилетие число адвокатов в США увеличилось с 500 тыс. до 800 тыс.

МИРОВЫЕ РЫНКИ

МЕХА: НЕРВНЫЕ АЗИАТСКИЕ ПОКУПАТЕЛИ ТЕРЯЮТ ИНТЕРЕС

«Файнэншл таймс», Великобритания

Неприятности на азиатском финансовом рынке резко снизили в этом регионе спрос на меха и бриллианты. Оптовые покупатели мехов из Южной Кореи, Японии и Гонконга (ведущие в мире центры по пошиву готовых изделий из шкурок) занервничали и предпочли воздержаться от участия в декабрьских продажах на крупнейшем в Европе пушном аукционе в Копенгагене. Цены на норку и лису упали почти на 20%. Спроса на бриллианты в Юго-Восточной Азии почти нет.

Почти половина шкурок, выставленных на продажу, не нашли покупателя. Цены на предыдущем — сентябрьском аукционе — были очень высоки. В декабре же покупатели брали только то, что им нужно сейчас и сразу. Никто не покупал про запас.

На долю Южной Кореи и Японии приходится по 13% мирового спроса на шкурки норки, выращенной на зверофермах и соответственно 10% и 7% спроса на лису. На Китай приходится 10% мирового потребления фермерской норки и 22% лисы. Однако крупнейшим потребителем пушнины до сих пор является Россия, на долю которой приходится 22% норки и 30% лисы.

ЧЕРНЫЕ ДНИ ДРАГОЦЕННЫХ КАМНЕЙ

Отдел информации «БДГ»

«Де Бирс», южноафриканская группа, которая доминирует на мировом рынке алмазов и бриллиантов, объявила о резком сокращении продаж в связи с финансовыми неурядицами в Юго-Восточной Азии и продолжающимся экономическим спадом в Японии.

В целом за год продажи «Де Бирс» составили $4,64 млрд по сравнению с рекордными $4,83 млрд в 1996 году. Как сообщил Гэри Ралф, который с января является управляющим директором «Де Бирс», в феврале и марте на каждом из сайтов (продаж) ЦСО трэйдерам реализовывалось алмазов на $650 млн. В последние три месяца 1997 года сумма продаж на сайтах упала до $300 млн. По его мнению, сокращение спроса сохранится еще какое-то время и в 1998 году. ЦСО сейчас выполняет свою традиционную роль стабилизатора рынка: в периоды слабого спроса она пополняет свои запасы алмазов. Сдерживая продажи, ЦСО рассчитывает, что торговцы смогут сократить свои запасы без снижения цен. В то же время ЦСО не намерена снижать цены на алмазы, но производители, включая саму «Де Бирс», могут начать поставлять менее качественные камни.

Эксперты также отмечают, что в 1997 году наблюдалось существенное сокращение «неофициального» экспорта алмазов из России и Анголы, что позволило ЦСО довести свою долю на рынке до 70%.

ВСЕ ПРОДАЮТ ОРУЖИЕ ВСЕМ

Отдел информации «БДГ»

Бельгийская газета «Суар» опубликовала интервью с директором Группы исследования и информации по вопросам мира и безопасности Бернаром Адамом. Главная тема — достоверны ли официальные статистические данные о том, что за последние годы объем торговли оружием упал вдвое.

«Статистика разрабатывается исследовательскими институтами, которые внимательно следят за эволюцией рынка, на 100 процентов нельзя гарантировать достоверность их работы, — заявил Бернар Адам. — Они не учитывают незаконный оборот, составляющий от четверти до трети потоков оружия, а часто — и легкое оружие. Более того, завязнувшие в беспощадной коммерческой борьбе различные оружейные компании не сообщают полные данные, чтобы ввести в заблуждение конкурентов».

И все же собеседник «Суар» отмечает, что прозрачность в сделках с оружием «наступает по всему фронту». Некоторые страны даже заявляют о необходимости выработки некоего кодекса поведения при торговле оружием. Бернар Адам такую «сознательность» объясняет просто: «*Конец гонки вооружений привел к разрегулированию рынков. Раньше все друг друга контролировали. Теперь все продают всем. Война в районе Персидского залива и крупные миротворческие операции (Сомали, Руанда, бывшая Югославия) показали, что против наших солдат часто боролись оружием, которые мы сами произвели. Этим объясняется и сознательность*».

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №1(432)12.01.97
Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Рекламная служба: **Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ**
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51, 236-80-88
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ:тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW: http://www.bdg.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **23**
Подписано в печать **10.1.98 в 19.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю